

<<188个经营忠告>>

图书基本信息

书名：<<188个经营忠告>>

13位ISBN编号：9787506023061

10位ISBN编号：7506023067

出版时间：2005-9

出版时间：东方出版社

作者：时敬国

页数：258

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<188个经营忠告>>

内容概要

谋事在人，成事在天，商场如战场，人生百味尽在其中。

商人不仅需要正直、勤奋以及诚信，也需要善于“巧干”。

本书根据188个生动、典型的经典经营案例，以浅显风趣、轻松易懂的笔触从市场策略、产品包装、促销技巧、客户公关、职业素养、企业体制、用人之道等七个方面，为读者阐述了小企业低成本经营的技巧和策略。

这些巧经营的方法既有经典寓言的提升，也有现实生活的提炼；既有成功人士的经验之谈，也有失意潦倒者的血泪教训。

相信每位小企业的经营管理者会在轻松的故事案例中获益匪浅。

<<188个经营忠告>>

作者简介

时敬国：主修经济学，历经商场沉浮，在多家大、小企业从事过经营、管理工作，并最终成为专业培训人员，曾为众多企业策划培训方案，撰写培训教材。

他对企业管理与经营富于独到的观点，文风轻松风趣，分析透彻，入木三分。

曾在报刊发表管理类文章数十篇；出版了《成功者说》、《败戒》等经营管理类畅销图书。

<<188个经营忠告>>

书籍目录

一、激流勇进——如何在市场上立足 技巧1：火热市场的冷门商机 技巧2：立足市场要有独特之处 技巧3：取长补短与人合作 技巧4：把总体目标分成阶段性目标 技巧5：面对市场要有远见卓识 技巧6：熟悉自己的形象 技巧7：亡羊补牢的收获 技巧8：辨别大利和小利 技巧9：为竞争对手制造假象 技巧10：从“行规”中突围 技巧11：适应动态的市场 技巧12：要有长远规划 技巧13：掌握最新市场信息 技巧14：冷静分析市场 技巧15：别对财路视而不见 技巧16：追求可持续发展 技巧17：分清无需求与无供应 技巧18：不要脱离群体 技巧19：听取顾客的建议 技巧20：欲擒故纵的采购妙招 技巧21：学会借鸡生蛋 技巧22：求生于忧患之中 技巧23：同行多互助 技巧24：换一种思维解决问题 技巧25：关注客户的真实需要 技巧26：透彻理解市场二字二、创意是金——如何拥有让客户喜爱的产品 技巧1：善于发现潜在需求 技巧2：集中优势准确定位 技巧3：小生意也能发大财三、海纳百川——如何进行内部管理四、与时俱进——如何提升企业自身竞争力五、以人为本——如何打动客户六、点石成金——如何进行产品促销

<<188个经营忠告>>

媒体关注与评论

书评在欧洲，有许多被称为“隐藏着胜利者”的中小企业。

它们增长迅速，经营灵活，善于创新。

成为推动欧洲经济发展的一支主力军。

中国的经济正持续发展，必然也会涌现越来越多的“隐形冠军”，这本书的面世，对于帮忙中小企业成长，无疑有积极的意义。

——蔚蓝远景品牌整合机构 曾朝晖 一批土生土长的中小企业身上有着中国民营企业20多年来最健康的轨迹，他们应该不在乎小，在乎集中程度高；做大规模，不如做市场占有率高。

此书阐述了中小企业非常渴求的经营技巧，许多市场方法独到实用，值得一读。

——物流世界杂志社主编 亚太“香港”物流发展战略研究中心研究员 张远昌 一滴水可以映出整个世界，一粒沙可以看见整个宇宙。

我们要学会从小故事中感悟出深道理，从小事件里总结出大智慧。

——经营类畅销书《商机》作者 陈大为

<<188个经营忠告>>

编辑推荐

《188个经营忠告》：在欧洲，有许多被称为“隐藏着的胜利者”的中小企业。

它们增长迅速，经营灵活，善于创新。

成为推动欧洲经济发展的一支主力军。

中国的经济正持续发展，必然也会涌现越来越多的“隐形冠军”，这本书的面世，对于帮忙中小企业成长，无疑有积极的意义。

——蔚蓝远景品牌整合机构 曾朝晖一批土生土长的中小企业身上有着中国民营企业20多年来最健康的轨迹，他们应该不在乎小，在乎集中程度高；做大规模，不如做市场占有率高。

此书阐述了中小企业非常渴求的经营技巧，许多市场方法独到实用，值得一读。

——物流世界杂志社主编 亚太“香港”物流发展战略研究中心研究员 张远昌一滴水可以映出整个世界，一粒沙可以看见整个宇宙。

我们要学会从小故事中感悟出深道理，从小事件里总结出大智慧。

——经营类畅销书《商机》作者 陈大为

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>