

<<拿什么拯救中国企业>>

图书基本信息

书名：<<拿什么拯救中国企业>>

13位ISBN编号：9787506043632

10位ISBN编号：7506043637

出版时间：2008-9

出版时间：东方

作者：郎咸平

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<拿什么拯救中国企业>>

内容概要

《产来链阴谋 三》

中国经济正上演着一出产业链悲剧。

在这出悲剧里，凭借产业链优势盘剥中国企业的外商们笑逐颜开，得意洋洋；中国的经济、中国的企业、中国的百姓却在哭泣！

这样的悲剧必须终结！

在中国经济的危急存亡之秋，东方出版社于奥运会之后出版了《产业链阴谋》系列图书。

作者在本系列图书中详细讲述了这样一出悲剧是如何发生的并且说明了我们怎样才能为产业链悲剧画上休止符。

本套书还有：

《产来链阴谋 二》

《产来链阴谋 一》

《整合 案例点评》

《突围 案例点评》

《运作 案例点评》

《科幻 案例点评》

《误区 案例点评》

《模式 案例点评》

<<拿什么拯救中国企业>>

作者简介

郎咸平，美国沃顿商学院博士。
曾任沃顿商学院、密歇根州立大学、俄亥俄州立大学、纽约大学和芝加哥大学教授。
现任香港中文大学教授。
被公认为公司治理方面的顶级学者。

中文著及有《操纵》、《整合》、《运作》、《思维》、《标本》、《科幻》、《模式》、《突围》、《误区》、《中国式MBO》、《本质——破解时尚产业战略突围之道》、《本质——破解娱乐传媒产业以小博大之谜》、《蓝海大溃败一本质的本质论VS蓝海战略》、《你想到的都是错的——本质：你的想法要符合行业的本质》、《郎咸平说：公司的秘密》、《郎咸平说：热点的背后》、《郎咸平说：金融超限战》、《自喊平说：谁在谋杀中国经济》、《郎咸平说：谁在拯救中国经济》、《产业链阴谋——一场没有硝烟的战争》、《产业链阴谋——一场没有硝烟的战争》等等。

音像作品有《郎咸平说——秘密：公司的常识》、《郎咸平说——热象背后的逻辑：你所知道的是正确的吗？》、《郎咸平说——人间万象：一切都是经济学》等等。

<<拿什么拯救中国企业>>

书籍目录

《产来链阴谋 三》

前言 谁在掏空中国企业

第一章 中国矿业危机

[本章导读]

第一节 案例详解

[本节导读]

一、美国亚美大陆煤炭有限公司/万浦集团

二、Vimetco N.V.(原荷兰马可工业集团)

三、英美资源集团

四、美国铝业集团

五、美国鹰都铝业集团

六、加拿大希尔威金属矿业有限公司

七、澳华黄金

八、格瑞芬矿业公司

九、加拿大明科矿业集团

第二节 中国矿业整合之路

[本节导读]

一、云南麻栗坡：矿业整合的困难之处

二、环渤海五省区：矿业整合的成效与问题

第二章 跨国企业于中国水泥市场的并购秘籍

[本章导读]

第一节 中国水泥业背景

[本节导读]

一、集中度低

二、区域性强

三、外资踏进国内企业的契机

第二节 并购秘籍——IPD与ISC策略

[本节导读]

一、产业链与企业成功的关系

二、并购秘籍：IPD策略

三、并购秘籍：ISC策略

四、中国水泥并购中的成功秘籍IPD与ISC

第三节 拉法基于中国的并购与发展

[本节导读]

一、拉法基入主四川双马

二、拉法基水泥产业链的ISC策略

三、拉法基水泥产品开发的IPD策略

四、发展高价值的下游产业——混凝土

五、拉法基个案再探：从都江堰水泥厂看ISC及IPD

六、整固产业链后的成功

第四节 Holcim华中并购与发展

[本节导读]

一、外资Holcim的出现

二、Holcim水泥的产业链ISC策略

三、Holcim水泥产品开发的IPD策略

<<拿什么拯救中国企业>>

第五节 爱尔兰CRH东北并购与发展

[本节导读]

- 一、CRH水泥产业链的ISC策略
- 二、CRH水泥产品开发的IPD策略

第六节 外资并购结果与我们的反思

[本节导读]

- 一、外资并购结果
- 二、IPD策略
- 三、ISC策略
- 四、我们的反思

第三章 动态融合造就独一无二的卡特彼勒

[本章导读]

第一节 工程机械行业的市场概况

[本节导读]

- 一、工程机械的介绍
- 二、世界和中国工程机械行业简述

第二节 解读卡特彼勒——产业链的动态融合

[本节导读]

- 一、公司简介
- 二、卡特彼勒的产业链融合
- 三、产业链整合——无可比拟的采购成本优势与标准
- 四、产业链整合——创新的产品设计
- 五、产业链整合——卡特彼勒的生产大融合
- 六、产业链整合——服务层面的竞争优势

第四章 外资如何并购蚕食中国化工及医药行业

[本章导读]

第一节 化工及医药行业的6 + 1分析

[本节导读]

- 一、化工行业的IPD举足轻重
- 二、化工行业的ISC不容忽视
- 三、医药行业IPD的微不足道与ISC的不可或缺

第二节 外资并购中国化工企业

[本节导读]

- 一、合资并购概况
- 二、化工行业的核心
- 三、案例分析

第三节 外资并购中国医药企业

[本节导读]

- 一、医药产业链
- 二、合资并购概况
- 三、医药行业的核心
- 四、从中国分销市场概况看ISC的重要性
- 五、实例分析——外资如何选择并购公司

第五章 玩具行业的本质分析

[本章导读]

第一节 玩具行业的金三角

[本节导读]

<<拿什么拯救中国企业>>

一、安全

二、感知度

三、行业本质——情感诉求

第二节 NICI家族中郁闷的“马塞奥三世”

[本节导读]

一、拥有高水准的安全和感知度还远远不够

二、它象征德国了吗

三、它带动球迷们的满腔运动激情了吗

第三节 迷你四驱车——情感诉求和玩具之间的链接

[本节导读]

一、什么是迷你四驱车

二、迷你四驱车的兴衰

三、《四驱兄弟》如何满足情感诉求

四、迷你四驱车的衰落

第四节 失宠的电子宠物机——产品功能的缺失

[本节导读]

一、什么是电子宠物机

二、电子宠物机凭什么风光一时

三、电子宠物的失宠

四、电子宠物的重生

第五节 ELM0异军突起

[本节导读]

一、满足情感及媒介催化的完美结合

二、Elmo的特殊魅力

三、媒介的牵引

第六节 “万人迷”芭比娃娃的陨落和活死人娃娃的崛起

[本节导读]

一、芭比娃娃的辉煌

二、芭比娃娃的弱化

三、心态的变化

四、活死人娃娃的崛起

第六章 软硬结合：法国SEB收购中国炊具业龙头苏泊尔

[本章导读]

第一节 炊具业：软件硬件都要硬

[本节导读]

一、炊具业行业本质一：硬件

二、炊具业行业本质二：软件

三、炊具业行业本质三：硬件软件相联系

第二节 成功案例分析：SEB旗下国际品牌法国特福

[本节导读]

一、法国特福简介

二、法国特福的成功之道

第三节 失败案例分析：中国炊具业鼻祖沈阳双喜

[本节导读]

一、沈阳双喜简介

二、不变的沈阳双喜

第四节 收购方分析：法国SEB在中国

<<拿什么拯救中国企业>>

[本节导读]

一、法国SEB在中国的业务简介

二、SEB中国的失败原因

第五节 被收购方分析：中国炊具业龙头苏泊尔

[本节导读]

一、苏泊尔简介

二、看似完美的苏泊尔

三、苏泊尔背后的问题

第六节 完美结合

[本节导读]

一、并购原因

二、并购之后

本套书还有：

《产来链阴谋 二》

《产来链阴谋 一》

《整合 案例点评》

《突围 案例点评》

《运作 案例点评》

《科幻 案例点评》

《误区 案例点评》

《模式 案例点评》

<<拿什么拯救中国企业>>

章节摘录

插图：3.流程优化第三环：制造单元为了优化生产线制造能力，鸿海不仅从新力等民用产品厂商，还从日本电装和爱信精机等汽车行业挖来了技术人才。

比如，现鸿海集团负责手机业务的香港富士康首席运营官戴丰树就是一位。

他从东京大学研究所毕业后，在爱信精机尽得丰田生产方式的精髓。

来到鸿海以后，他在计算机量产线的建设中，运用汽车配件生产中的经验，将各组装制程的前导时间与射出成形和冲压成形结合起来，将机壳的成形制程和组装制程融入一条生产线。

这不同于一般代工业者的制造流程：他们有做模具的，有做成型加工的，有做组装的，一般代工厂客户下订单后。

常常是一个部门接一个部门得到通知。

在鸿海，各部门可以同步并行，真正做到效率最大化，因此不仅降低了生产成本，还提高了产能与速度。

另一方面，鸿海亦采用“六西格玛”、每日报表解读、广告牌等先进管理方式，郭台铭曾相当自豪地说：“我们的工管系统，是一种快稳准的系统！”

而这种快稳准，也来自多年的经验，把工管程序简单化，“工管管什么？”

就是管蓝图，而蓝图等于尺寸+规格+检验规范+操作规范！

而且丰田的Andon生产方式也深植于鸿海的生产线：某一个制程中一旦发现缺陷立即停线，不让缺陷品继续沿生产线走下去，以确保质量最佳化，因此这样速度快质量佳的生产线被客户盛赞为“全球第一”。

以Sony PS2游戏机举例，最初Sony委托集团企业在日本建成了生产线；但PS3则从一开始就决定由鸿海生产，这也证明了鸿海对技术、质量与速度的掌控深受客户肯定。

<<拿什么拯救中国企业>>

编辑推荐

《拿什么拯救中国企业:郎咸平经典案例1(套装共9册)》：《产业链阴谋1:从国际产业链分工看中国企业的悲剧（修订版）》：挑战国际分工，跨越产业思维、《产业链阴谋2:产业链高效整合是中国企业的战略出路（修订版）》：中国企业的战略出路是产业链整合、《产业链阴谋3:新帝国主义并购中国企业的真相》：新帝国主义并购中国企业的真相、《整合》：中国企业多元化与专业化整合战略、《科幻》：高新企业发展战略及中国式混乱、《模式》：上下游产业链高效整合、《突围》：如何避免陷入整体性困境、《误区》：如何避免错误再次发生、《运作》：企业竞争、扩张和危机三大战略。以下产业已经深陷阴谋，太阳能发电、软件产业、汽车产业、代工业、还有……

<<拿什么拯救中国企业>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>