

图书基本信息

书名：<<构建以投资者需求为导向的上市公司信息披露体系>>

13位ISBN编号：9787504966186

10位ISBN编号：7504966185

出版时间：2013-1

出版时间：中国金融出版社

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 内容概要

《构建以投资者需求为导向的上市公司信息披露体系》讲述资本形成来源于储蓄，但只有当储蓄转化成投资时，资本才真正形成。

资本形成机制也就是储蓄转化为投资的渠道和方式。

从量的关系来看，储蓄供给水平将最终决定着资本形成的数量。

但有效的资本形成机制不单单指资金的来源广泛，还要具备将资金有效转化成现实资本的能力。

资本形成是否高效不仅意味着资本形成的数量，更在于资本形成的质量。

当储蓄通过市场化的资源配置的方式转化为投资，并推动经济健康增长，经济结构合理调整，资本形成机制的作用就得以显现。

世界经济发展史表明，各国经济发展的程度与资本形成能力紧密相关，资本形成机制是否健全直接制约着经济发展的运行状况和可持续发展的能力。

## 作者简介

赵立新，男，现任中国证券监督管理委员会上市公司监管二部副主任，英国加地夫大学商学院中国会计金融与商业研究中心国际研究员，中山大学管理学院兼职教授，深圳证券交易所研究所博士后工作站博士后指导教师。

工商管理硕士，民法学硕士，金融学博士。

在境内外学术刊物发表文章50余篇，出版著作4部，译著1部。

黄燕铭，男，上海财经大学会计学院硕士，曾任申银万国证券研究所副所长，瑞银证券中国研究主管，现任国泰君安证券研究所所长，中国证券业协会证券分析师与投资顾问委员会副主任，18年证券分析师从业经历，编撰了大量的证券分析师培训教材。

先后在《财会月刊》、《中国证券报》、《上海证券报》等知名刊物发表文章20多篇。

书籍目录

引言 第一部分上市公司信息披露问题的提出 第一章构建以投资者需求为导向的上市公司信息披露体系 第二章以投资者需求为导向提高上市公司信息披露的有效性 第二部分投资者的需求与上市公司的回应 第三章证券分析师的研究过程及其对信息披露的需求 第四章分行业信息披露的必要性及来自机构投资者的声音 第五章投资顾问与中小投资者对上市公司信息披露的需求 第六章上市公司对投资者信息需求的回应 第三部分上市公司信息披露问题的破解 第七章以投资者需求导向实现年报准则修订的方法创新 第八章非财务信息披露的价值与解决之道 第九章究竟该如何披露董事会报告 第十章如何提高上市公司年报披露的决策有用性 第十一章数字之外投资者还需要叙述性信息披露及综合报告 第十二章以“互动易”实现信息披露从发布式向互动式的创新 附录上市公司持续信息披露监管规则简介 结语

章节摘录

版权页：插图：第八章，“非财务信息披露的价值与解决之道”，在评判从事新商业模式或提供新产品/新服务的企业的潜在价值和风险，以及识别财务业绩的驱动因素方面，非财务信息有其优势。本章选取管理层讨论与分析、KPI、风险因素披露三部分具有代表性的非财务信息，审视在披露质量方面存在的突出问题，以及在统一规则与个性化披露、强制规范与技术性遵守等方面的难点，并从信息披露的动力机制角度，探索非财务信息披露的激励与约束机制问题。

那么，该如何完善非财务信息披露？

本章尝试从信息的供给、中介机构的作用、信息的需求以及披露监管四个维度提出具体的建议。

第九章，“究竟该如何披露董事会报告”，介绍在投资者需求导向下，上市公司定期报告中董事会报告部分究竟应该按照什么样的逻辑进行披露的问题。

董事会报告在上市公司定期报告中的重要性不言而喻，特别是管理层讨论和分析向投资者传递了上市公司对财务数据的解释以及披露了大量非财务方面的信息，这里面带来了两个重要的问题，一是董事会报告应该说什么，二是董事会报告应该怎么说。

在投资者需求导向的要求下，董事会报告不仅在内容上应当满足投资者需求，而且在逻辑上也应当满足投资者的要求。

本章重点论述董事会报告应当按照什么样的逻辑撰写，并提出相应的建议。

第十章，“如何提高上市公司年报披露的决策有用性”，从国际经验来看，无论是在业界还是理论界，“决策有用性”业已成为股票市场中上市公司信息披露的重要目标。

编辑推荐

《构建以投资者需求为导向的上市公司信息披露体系》是有关上市公司信息披露体系建设的一次深入、系统的探讨，所提出的问题和对策是重要和有价值的。

希望理论界、实务界能针对这一问题开展更多更深入的思考和探索，我想这不仅是《构建以投资者需求为导向的上市公司信息披露体系》作者所希望看到的，也是众多参与和关心资本市场发展的人士所希望看到的。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>