

<<挣到第一个100万>>

图书基本信息

书名：<<挣到第一个100万>>

13位ISBN编号：9787506031837

10位ISBN编号：7506031833

出版时间：2008-6

出版时间：东方出版社

作者：马汀·韦伯

页数：150

译者：刘静

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<挣到第一个100万>>

内容概要

大家都想成就自己的事业，挣上100万，对吗？

但你首先需要知道一些基础知识，有知识的人才会有机会。

《挣到第一个100万》不使用行话术语，给你提供实实在在、全无空谈的创业指南，帮助你了解你需要掌握的知识。

马汀·韦伯希望每一位抱负远大的企业家都投身于梦想，但是，风险不能超出你的经济能力的承受范围。

你的家人、朋友通过情感的支持，抑或用行动、金钱支援，都会在某种程度上帮助你实现自己的理想。

在采取实际行动之前，衡量利弊是绝对重要的。

一旦你决定为之付出，马汀就在你身边，指导你如何走每一步，帮助你找到成功的最好机会。

<<挣到第一个100万>>

作者简介

马汀·韦伯 1993年与别人合伙成立了C度空间休闲公司，并通过出售C度空间致富。2004年，他设立了大众酒馆——它是全英国第一家将全部利润捐给当地慈善组织的连锁酒吧。作为一个成功创业的企业家，马汀还建立了一系列新公司。另外，他也是英国第四频道《甘心冒险》节目的主持人，每期节目有多达250万的观众。目前，他担任Lloyds TSB商业保险的代言人，又是《每日电讯》(Daily Telegraph)的专栏作者。

在业余时间里，马汀爱好航海，2003年横渡大西洋。目前他正在争取获得个人飞行员资格执照。

<<挣到第一个100万>>

书籍目录

序言：错误的开始 第一部分：C度空间的故事 第一章：概要 企业家的含义 成为企业家的真正好处 企业家的主要特征 你具有必备条件吗？
我的主意能挣到一百万吗？
迈出第一步 第二章：重新开始 决定自己要做什么事，并衡量风险 什么样的构想才是好构想？
确定你要提供什么产品，找到市场，筹集启动奖金，攻占市场 第三章：把想法付诸实践 你真的需要企业地产吗？
寻找最佳地址 计算成本和盈亏平衡点 你都需要知道些什么？
你的构想发展是否迅速 第四章：开业之初 计划营销过程 只有一次机会的——第一印象 关于店员 下一家分店 讨厌的业务计划 第五章：乘胜追击 快速发展 搜集合适的人，做成伟大的事 提升员工的技能 委任员工，但不要放手不管 改变方式 第六章：广开分店，准备退出 扩大产品范围 制定长期策略——我们的四方位战略 继续做“极地酒吧”的品牌 C度空间公司的宣传 管理人员团队和员工的持续发展 提升企业的可销售性 第七章：总结第二部分：企业家的工具箱 第八章：简介 第九章：普遍商业模式和营运资金 第十章：风险评估 第十一章：筹集启动资金 第十二章：制定第一个财务计划草案 分析盈亏平衡点的重要性以及它的好处 我学到的教训 根据盈亏平衡点预算 第十三章：决定是租赁还是购买企业地产 拥有企业地产的含义 第十四章：制定详细的业务计划 银行的表格很恐怖，但也有好处 表格本身 第十五章：正式的员工评估

<<挣到第一个100万>>

章节摘录

<<挣到第一个100万>>

编辑推荐

<<挣到第一个100万>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>