

<<经济学帝国主义。 第6卷>>

图书基本信息

书名：<<经济学帝国主义。  
第6卷>>

13位ISBN编号：9787505412231

10位ISBN编号：750541223X

出版时间：2005-7

出版时间：朝华出版社

作者：高小勇

页数：257

字数：254000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 内容概要

我国经济研究界时效最快、容量最大、观点最多的经济评论报，也是全国惟一不刊登商业广告的报纸。

1994年5月、1998年6月，《经济学消息报》独家越洋，面对面采访了近二十位诺贝尔经济学奖得主，这一世界首创，受到我国理论界、新闻界和决策界高度关注和赞扬。

十多年来，《经济学消息报》这普及经济学思想、喜掖经济学年轻爱好者，激发全社会对经济学的兴趣和了解，展示经济学对现实的解释能力作了艰苦的探索。

12年前，高小勇创办了《经济学消息报》，鼓励经济学者写杂文、随笔。

十几年来，这类文章在经济学的普及上、在帮助人们深入理解社会现象上、在推动我们的经济改革与发展上，都起到了一定作用，也使小勇得以将《经济学消息报》发表的这类文章，编成洋洋洒洒六卷本的集子，呈现给读者，并起了一个很有点刺激性的书名：“经济学帝国主义”。

所谓经济学帝国主义，指的当然是经济学在“侵略”其他社会科学学科的传统领地，而且这种侵略并不是异想天开的瞎胡闹，而是真能分析出一些原来人们没有分析出来的东西，给人们以新的启示，使学科有新的发展。

经济学之所以能够做到这一点，是与它的特殊分析方法相联系的。

首先，经济学在本质上其实不像有人从表面上所看到的那样，是所谓“数钱的学问”，它所研究的是人的行为，是人们如何在资源（包括时间）稀缺的条件下，通过行为和选择的改变，取得最大的效果。

所以在一定意义上，经济学是一种“行为效果学”，只要在有人、有人的行为的场合，这种行为效果学的基本逻辑和基本分析方法，可以是通用的。

其次，经济学不仅研究个体的行为，而且研究个体之间的相互关系，这当然没有什么特别的，一切社会科学都研究人与人之间相互制约、相互影响的社会关系。

但在现实中，生存的需要总是人们的基本需要，人的一切活动都有赖于资源的消费和收入的分配，经济利益构成人们一切利益的基础，因此，理解了经济关系，的确也能对其他社会科学所研究的问题，有更深理解。

正是基于这样的原因，经济学就显得很“强势”，很“嚣张”，很“显学”。

经济学帝国主义的概念最初当然是由经济学家自己提出的，以形容经济学的扩张趋势，在人们说开后，这个词可能让人对经济学产生误解，以为它无所不能，或者是它在自吹无所不能。

其实，真正的作为科学的经济学是很“谦虚”的，甚至是很“谦卑”的。

或者说得更确切一点，如果一个人真的搞懂了经济学，他会是很谦虚的，因为他会知道，经济学所能够说明的、能够解决的问题，其实是很有有限的。

首先，个人如何选择和决定，只是他自己才能做的事情，经济学家——不论他对人的基本行为方式理解得如何透彻——也不能替别人作出决定。

这是因为，经济学分析所依赖的基本概念——“幸福”或“痛苦”、“效用”或“代价”等等，完全是“个人主义”的，每个人都有自己一套独特的评价标准、价值体系（经济学的术语是“偏好”），小到吃饭的口味、穿衣的喜好，大到伦理道德、思想意识，都可能是不同的。

而且，每个人所面临的具体条件——能力兴趣、家世背景、社会关系，对自己和社会环境未来变化的预期也是不同的。

所以，即使经济学家知道一个人总会按照我们大家所接受的那个“公理性假设”即人都是要追求利益最大化的逻辑来行事，我们也不知道每个人所要最大化的那个具体的“利益”体系究竟是什么。

也许经济学家可以为人们提供更多的信息与知识，使他们信息更加完全，从而作出的决定更加正确，但也仅此而已，还是不能代替每个个体（个人与企业）作选择、作决定！

经济学家甚至没有资格评判他人的决策正确与否，因为你根本不知道他究竟是根据什么偏好体系作出的决定！

这种“偏好的个人特殊性”，导致了经济学在定量分析和“科学证伪”上的很大局限。

我们可以用“偏好”、“效用”一类抽象的概念，就人的许多行为的基本规律作出一些“理论假说”

，包括经济学帝国主义意义上的结婚、离婚、犯罪、改革制度、追求平等等等，但由于这些行为所涉及的“物品”（goods or bads）不能有一个市场价格（定价的交易成本太高），我们的定量分析就只好到此为止——由于偏好或效用的个人性和人与人之间效用的不可比性，我们只能以“假说”的方式给出人的社会行为的一些大致的逻辑，但无法进行精确的定量分析，很难对这些假说进行严格的证伪。

第二，经济学不但不能替代个人作决定，而且不打算改变人的价值观念和道德伦理——经济学总是以不同人的不同价值观念作为自己分析经济社会现象的前提，而不以改变人们的观念为己任。

你爱吃酸的还是甜的，好旅游还是好吸毒，你是只关心自己，还是也关心朋友和国家，对于经济学来说只是你的个人偏好，你的价值判断，也许你在伦理学家、政治家、神父、文学家或记者的说教、感召、影响下可以改变你的价值观，改变你的行为选择，但那不是经济学作为一个学科的使命，经济学只是把你的特殊偏好当做分析的前提，你改变了，再把你新的偏好作为前提，但经济学家原则上不打算去改变你的想法。

有些人总是想赋予经济学更多的使命，想把改变人们的道德观念也列入经济学的范畴，那就不是经济学帝国主义了，而是成了“经济学强盗”，因为那是在攫取不属于你的东西。

有人曾问我，市场经济由于存在“多次博弈”，不讲信用的人最终会受到惩罚，如果人们认识到这一点，就会比较讲信用，所以在市场经济下人们的信用道德会有所改善，这不是说明经济学与道德伦理有关系、经济的运行可以改变人们的道德伦理吗？

可是你仔细想一下，所谓的商业信用，可不是因为人们改变了他们的信用道德，而是因为人们发现不讲信用在市场经济下最终是“不合算”的（会被惩罚），也就是说还是出于“算计”，才改变了他们的行为，而不是因为“变善”了而改变了行为。

使人们“变善”这件事是一件非常有意义的、值得我们每个人作为个人去努力的事情，但经济学不把它当作自己研究范围内的本职工作。

经济学的本职工作，是通过制度和政策的改变，去改变人的行为（比如让不讲信用的人受到惩罚）。

第三，基于以上两个方面的局限性，经济学在公共政策问题上的作用其实也是很有限的。

经济学的确能够为公共政策问题作出自己的贡献，因为经济学的任务之一就是研究人与人之间的相互关系，研究一个人追求利益最大化的行为如何构成其他人追求自身利益的约束条件，而每个人追求自身利益最大化的努力又必须把其他所有人追求利益最大化的行为当成自己的约束条件（这些都基于资源稀缺性公理性假设）；因此，经济学能够以“均衡”一类的基本概念告诉大家，我们的所谓利益最大化，其实都是“条件极值”，是“不可能再大”，而且为了达到这一均衡点，我们大家也要相互有所妥协，你占的好处太多，别的人、别的利益集团就会“反弹”，到头来你的损失会更大。

比如社会平等这件事。

在市场经济条件下，一般的逻辑是只要机会均等、合法竞争、不坑蒙拐骗、不搞特权与腐败，贫富差别的出现，就只能归结为人的先天差异、后天努力、机会运气等，有其不可避免的性质。

但是，给定任何一个社会在任何一定时期的意识形态（这对经济学来说是“外生的”约束条件），富人集团如果完全不考虑社会贫富差距越来越大会使社会关系越来越紧张的后果，拒不进行必要的或合理的收入转移和扶弱济贫（什么是必要的或合理的？

这对经济学来说当然也是一个不那么容易回答的问题，在此经济学家必须非常谦虚！

），社会最终可能陷入动乱以至内战的状态，富人致富的条件和享受财富的环境就会发生改变，对富人来说，也就是“不合算”；而富人多缴一点税用于社会福利，在一定范围内对他们的长远利益可能是“合算”的（请注意，这里经济学所依赖的也不是富人的“善心”，而是他们的“算计”。

那些寄希望于富人“良心发现”的人应该想一想，人的良心要是总不发现你有什么办法？

！

）。

在这里，经济学所提供给大家的“政策建议”，不是“拉一派打一派”，而是告诉大家，收入极端不平等是对大家没好处的，但是那种“民粹主义”的公共政策和社会保障，想过早地搞那些发达国家搞的社会福利制度，也是对大家都没好处的，我们应该不走任何极端，而是追求某种“可持续的均衡”

。

但是让经济学再做更多的事情，它的局限性就显示出来了。

由于经济学所依赖的基本概念如“效用”、“偏好”等等，都是“个人主义”的，无法进行人际之间的比较与计量，经济学其实很难对公共政策的社会效果，作出准确的和科学的判断。

在这些问题上，经济学惟一可以使用的理论工具，就是所谓的“帕累托最优”或“帕累托改进”。

帕累托最优指的是：当社会达到已经无法在不使（至少）一个人的境况变坏的情况下使另一个人的境况变好，我们就称这种状态为“帕累托最优”。

可见，这么一个经常被一些人似是而非地当成是“最佳状态”的帕累托最优，其实只是说“我们无法再使情况变得更优”，或者更精确地说，它指的是：再作任何改变，经济学家不知道情况是不是会变得更优，所以我们只好把这个最容易判断的情况认定为“最优”！

也许一项社会变革比如反垄断这么一个体制改革，可以使社会上99%的人福利得到改善，但是对于经济学的“帕累托标准”而言，只要有一个人，即那一个垄断者本人受到了一点损失，经济学也无法“理直气壮”地说，这一改革使整个社会的状况有所改善，因为我们不知道那99%的人的福利的增加的总和，是不是能够弥补那一个人的福利的减少。

这不是因为别的，只是因为经济学不认为我们可以将那99%的人的效用与这一个人的效用进行通约与比较！

只有假定在反垄断的过程中将取消垄断之后资源效率改进所产生的新增收益的一部分，对那个垄断者进行了他自己所认可的（经济学家认可不算数）“充分补偿”之后，经济学才能“认可”实现了改进，因为经济学所能论证的改进，只是这种帕累托改进。

因此，所谓帕累托最优，只是经济学所能够确认的不能再优，而帕累托改进，只是经济学惟一所能确认的改进。

它们都是表明了，经济学作为一门科学，其实对于一切不是“一致同意”、做不到没有任何人反对（因为没有任何一个人的利益受损）的其他许多可能的社会状况和可能的社会改进，没有发言权！

理解这一点，我们就可以懂得为什么在反垄断这样的公共政策问题上，以及其他种种公共物品的提供问题上（请注意制度也许是一项最重要的公共物品），会有那么多的利益阻碍，会是那样的公说公有理、婆说婆有理，而没有一个绝对的真理和权威（首先是因为经济学无法提供这样的真理和权威）。

也正是因为如此，经济学在公共品的问题上，走上了政治经济学的道路，要对政治这一公共品配置机制进行分析，去研究公共政策的决策机制，甚至是在宪法层面上的决策规则，比如是“一致同意”还是“多数票原则”、公民投票还是“代议制”决定，等等。

在这里，我们就可以明白，好的经济学者一定会是谦虚的，因为任何一项经济决策都不是经济学家自己所能作出的！

私人的决策或一个企业的决策，是要由当事人个人决定的；而公共决策则是要通过一个社会程序，由许多人（包括政治家）和许多学科（社会学、政治学、伦理学等）的研究成果共同起作用的结果，经济学家的贡献无疑是、但也只是其中的一部分，很多情况下可能只是很小的一部分。

好的经济政策建议，当然要遵循经济学的逻辑，因为这是你的专业，是你解释世界的特殊角度，你要是想从其他学科的角度来谈问题（比如以神父的立场说话，或者没人任命就把自己当政府），你反倒没有发挥你的特长，没有做好你的本职工作，贡献反倒小。

但是经济学家在作政策建议的时候，也要尽可能地意识到其他角度的存在，其他学科的存在，其他逻辑的存在，无论你是否认为那种逻辑不成逻辑。

不过把以上的问题都搞清楚之后，反过来我们也要说，经济学不能“包打天下”，其他社会科学也许就更不能包打天下。

经济学说到底由于它分析方法的特点，还是能比其他社会科学更加科学一点，解释力更强一点，可解释的问题更广一点，也就是说，更“帝国主义”一点。

书籍目录

经济学帝国主义（序一）经济学的谦虚（序二）我们都是经济学帝国主义者（自序）日韩出兵可能带累中国军费支出的地区效应 ——对“拥军优属”的一种经济学诠释警察局里的经济学执法的竞争性供给“悬赏”律师的代理风险偷盗市场及其组织的形成盗版的生存空间诠释“居民听证会”解析单位制剖析两则投票与表决的故事灾害如何才“经济”“红包”在医患关系中不可少中国足协“打假扫黑”的激励问题假球黑哨：新“赌博经济”在公款足球的背后 ——对畸形足球市场的经济分析也谈公款足球 ——与张卫东、杨民先生商榷足协限薪令：是否侵害产权交易当铺的“设置效应”再谈“设置效应”辅面、牌照与垄断合约供电中的经济学案例果贩与苹果的价格信息市场一例语言的经济学如果人类只使用一种语言方言的“反抗” ——兼与苏浅先生商榷.....

## 章节摘录

警察局里的经济学（谢作诗）前不久看了一部叫做《征服》的连续剧，讲的是黑社会团伙之间的火并，以及黑社会成员与警察之间的侦破与反侦破故事。该剧吸引了我。

吸引我的有三点：一是该剧的主角之一、黑社会头子刘华强，虽是黑道人物，却也豪爽、重情义。杀了不少人，但他要杀的无一是好人。

在与警察的斗争中，我倒是常常为他捏汗担心。

二是该剧的大多数情节合乎逻辑，还算严谨。

三是这些黑社会团伙人员众多，并且大都被警察抓获。

该剧有很多警察审讯犯罪嫌疑人的场面，是理解“囚犯难题”的好题材。

据说，“囚犯难题”有着明确的经济含义，那就是个人理性与集体理性是有冲突的。

如果两个人都不坦白，各判一年，显然比都坦白各判八年好。

但这个帕累托改进办不到，因为它不满足个人理性要求。

这也是说，个人选择可能是无效率的。

教科书上这样写，老师这样讲，我们也都这样认为。

个人理性与集体理性之间有没有冲突呢？

在特定的局限条件下，有。

但是这不能成为无效率的理由，也不是真正意义上的冲突。

因为在这局限条件下，集体理性是达不到的，集体理性与个人理性不是同一时空的事。

换了别的局限条件，两者完全可以统一，冲突完全可以消失。

那所谓的个人理性与集体理性的冲突，那所谓的无效率，其实只是经济学家想当然的产物。

他们完全忘记了当事人所面临的局限条件。

在这里，信息是阻隔的，又是一次性博弈、一锤子买卖。

在这样的局限下，大家都坦白已经是最好的结果了，又何来大家都不坦白的结果呢？

如果局限条件变了，当事人自然要选择大家都不坦白，这是无须经济学家操心的事。

事实上，如果博弈可以重复进行下去，那么大家都不坦白就成了当然的选择，个人理性与集体理性的冲突就会不复存在，无效率也会不复存在。

即使博弈不能重复进行下去，只要当事人之间信息不是阻隔的，大家都不坦白也是必然的选择。

警察审犯罪嫌疑人的时候，从来都是隔离审查。

警察把导致坦白结果的局限条件是拿捏得很准的。

中纪委把马向东的案子弄到江苏去审，目的之一就是要避免当事人之间可能的串供。

中纪委深深体会到了，如果串供，当事人是不会坦白的，案子就审不下去了。

中纪委把导致坦白结果的局限条件也是拿捏得很准的。

《征服》剧中，犯罪嫌疑人决不是到了警察局就坦白的。

相反，总是久攻不下，最后把铁的证据摆在面前，或者把同伙招供的情景展示在面前，才使当事人张了金口。

这比较令人信服。

我不否认，“囚犯两难”里一方坦白是可以释放出去的。

现实中坦白从宽，不会宽到释放出去的程度。

但是信息阻隔、一次性博弈是导致大家都坦白的必要条件。

改变这一条件，都坦白的结果就未必出现。

这一点是不应该有疑异的。

警察审犯罪嫌疑人的情景，相信每个人都是看到过的吧？

面对事实，经济学家怎可以如此漫不经心呢？

经济学家的漫不经心可不只在于“囚犯的两难”。

他们拿完全竞争的结果与垄断的情况进行比较，得出结论垄断是无效率的；他们拿现代企业制度的某些东西与家族经营的情况进行比较，得出结论家族经营是无效率的。

殊不知，完全竞争的结果之所以与垄断的结果不同，是因为两者的局限条件根本就不是一回事；现代企业制度的那些东西之所以与家族经营的情况不同，也是因为两者的局限条件根本就不是一回事。

更不知，效率者，乃局限条件下的最大化是也。

只要实现了局限条件下的最大化，就是有效率的。

效率不是抽象的。

不同局限条件下的行为和结果是不可以简单作比较的：我们不可以简单地拿垄断情况下的结果与完全竞争情况下的结果作比较，然后得出结论垄断是无效率的；我们也不可以简单地拿家族经营下的结果与现代企业制度下的结果作比较，然后得出结论家族经营是无效率的。

张五常教授讲得好：“既然我们假定人都在追求利益最大化，怎么有那么多的无效率呢？”

“我们认为无效率，其实只是因为对于我们对于局限条件还不了解。”

“让我们重温张教授的名言吧：“考虑了所有的局限条件，经济总是有效率的。”

“不管是哪种局限条件，只要维持不变，人的自私行为只会在局限下减低交易费用。”

“局限条件不变，事情只会向好的方面进化，而不会向不好的方面进化。”

“当然，人的自私行为是可以改变局限条件的。”

局限条件的转变是需要解释的，并且是很不容易的一件事情。

经济总是有效率的。

这当然不是说行为和结果就没有差异了，世界就不会有变化和发展了，而是说在根本上，差异源于局限条件，变化和发展是从局限条件开始的。

《征服》剧告诉我们，警察局里的经济学是不同于大学课堂上或者教科书里的经济学的。

不同之处不在于逻辑有什么不同，而在于前者对于局限条件拿捏得精准无误，后者则常常在一组假设的局限条件下推理考虑问题，并且在应用推理结果的时候，常常连这组假设的局限条件也忘掉了。

&hellip;&hellip;

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>