

<<公司银行业务>>

图书基本信息

书名：<<公司银行业务>>

13位ISBN编号：9787505893764

10位ISBN编号：7505893769

出版时间：2010-7

出版时间：经济科学出版社

作者：黄小莎 编

页数：258

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<公司银行业务>>

前言

当前，国内众多小企业的生存状况受到各界的广泛关注。我们认为，帮助小企业渡过难关，最有效的方式是解决其资金周转这一难题。小企业资金需求具有“少、急、频”的特点，在现行的金融体制下，如果没有良好的制度设计，小企业的资金需求很难通过正规融资渠道得到满足。

纵观世界各国或地区小企业发展的历史，其成功均离不开政府通过有效的制度安排与设计，为小企业融资提供诸多便利。

美国小企业管理局（SBA）被公认为在推动小企业发展、塑造企业家精神方面功不可没。

而SBA成立的背景和当前我国面临的局势相似。

他山之石，可以攻玉，美国政府设立SBA的成功模式值得借鉴，可以部分移植到当下的我国，缓解小企业的生存危机。

追溯起来，SBA的前身是“重建金融公司”。

1932年，为减轻大萧条对企业的影响，胡佛总统设立了重建金融公司，旨在为所有受到冲击的企业提供政府贷款。

这一做法被其继任者罗斯福总统承袭，一大批富有才干的人士被重建金融公司雇用，并在其中发挥作用。

第二次世界大战期间，当大企业因为战争物资需求的剧增而蓬勃发展时，小企业的生存空间空前狭小，其生存一度成为社会关注的焦点。

美国国会注意到了小企业的困境，于1942年设立了一家临时性的机构，为小企业主提供政府贷款，同时鼓励金融机构为小企业放贷。

战后，这家机构被并入重建金融公司。

此外，当时研究发现，小企业失败的原因主要在于缺乏信息和技术，为了帮助小企业主获得更多、更好的培训，美国商务部专门设立了小企业办公室。

在艾森豪威尔总统的推动下，接替重建金融公司和小企业办公室主要职能的SBA于1953年成立。

SBA的职能被表述为“通过直接援助、提供咨询、帮助和保护等方式，尽可能为小企业服务”，主要任务是帮助小企业创业者获得贷款。

次年，SBA开始为小企业提供贷款和贷款担保，争取政府订单，并对小企业主提供各种训练。

在1991~2000年间的10年中，联邦小企业管理局为约43.5万家小企业提供了超过946亿美元的贷款支持。

。

时至今日，SBA对小企业的扶持并未减弱。

在美国，SBA被广大小企业亲切地称为“娘家人”。

正是因为SBA的存在，小企业的融资难得以改善，小企业的市场主体地位得到公平对待。

<<公司银行业务>>

内容概要

中国的金融体制垄断程度较高，大银行占据主导地位，小银行的数量与能力十分有限。而美国有近万家的中小银行，分布在全美各个地方，为众多分散的小企业提供全方位的服务。从这个角度看，即便剔除SBA的因素，中国小企业的生存环境也比美国差。因此，当下应该通过制度创新来为小企业的发展保驾护航，而不能停留在“头痛医头、脚痛医脚”上。

最近的政策动向均是权宜之计，充其量只能帮助深陷困境中的广大小企业暂时渡过难关，而不能让其摆脱制度性的融资困境。

制度创新意味着要设立一个权威性的专门机构，该机构旨在为小企业提供广泛而完善的服务，不仅拥有相应的权力，而且具有充足的、源源不断的资源。

首当其冲应该致力于为小企业融资提供各种便利设施。

有条件地借鉴美国政府的做法，择其善者而从之，是推动我国小企业发展的重要举措。

我们期待中国式SBA尽快设立和有效运转，使小企业在中华大地上能够有更大作为。

这是我们编写本书的初衷与企望。

<<公司银行业务>>

书籍目录

引言 美国小型企业管理局概述 企业所有者应具备的个人条件 企业创建步骤 为企业筹集资金 资金筹集方法 怎样联系小型企业管理局 第1章 小型企业管理局开展的项目 美国小型企业管理局 产品或服务的分类原则 一站资本店 小型企业管理局推出的项目 特殊的7(a)担保贷款项目 落后地区授权签约项目 微型贷款项目 采购帮助项目 小型企业管理局采购营销与接入网络 小企业投资公司 出口循环信贷额度项目 互联网的作用 小企业课堂 第2章 小型企业管理局的运作机制 寻求小型企业管理局的贷款 可利用的帮助项目 发展公司 信息来源 消除误解 如何寻求资金帮助 融资基本知识和商业银行 一揽子贷款计划 / 安排 需考虑的其他因素 跨国季良行 向小型企业管理局递交申请的最佳时机 小型企业管理局的运作方式 政府机构的官僚作风 小型企业管理局的出版物 小企业发展中心 小型企业管理局的竞争对手：美国商务部联络处 小型企业管理局与外部组织间的合作 小结 第3章 参与贷款人 小型企业管理局与参与贷款人之间的关系 小型企业管理局风险资本项目(小企业投资公司或少数族裔 小企业投资公司) 天使资本电子网 第4章 直接贷款申请的批准与拒绝 贷款评估的指导原则 贷款金额与细节 提高获得直接贷款的可能性 直接贷款申请被拒绝的原因 第5章 撰写贷款申请书 新企业贷款申请的详细步骤 老企业贷款申请的详细步骤 商业计划书 商业计划书大纲样本 第6章 填写贷款申请表 小型企业管理局表格4的填写说明 第7章 个人财务报表 个人信息 索要纳税申报表副本：表格4506 第8章 个人经历陈述 第9章 月现金流量预测表 计划工具 控制工具 一些需要考虑的现金流量因素 行业平均水平 进行预测 预测起点 销售收入 销售成本 评估预测结果 评估实际结果 进一步分析 计算百分比 需要考虑的基本问题 月现金流量预测表：表格1100 第10章 运营预测表 计划工具 控制工具 与现金流量有关的局限性 行业平均水平 进行预测 预测起点 收入(销售收入) 销售成本 评估预测结果 利用预测表控制目标 评估实际结果 进一步分析 计算百分比 填写运营预测表 第11章 其他表格 与贷款相关的服务补偿协议：表格159 咨询请求：表格641 与禁止、中止、不符资格和自愿排除相关的低级担保交易证明：小型企业管理局临时表格1624 附录A 法律和总统令的特殊要求 附录B 可提供帮助的政府机构 附录C 商业计划书 参考文献

章节摘录

当你想通过借款创建一家新企业时，你必须做好向小型企业管理局证明你的产品或服务能在市场中成功竞争的准备。

小型企业管理局将你的产品（无论是新产品还是已有产品）归为哪类产品，对你的申请最终被拒还是获批，可能起着关键的作用。

许多申请人都尚未意识到，申请的“命运”在很大程度上取决于，小型企业管理局将他们的产品归入哪一类。

在申请书中，你务必要清楚地指出，你的产品在哪个具体的领域具备成功竞争的能力。

交代所有必要的事实，来支持你产品的竞争地位。

例如，如果小型企业管理局在阅读了被你描述为教育游戏的产品介绍后，将你打算出售的这一产品归为玩具类，你提交的申请获得批准的可能性将大大降低。

原因很可能是该机构预计该产品作为教育游戏将具有较高的市场价格，这导致其无法在产品价格普遍较低的玩具市场成功地竞争。

为了避免这种危险，你有必要了解小型企业管理局的产品分类原则。

美国首都华盛顿特区预算署出版的《标准工业分类手册》（Standard Industrial Classification Manual），是小型企业管理局在对产品和服务分类时参考的最重要的资料之一。

除了你对产品的描述和这本手册，小型企业管理局还参考生产同类产品的其他制造公司提供的信息。

记住，小型企业管理局的目的是帮助你，而不是为难你。

你有责任提供它需要的所有事实，以使它作出最有利于你的决定。

如果你的产品比较特殊，生产过程中需要使用未曾尝试过的制造方法或其他独特的流程，小型企业管理局可能会要求你委托独立的机构对产品进行可行性评估。

小型企业管理局在美国国内总共设立了约90家分区办事处。

为方便小企业主找到距离自己最近的办事处，本书附录K给出了这些办事处的一个完整清单。

其他一些也提供融资支持的政府部门看似与小型企业管理局有关，但事实上并没有什么关系。

例如，美国商务部下属的少数族裔企业发展署（Minority Business Development Agency），该机构的全部工作就是帮助少数族裔所有的企业。

表面上看，该发展署的主要任务是帮助这类企业筹集资金。

该机构通过与私人部门公司签订合同，自掏腰包请这些公司为第三方（少数族裔企业）提供服务。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>