

<<浴火重生>>

图书基本信息

书名：<<浴火重生>>

13位ISBN编号：9787504951656

10位ISBN编号：750495165X

出版时间：2009-8

出版时间：中国金融

作者：涂永红

页数：206

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<浴火重生>>

内容概要

每个金融界人士或关注金融界的人士可能永远都无法忘记“黑色星期一”——2008年9月15日，以及从那天开始的“黑色一星期”。

以雷曼兄弟公司申请破产保护为发端，紧接着是美林被美国银行收购，随后是高盛和摩根士丹利申请变更为银行控股公司，一周之内华尔街最大的四家独立投资银行全部消失。

当然，相伴随的还有道·琼斯等指数的狂跌，以及难以想象的对美国甚至全球金融体系、实体经济和社会生活的深刻而广泛的影响。

全世界恐怕从未像今天这样关注过华尔街，虽然它一直被关注着。

华尔街到底是什么？

怎么了？

为什么？

……无数的问题需要回答，肯定也会有比问题更多的答案。

《回眸华尔街投行系列》并不尝试给出任何具体的答案，而只是希望通过对若干个案的尽可能通俗的叙述提供点引发思考的素材。

美国次贷危机引发的全球金融海啸，使美国独立投资银行模式宣告终结。

在市场搏击中，是什么原因让华尔街五大投资银行顷刻之间便“檣櫓灰飞烟灭？

”让我们通过《回眸华尔街投行系列》去揭示和发现……

<<浴火重生>>

书籍目录

第一章 王者的诞生 另辟蹊径 国际化的第一步 进军铁路证券失败 伟大的创新：联合烟草公司
模式 家族危机 失败的尝试 疯狂的20年代 新的领导者 狂热，狂热，崩溃前的狂热 股灾来临
第二章 峥嵘岁月 开启梦想 重振声望 黑沉沉天空的一道闪电 现代高盛之父 白宫“干部学校”
” 阴暗的天空明亮了 天才交易员的滑铁卢 风格迥然的继承者 再败滑铁卢 双头制时代 韦恩
伯格与怀特黑德 鲁宾与弗里德曼 科赞与保尔森 走向多元化、国际化 收购J. 阿朗公司 壮大固
定收益类业务 反恶意收购先锋 欧洲业务的拓展 资本投资业务的崛起第三章 坎坷的上市之旅
第一次上市的诱惑 上市的诱惑 上市的无奈 折中的选择 第二次上市的诱因 深陷马克斯韦尔泥
潭 1994年内部大危机 最后的合伙人 通往IPO的坎坷之旅 摇篮里的扼杀 再次尝试 成功的曙光
第二轮的天折和最后的成功 第四章 高盛重装上阵 走进新世纪 “喧嚣的90年代” 华尔街大作战
艰难的抉择：转型？
转型！
作为投资银行的高盛 布兰克费恩：从交易员到CEO 完美的融合 投行也玩现货 安然事件与加
州电力危机 高盛的出手独树一帜第五章 争抢最大的那块蛋糕——高盛在中国第六章 危
机中的弄潮儿第七章 浴火重生参考文献后记

<<浴火重生>>

章节摘录

INCO和ESB之间的斗争拉开了恶意收购和反恶意收购的帷幕，从此双方打起了“拉锯战”，而高盛也就此开始从事反恶意收购业务。

这次斗争给了高盛在这方面诸多成功的经验。

反恶意收购需要综合运用各种专业技能，同时特别强调部门之间的协调运作，而高盛拥有的平等合作的公司文化使其非常适合充当这一角色。

这主要得益于约翰·怀特黑德倡导的专业化分工。

60年代中期，弗里德曼创立了华尔街第一个并购部，但长期不被人看好，直到1971年才勉强凑齐玩桥牌的足够人数，依然难成气候，许多投行甚至根本就没有专门做这项业务的部门。

高盛认为原因在于并购业务过于专业化，以至于别的公司只把它当做一个副业。

怀特黑德为高盛走向专业化分工奠定了基础。

他设立了投资银行业服务设施（IBs）来专门从事新业务的市场营销工作，从而把建立客户关系和金融服务实施职能区分开来。

而当时别的公司依然实行全能型的服务模式，即由一位银行工作人员来满足某位客户的一系列要求。

高盛在这方面可谓领先潮流，专业化分工使高盛在每一个具体领域都能够紧跟时代步伐。

到70年代末，并购业务得到迅速发展，迫使企业开展每项新业务都离不开攻防（并购与反并购）策略，高盛的专业化分工和部门之间的协作让它在日益扩大的并购领域平步青云。

然而，万事开头难。

在传统的并购规范逐渐被打破的过程中，很多人往往还意识不到问题的严重性，他们的思想依然停留在过去的模式中。

高盛需要多次登门拜访，对方才愿意接受他的服务。

这里有个非常有趣的故事。

1976年7月，阿兹特克石油公司（Aztec：Oil）遭到敌对性攻击，高盛主动要求提供服务，但是公司高管对高盛的服务毫无兴趣，而是请来律师初步控制了事态。

弗里德曼建议他们重新考虑自己的决定，并告诉对方高盛的工作小组正在前往机场的路上，几小时后就可以与他们进行私下协商。

弗里德曼后来说：“我们火速赶到机场，登上飞机直飞达拉斯，但对方仍然不愿会见我们，于是我们就在他们公司附近住了下来，然后进去告诉对方一些他们没有考虑透彻的事情，但得到的回答是‘我们不需要你们的服务’。

我们说：‘我们明天还会再来’。

以后我们每天到附近的布鲁克思兄弟公司（BrooksBrothers）买一件T恤、一套内衣和一双袜子，坚持留在达拉斯等待消息。

”最后，阿兹特克公司终于意识到了问题的严重性，也为高盛的执著精神和诚恳精神所感动，同意接受高盛的服务。

<<浴火重生>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>