## <<兼并与收购实用指南>>

#### 图书基本信息

书名: <<兼并与收购实用指南>>

13位ISBN编号:9787505818170

10位ISBN编号:7505818171

出版时间:2000-6

出版时间:经济科学出版社

作者:杰弗里·C·胡克

页数:342

字数:360000

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

### <<兼并与收购实用指南>>

#### 内容概要

本书是为公司经理和高校学生提供的关于购买业务的启蒙读物。

内容主要有收购的动机、交易定价以及相关的谈养,当然还有一些关键性的论题,例如交易搜寻和前端调查。

本书的是的是对并购业务作一个实用而全面的介绍,但没有一本书能够替代投资银行、法律以及会计领域的经验丰富的咨询人员,他们所掌握的专门知识对顺利完成交易是十分关键的。

尽管这些咨询人员的参考与通常要等到买主开始筹划收购以后,但考虑到收购的高成本,每笔交易的独特性质以及各种复杂的细节,上述三类专家的参与都是必不可少的,更不用说其他方而后一些专业人士,例如劳资关系、雇员福利以及税务方面的顾问。

## <<兼并与收购实用指南>>

#### 书籍目录

丛书序言中文版序言原版前言第1章 公司成长战略第2章 为什么要收购企业第3章 收购的原形第4章 利用收购成长的优点第5章 商业计划的重要性第6章 典型的买主类型第7章 主要风险第8章 选择适度的交易规模第9章 股票定价入门第10章 边缘企业定价第11章 交易搜寻第12章 筛选潜在的收购对象第13章 财务预测:评估卖方所做的预测第14章 财务预测:买方自己所做的预测第15章 经营筛选第16章 首次报价第17章 谈判、前端调查与结构安排第18章 杜杆收购第19章 资产交将近、"拆散"交易与池底捞鲁第20章 批发购买与整体出售的流行策略第21章 何时可以了售公司或部门第22章 出售的程序第23章 关于交易的最后思考索引译者后记

# <<兼并与收购实用指南>>

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com