第一图书网, tushu007.com

<<你的人脉价值百万>>

图书基本信息

书名：<<你的人脉价值百万>>

13位ISBN编号：9787505425538

10位ISBN编号：7505425536

出版时间：2011-1

出版时间：朝华

作者：宋默

页数：251

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

成功，不在于你知道什么，而在于你认识谁什么是人脉？
人脉就是社会关系，就是朋友圈。
俗话说，多个朋友多条路，有朋友走遍天下。
一个人行走社会，最少不了的就是朋友。
在遇到困难时，朋友会让你一求百应，化险为夷；在事业顺利时，朋友会让你日进斗金，财源滚滚。
在美国好莱坞流行一句话：“一个人能否成功，不在于你知道什么，而是在于你认识谁。
”这并不是叫人不要培养专业知识，而是强调人脉是通往财富和成功的入门票。
美国老牌影星寇克·道格拉斯年轻时十分落魄，没有人愿意让他在自己的影片中担任重要角色。
有一回，他搭乘火车，为了打发寂寞的旅途时光，就和邻坐的一位女士热情攀谈起来。
意想不到的是，这一次短暂的偶遇，竟然改变了寇克的命运。
过了几天，寇克被邀请至制片厂报到——原来那位女士是知名的制片人。

<<你的人脉价值百万>>

内容概要

人脉犹如一张蜘蛛网，朋友众多，你在社会上才能左右逢源，四通八达。
朋友多少，决定你赚钱的多少，朋友的层次高低决定你事业成就的大小。
你的人脉价值百万！　人脉既然是财富，就需要管理、储蓄和增值。
本书结合当今人脉关系的特点和规律，介绍了如何建立人脉关系、利用人脉关系办事的方法和技巧以及如何善用人脉为自己创造效益的方法，为读者提供了一整套实用、高效、便捷的人脉关系成功策略，帮助读者有的放矢地构建适合自己个性和风格的高能量人脉网络，不断积累人脉存折，赢得更多机遇，打造一个成功事业的平台。
美国石油大王洛克菲勒说：“我愿意付出比天底下得到其他本领更大的代价来获得与人相处的本领！”　人脉资源大师的话证明了一个铁血定律：人脉就是财富!在这个信息化的时代里，一切都在迅速地运转着，广泛而灵活的人脉能帮助你节省更多的时间和精力，使你畅通无阻地实现财富梦想!

书籍目录

前言 成功，不在于你知道什么，而在于你认识谁第一章 不信邪，为什么别人能发财，偏偏就你不行不信邪，为什么别人能发财，偏偏就你不行?汉高祖刘邦本是市井小民，却得到子房、萧何、韩信相助，平定天下；宋江一平庸小吏，竟啸聚梁山，一呼百应；清代最有钱的商人胡雪岩，打当小伙计时就知道为自己铺就人脉和财路。
人脉是成大事者无往不利的法宝。
人脉经营是一门学问，只要掌握了科学的方法，相信你也能成为人脉高手。
为什么世界上到处是有才华的穷人／1一个倒夜壶的小差，如何翻身成红顶商人／4要想知道你今天值多少钱，就请你找出身边最要好的5个朋友／7成功来自85%的人脉关系，15%的专业知识／930岁以前靠专业赚钱，30岁以后靠人脉赚钱／12创业需要种植根系发达的黄金人脉／14第二章 自己走百步，不如贵人扶你走一步在中国的传统文化中，人脉的内涵就是“ 贵人相助 ”。
“ 贵人 ”可能是指位高权重能够提拔你的人，也可能是经验、专长、知识、技能等各方面能够提点你的人，他们是师傅、教练，或者是引荐人。
自己走百步，不如贵人扶你走一步，因此，出门遇“ 贵人 ”，就可吉星高照、一帆风顺，甚至飞黄腾达。
所以，找到自己的贵人，并博得他们的信任和赏识，应该成为你人脉规划中的一部分。
如今，再也不是单枪匹马的时代了／17贵人相助，麻雀也能变凤凰／19只有与鲨鱼同游，才能成长得更快／23钓“ 大鲸鱼 ”可以吃一年，钓“ 小鱼 ”你得天天钓／25找一个大人物做你的老师／28要想快速成功，一定要站在巨人的肩膀上／30如何制造与贵人深人交谈的机会／33让贵人喜欢你的十大黄金问题／36结交“ 大人物 ”的四个注意事项／39从现在开始，哪怕再忙也要将这十种贵人纳人囊中／41第三章 慧眼识珠，结交“ 高含金量 ”的朋友5位最要好的朋友决定你的收入高低，再穷也要站在富人堆里。
你的人脉档次越高，你的钱就来得越快、越多……结交“ 高含金量 ”的朋友，是你进入财富大门的一个诀窍。
慧眼识珠，找出能帮你赚钱的朋友／44就是要“ 攀龙附凤 ”——跟背后社会关系总量大的人交往／46再穷，也要站在富人堆里／48结交可优势互补的朋友／50交友更需“ 势利 ”，不要耻于将朋友分等级／53在重要场合“ 曝光 ”，让更多人认识你／55第四章 搭建人脉，你要做哪些准备人脉经营有道，上可笼于天，下可罩于地，在这样的一张大网里，还有什么事能难倒你?甚至，有时候不用你去求人，想帮你的人会主动向你的网上撞。
人脉如同雪球越滚越大，而人情网也编得越来越广。
那么，在搭建人脉前，你都要做哪些准备呢?打造黄金级人脉，学会沟通是第一课／58战胜恐惧，是进行人脉沟通的第一步／62一定不要忘记自己想认识的人／65创造和陌生人做朋友的机会／67模仿，建立初次见面的认同感／70首因效应：第一印象是长期交往的基础／73积累经验，熟练掌握抓住谈话气氛的技法／76建立人脉，不能吝啬，用“ 物质利 ”换取“ 人情利 ”／81第五章 人脉拓展：用“ 大数法则"扩充人脉资源你的人脉网有多大?没有人可以限制你的人脉网到底有多大，唯有你自己可以决定，它可以无限大，甚至于你的人脉网可以是这个星球上的总人口。
想成为一名成功的人士，要善于学会把握机会，抓住一切机会去培育人脉资源与关系。
参加婚宴，你可以提早到现场；参加活动，要随身携带名片，利用休会的间隙多聊聊；在外出旅行过程中，善于主动与他人沟通等。
用“ 大数法则 ”扩充人脉资源／84一生二，二生三，三生万物的转介绍机制／86多认识一些有圈子的朋友／89广结善缘，广植善因，必将广结善果／91掌握“ 二八 ”原则，实现人脉“ 最大化效益 ”／94友情投资宜走长线，千万不要有“ 近视症 ”／96九种途径，快速拓展你的人脉圈／98第六章 人脉管理：打理人脉，就是打理细节你必须学会管理人脉。
你可以把自己当成一个公司的主管，你的人脉就是你的员工，那么，对这些员工要如何管理，才能以最低的成本，既让公司正常运转，又可以创造利润的最大化?这就是本章人脉管理要告诉你的内容。
……第七章 人脉维护：学会在口渴前挖井第八章 人脉攻心术：让对方无法说“ 不 ”的心理策略第九

章 点线布局，搭建人脉的“ 天罗地网 ”第十章 借助网络，查缺补漏，打造最强大的人脉第十一章 人脉真相：没有实力，就算认识天王老子也白搭

章节摘录

在台湾证券投资界，杨耀宇是个将人脉竞争力发挥到极致的人脉高手。
他曾是统一投资顾问的副总，后来退出职场，为朋友担任财务顾问，并担任五家电子公司的董事。
根据推算，他的身价应该有近亿元（台币）之高。
他原本是一名从台湾南部北上打拼的乡下小孩，为什么能够快速积累财富？
“有时候，一通电话抵得上十份研究报告。
”杨耀宇说，“我的人脉网络遍及各个领域，上千、上万条，数也数不清。
”如果你能像杨耀宇一样储备足够多的人脉，不需要你投人过多的资金和精力，光是利用这些人脉信息就能够让你赚得盆满钵足了。
大富大贵是什么？
就是无数小富小贵的总和。
只有善于汇聚别人的力量为己所用的人，才能让财富如百川归海，滚滚而至。
学习是必要的，工作也是必要的，但学什么，为谁工作，这个问题却是首要的。
如果心眼里只想着培养自己的才艺，让别人用起来顺手，那你这辈子的命运1009／6的与富人无缘。
刘军现在是广州一家大公司的总裁，他的成功缘于他在给别人打工的时候，就开始积累人脉关系了。
那时候，他在一家很出名的报社广告部工作。
工作期间，他时常接触到海尔、百事、联想等这些大企业的负责人。
刘军不仅在搞创意或争取版面时很卖力，而且还非常注重与客户保持和谐的关系。

编辑推荐

《你的人脉 价值百万》：自己走百步，不如贵人扶你走一步，人生最大的财富就是人脉。
成功来自于85%的人脉关系，15%的专业知识。
人脉圈＝财富圈。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com