

<<遇见你的贵人>>

图书基本信息

书名：<<遇见你的贵人>>

13位ISBN编号：9787505728158

10位ISBN编号：7505728156

出版时间：2010-11

出版时间：中国友谊

作者：聂凌风

页数：228

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<遇见你的贵人>>

前言

大科学家牛顿在总结他的成功经验时，曾经说过这样一句话：“我之所以能够有今天的成就，那是因为我站在巨人的肩膀上。

”让我们从中悟出一个道理来，成功不仅仅需要个人的拼搏和努力，还需要一个合适的“肩膀”。

对于我们来说，这个“肩膀”就是我们身边的贵人。

为什么这么说呢？

这是因为我们这个社会说白了就是人的社会，人与人之间相互帮忙本来就是天经地义的事情，如果我们非要逆潮流而上，忽视贵人的重要性，强调个人英雄主义，那么，从大了说，我们是违背了社会发展的客观规律；从小了说，我们这叫钻牛角尖、脱离群众。

这样做的结果是很危险的，会让我们在单打独斗中处处受阻、四面碰壁。

这绝不是危言耸听，仔细想来，我们身边的那些成功人士的成功事迹，似乎都跟某个贵人沾点边儿。

不管是直接受到贵人的帮助也好，还是间接地得到贵人的提携也罢，甚至是听了贵人的一句点拨也算，总而言之，只要有成功的地方，就有贵人的影子，否则，没有贵人相助，就没有成功。

也许你会觉得这话说得也未免太绝对了，事实上，它一点也不过分，反而是一条颠扑不破的真理。

早在遥远的古代，我们的老祖宗就已经很懂得这个道理了，只不过那时候因为意识层面的低下，他们不懂得把身边活生生的人当做贵人，而更多地是把一些虚幻的神明当成是保佑他们的贵人罢了。

<<遇见你的贵人>>

内容概要

贵人在你眼中或者罩着耀眼的光环，又或者蒙着神秘的面纱，让你想看看不清、想走走不近。其实贵人不见得高高在上，也不见得神秘兮兮，贵人就在你身边，关键看你不能准确识别又能否抓住机会得到他们的信任和赏识，进而得到他们的提携和帮助。

《遇见你的贵人》从加强贵人意识、识别贵人能力出发，围绕如何获得贵人的信任与赏识、怎样利用好与贵人的关系展开论述，旨在帮助人们抓住机会、充分利用贵人的提携与帮助，并从个人自我完善和人际关系的角度全面考虑，告诉人们如何令自己永保贵人缘。

<<遇见你的贵人>>

作者简介

聂凌风 经济师，毕业于湖南科技大学，曾在进入世界500强的某企业服务15年，现就职于北京某咨询有限公司。

长期从事人力资源管理工作，有着丰富的人力资源管理和企业管理经验。

曾策划编写《工作重在落实》、《高薪一定有原因》等优质畅销书，有多篇文章被《读者》、《青年文摘》、《青年博览》转载。

<<遇见你的贵人>>

书籍目录

一、你再牛，没有贵人相助也只能是蜗牛 想纯粹靠单打独斗成功？

想都别想 别总是抱怨，先想想为什么没有贵人相助 就算你再牛，也会有需要人的一天 别瞧不起玲珑人物，这种朋友有比没有强 你的身边藏着一座金矿，别忽视亲朋好友 和人交往少有功利心，但要有指向性 这世界说小很小，别得罪没必要得罪的人 拓展你的交际圈，增加你的“贵人缘”

遇人多张嘴问问，多一句嘴就多一条路 遇事多留心想想，多留个心多一个机会 对打过交道的人，尽可能记住对方的特征 没有你地球能转，没有人帮你你就玩不转二、眼睛不要总是盯着远方，贵人总在近处 仔细看看，自己身边有没有贵人 结识社会名流，赢取他们的扶持 桃李满天下，老师的力量是无穷的 尊重求职路上的面试官，他们对你很重要 上司是你不折不扣的贵人，你不服不行 认出“隐形领导”，他们是你大贵人 同事：利用得好是贵人，利用不好是对手 有背景的小人物，地位再低也不容小视 客户的来头要搞清，二八定律帮你找贵人 竞争对手有小人也藏贵人，切忌乱下定论 朋友也要分等级，但是不能狗眼看人低 同学即贵人，拉上关系很容易 亲近低调的有钱人，远离咋呼的吹牛者 重视那些轻易不提意见但字字珠玑的人三、不要抱怨贵人太少，就看你的手段够不够多 情分是走出来的，和贵人之间要勤走动 办事见人前做足关键人物的信息采集工作 借助老乡的力量，你的交际圈将无限扩大 通过老朋友结识新贵人 参加各种商务聚会时一定要装扮得体 只要贵人有兴趣，就不愁和他拉不上关系 找有分量的介绍人作为打通环节的敲门砖 和贵人的朋友搞好关系，让他们帮你说话 没有关系也要拐着弯儿地跟贵人扯上关系四、没人会无缘无故提携你，给贵人一个帮你的理由 有事没事多联系，让贵人时常想到你 表露自己的难处，让贵人知道怎么帮你 有才华要展现，让贵人知道你的能力 别耍小聪明，贵人更喜欢老实人 与贵人多来往，并努力展现自己的诚信 平常为人不小气，让贵人知道你会感恩 贵人交代的事要用心办，别把机会当包袱 会说漂亮话会做漂亮事，让贵人对你放心 不相干的小事别去打搅，以免让贵人厌烦 平常主动帮助贵人，让贵人心生亏欠五、找不到贵人是笨蛋，有贵人不用是傻子找需要的人办需要办的事，这不必羞愧 找合适的人办合适的事，这叫对症下药 巧识贵人的神色，求人办事要有眼力劲儿 把握好时机办事，有些机会一辈子就一次 张嘴之前细思量，掌握合适的火候 选择合适的场合，有利自己也方便贵人 创造良好氛围，让贵人情不自禁想帮你 瞅准贵人的性格，盲目提要求会误事 有话巧说，关键时刻一句话能抵千斤重 巧借贵人的影响力增强你的气场 你是不完美的，表现太强会让贵人难帮你 用执著打动贵人，不愁他不动心六、没事也登三宝殿，有事才有贵人助 建立贵人资料库，储备信息并不断更新 要有感恩的心，并且体现在具体的行动中 别干一锤子买卖，否则没人愿意再帮你 和贵人缔结良好关系，互惠互利更易维持 不欠贵人人情，持续交往才能没有负担 激发自身潜能，不断增强贵人对你的信心 谦虚待人，会有意想不到的好处等着你 在领导面前展现能力时谨防“功高震主” 管住自己的嘴，贵人的秘密要保密

<<遇见你的贵人>>

章节摘录

为什么这样说呢，因为光会说漂亮话不会做漂亮事，对于我们自己而言，且不说会让我们在适当的时候栽上一个大跟头，就说平时也会让我们成为一个讲空话的人，长此以往，只能让我们眼高手低、夸夸其谈，沦为耍嘴皮子之人，被人嗤笑。

对于我们的贵人来说，那危害性就更大了，我们的贵人不提携我们就算了，如果把某些机会给了我们这样的人，他们离倒霉的日子恐怕就不远了，因为我们根本就不是什么务实的人，根本就承担不了他们委于我们的重任，总是在工作中说一套，做一套，把大话说在前头，而在实际工作中总是拖别人的后腿，到时候，给贵人脸上抹黑是小事，给贵人惹祸，那就是大事了。

试想，又有哪个贵人愿意给自己埋下这么一个祸患？

所以说，我们要想让贵人提携我们，就要既会说漂亮话又会做漂亮事，只有这样，才能不给贵人添乱，也才能让贵人放心。

苏元一直都是一个喜欢说漂亮话的人，尤其是在经理面前，他每次都是雄心壮志的，把自己吹嘘得特别有抱负，把自己对工作的想法总结得一套一套的.甚至还附带着拍经理的马屁。

他以为他这样做，肯定能够提升他在经理心目中的地位，相信用不了多久他就能得到经理的提拔。

可是，他左等右等，眼看着身边和他一起进来的同事都谋到了一官半职，只有他还停滞不前，还是一名普通的员工，这让他很是纳闷。

于是，有一天，他就厚着脸皮问经理：“经理，我自认为我的表现也不错啊，怎么有升职机会时你都不推荐我呢？”

”经理呵呵一笑，说：“没错，我承认你的表现很好，可那些都是嘴上功夫啊，你光会说漂亮话，不会做漂亮事.你让我怎么推荐你？”

到时候，你胜任不了，老总不是要怪我用人不力吗？”

你得漂漂亮亮地做几件事，这样我才好帮你呀！”

”听完经理的话.苏元若有所思，他觉得经理说得不是没有道理，他确实光注重嘴上功夫了，忘了实际行动了，每次他都在经理面前把大话说在前头，说他一定把某件事情做好，结果呢，每次他都是漏洞百出，到最后很难自圆其说.害得经理帮他收拾了好几次烂摊子。

<<遇见你的贵人>>

编辑推荐

《遇见你的贵人》：让远在天边的贵人惦记你！
出门遇贵人，事事贵人助！
让高高在上的贵人走近你！
让近在咫尺的贵人围绕你！

<<遇见你的贵人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>