

<<黄伟庆传>>

图书基本信息

书名：<<黄伟庆传>>

13位ISBN编号：9787504926999

10位ISBN编号：750492699X

出版时间：2002-9

出版时间：中国金融

作者：徐朱琴

页数：288

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<黄伟庆传>>

内容概要

多灾多难的家族、多桀的命运迫使他颠沛流离来到香港。

对事业的远见卓识、对保险的百倍自信使他进入了当时不被理解、人人惟恐避之不及的寿险推销人员行列。

凭着真诚、用心和不屈不挠的精神，他从一个身无分文的穷小子，成为美国友邦保险有限公司成功区的卓越领袖，创建了拥有2000多名营业员、年收保费数亿元的惊人业绩。

通过自己的努力，他改变了人们对寿险的观念，开拓了全新的保险营销体系，推动了保险业在香港的发展，同时也改变了自己的命运。

他是董建华高度赞扬的香港保险名人，是美国友邦保险推崇的保险泰斗，是照耀一方的寿险之光，是被门下2000多名弟子崇敬的成功之父。

这就是本书的主人公---美国友邦保险公司香港行政区域总监黄伟庆。

他有着丰富多彩、立体的人生，不但有创业的艰辛，成功的辉煌，更有对家庭的亲情，对朋友的披肝沥胆，对属下发自心灵深处的关爱；他成功的事业，告知了我们如何用“恒心”去对待困难与挑战，用“魄力”去塑造理想的境界，用“改变”去追求更高的卓越；他感人的经历，在香港的演讲经常令与会者热泪盈眶。

他的魅力来自于他永不停歇的奋斗，来自于他对客户几十年如一日的爱心，来自于他对保险的忠诚与执着。

香港特区行政长官董建华为他的传记出版题词祝贺！

美国国际集团董事长格林伯格誉其为“香港保险业贡献杰出的卓越领袖”！

美国友邦保险公司总裁谢仕荣称赞他是“世纪寿险名人”！

香港保险业监管专员邓国斌认为他是保险人的“效法榜样”！

香港保险界立法会议员陈智思评价他“促进了香港保险业的发展”！

本书24万字，共分上下两篇，上篇由六部组成，记载了他保险事业的成功之路，下篇由四部组成，主要是探究了黄伟庆的成功渊源，尤其是附录中周围人对他的评价，他的智慧语录，趣味小档案，曾获得的奖项等从另一个侧面生动、客观地反映了他的成功所在。

我国内地保险代理人事业正处于发展、规范时期，保险人的诚信、业务熟练、管理、技巧等都存在一系列问题，相信本书的出版会为神圣的人寿保险事业作出贡献的或正启步走向寿险保坛的保险人带去一份希望、启迪与天空，而本书所承传的精神对任何行业的从业者都会有成功的启迪与感悟。

<<黄伟庆传>>

作者简介

徐朱琴：

中国浙江省舟山市人。

中国浙江省青年作家，中国散文学会会员。

曾研修于中国鲁迅文学院作家班。

历年来在国家级、省级刊物上发表作品多篇。

著有中短篇小说集《蓝鲸夫人》、长篇小说《荔枝和渔船》、长篇传记文学《金维映传》、散文集《钢琴与指甲》和诗歌集《海峡》等，计一百余万字。

<<黄伟庆传>>

书籍目录

上篇 成功之路 第一部 惠州虎?第一章 屡遭绑架的家族?第二章 黄伟庆匪窝历险? 第三章 初识香港? 第四章 勤工俭学山水渐显? 第五章 青年时期的黄伟庆? 第二部 保险之子的诞生? 第一章 岁月追踪? 第二章 出师不利 沉沙折戟? 第三章 孤独的行者? 第四章 逆转? 第三部 爱拼才会赢? 第一章 最后一枚硬币——十个“大饼”的故事 第二章 老虎精神与蘑菇战术? 第三章 声东击西——消防局? 第四章 戏剧性的遭遇? 第五章 舌战大律师?第六章 鳄鱼潭中石狗公? 第七章 撕毁的名片? 第四部 拂开心灵的帐幔? 第一章 托起客户反思思维的翅膀? 第二章 豪华邮轮与救生艇的关系 第三章 以其之矛攻其之盾? 第四章 用孝悌来感动人? 第五章 “百宝箱”的奥秘——吴氏兄弟沉与浮? 第六章 众里寻她千百度——追踪八年成交的保单 第七章 水银泻地 无孔不渗? 第五部 立体的事业? 第一章 澎湃的灵魂? 第二章 披肝沥胆 创大业? 第三章 呕心沥血忙招募? 第四章 亿万业绩震保坛? 第六部 追求卓越? 第一章 突围与突破? 第二章 光明磊落君子心? 第三章 甘苦春秋献友邦 第四章 区域执行总监求改变? 第五章 保险人的骄傲 下篇 成功探秘 第七部 成功渊源?第一章 成功天下第一区? 第二章 成功自有文化在? 第三章 成功家族好家长? 第四章 成功严师出高徒? 第五章 壮怀激情海中游 第八部 爱心慈航? 第一章 黄伟庆和他的亲人? 第二章 少年囚犯得庇护? 第三章 退保死魂得安宁? 第四章 携七个女儿下跪的遗孀? 第五章 悲天悯人 慈善义举? 第六章 情系故土? 第七章 鲁迅文学院设“黄伟庆奖学金” 第九部 黄伟庆行销诀窍 第十部 附录? 访问录?访张耀荣女士 访林文德先生? 访周宜良先生? 访容永祺先生? 访黄经国先生? 访黄伟庆的亲属? 黄伟庆智慧语录? 黄伟庆趣味小档案? 黄伟庆寿险履历表? 黄伟庆曾获奖项? 黄伟庆衔称? 成功家族区域总监们对黄伟庆的赞词? 成功区会歌? 保险刍议? 美国国际集团简介? 美国友邦保险有限公司简介? 作者手记后记

<<黄伟庆传>>

章节摘录

书摘 第二章 老虎精神与蘑菇战术提起往事，令黄伟庆难以忘怀的有消防局精彩的一幕。这也是他刚入行不久的事……他在北角钓鱼时认识了梅长官。

梅长官的钓位在黄伟庆旁边。

一来一去，两人攀谈起来。

梅长官告诉黄伟庆，他是北角消防局长官，他又问黄伟庆：“你是做什么工作，学什么专业的？”当他听说黄伟庆读过大学时，他说：“文化这么高，做我们长官多好！”黄伟庆笑笑，眼睛盯着水面的浮子，没作声。

隔了几天，黄伟庆又去钓鱼。

那天，鱼不发。

黄伟庆将饭团捏成的诱饵扎在鱼钩上，可是一触水，饭团就散开了。

结果，全部饭团用完了，还没有钓上一条鱼。

梅长官那天也在，他已钓了不少鱼。

他侧着头对黄伟庆说：“嗨，怎么一条鱼也没上钩。

”黄伟庆叹了一口气对他说，“嗨，我的运气像你的姓一样，倒霉呀。

”梅长官不作声了，过了一会他说，“你可以去我局里坐坐，去喝喝茶嘛。

”梅长官请他去局里坐，这让黄伟庆喜上眉梢。

“行啊，等我明天给客户办完手续后再去拜访你啦。

”黄伟庆对梅长官说，同时亮出自己是保险人的身份。

过几天，黄伟庆与梅长官通了几次电话，说要去消防局拜访他。

可梅长官说他这段时间没空，等空闲下来了再说。

就这样初一拖十五，十五拖初一地拖延着。

黄伟庆请他出来喝茶。

他说刚喝过。

黄伟庆请他去郊游，说是没兴趣。

黄伟庆就到钓鱼的地方去等他。

这天，黄伟庆是“姜太公钓鱼愿者上钩。

”他的心不在水下的鱼儿中，而是在梅长官的身上。

但从清晨到日头偏西，不见梅长官的影子。

黄伟庆总结了一下，认为梅长官除了确实忙于公务外，似在回避他。

于是他决定自己找上门去。

看到进来的是黄伟庆，梅长官显得有些意外，但他马上识到黄伟庆来向自己推销保险了。

“是你呀。

”梅长官淡淡地说。

“是呀，那天在钓鱼时，你不是说过可以上你这里来喝茶？你还说我一个人读过大学的人，当个警察多好。

现在我来这里，感受你的气派，你穿着这制服，多神气多威武呀。

”黄伟庆一半调侃，一半认真。

因为已经有了前提，所以黄伟庆三句不离本行说起“百宝箱”。

识到黄伟庆来向自己推销保险了。

“是你呀。

”梅长官淡淡地说。

“是呀，那天在钓鱼时，你不是说过可以上你这里来喝茶？你还说我一个读过大学的人，当个警察多好。

现在我来这里，感受你的气派，你穿着这制服，多神气多威武呀。

”黄伟庆一半调侃，一半认真。

<<黄伟庆传>>

因为已经有了前提，所以黄伟庆三句不离本行说起“百宝箱”。

等黄伟庆一口气把百保箱的种种好处说完后，梅长官诡：“这个产品倒蛮不错的，我听得进去。

”不过梅长官又说，等回家与太太商量以后才能给黄伟庆一个答复。

“因为我们家全由我太太把持，她不同意，我是没有办法的。

”梅长官是这样解释的。

不知他说的是真是假，反正等吧，黄伟庆决定明天再来。

第二天早上，梅长官前脚刚踏进办公室，黄伟庆后脚就跟着进来了。

“哟，你还挺早的。

”“是啊，对我来说，你是上帝呢。

所以我在楼下等了多时。黄伟庆尽量要把气氛搞得活跃一些。

“噢，关于保险的事，昨晚我跟太太说了。

她很恼火呢。

”“为啥恼火？”黄伟庆问。

“太太说我们做小官的人家，官不大，命却是很大的。

根本需要买什么保险。

今晚她要去鹅颈桥下打小人咒骂你呢。

”梅长官说。

“去鹅颈桥打小人咒骂我？这没关系。

我常常被人家打骂，惯了。

不骂不打身上还痒痒的呢。

”黄伟庆说。

一会儿，梅长官出门执行公务去了。

第三天早上，黄伟庆又到梅长官处去。

每天要见10个人，这几天就把梅长官排在第一。

“梅长官，你昨天匆匆出门执行火险任务，其实干你们这一行，风险是挺大的。

你万一有了事，你太太和四个孩子怎么办。

”“你不要说了，我是不会买的。

”梅长官直截了当地说。

“那么，你能否给我介绍几位朋友？”“我自己都不想买，把人家拖进来干吗？”梅长官很干脆。

难道就没希望了吗？黄伟庆想这不行，我已经跑了这么多趟。

第一次来时，他也说百宝箱是个好东西。

说明他动过心，并且有保障意识。

既然有保障意识，尽管他现在坚持不买，但总会再一次动心的。

这件事发生在黄伟庆刚做保险不久，那个时期，他外祖父教诲的“老虎精神”支撑着他做事的信心。

他记得：外祖父说：“作为一个人，一个打算做事业的人，只要认定了一个目标，不管遇到什么困难，都要像老虎下山，盯上一头牛，死也不放松。

”这段话，出于一个事端。

当年的博罗县境内的罗浮山深处，丛林茂密，烟雾缭绕，是一个老虎出没的地方，秋冬时节经常从北方的山区一路南下觅食而来，常常冷不丁地将村民的牲口叼走，村民对此又怕又恨，可又奈何不得。

一年秋后，村民们把100多头牛赶到收割后的田野里放牧，外祖父家的耕牛也在其中。

正当这些牛甩着尾巴悠然吃草，主人有的围一起闲聊，有的横卧田埂晒太阳的时候，一只强壮雄健的老虎悄悄下山来了。

……

<<黄伟庆传>>

媒体关注与评论

序黄伟庆先生是一位具有中国儒家文化与哲学思想的杰出人士，他的身上集中体现了勤劳、勇敢、忠诚和坚韧向上的高贵品质和精神。

黄伟庆先生服务美国国际集团属下的美国友邦保险公司近四十年之久，他的这种忠贞不渝的精神让人感动，同时也让人对他肃然起敬。

记得友邦在香港开业之初，整个公司中行政和行销人员加起来不过100人，而今已发展到近万人，成为香港人数最众，业绩最高的保险公司。

历年来，友邦亦已成为东南亚首屈一指的保险公司。

美国友邦保险公司能够拥有今天的成功和成就，成为东南亚及香港保险业界之翘楚，黄伟庆这位忠诚不二，贡献杰出的精英领袖几十年坚持不懈的努力是功不可没的。

我相信美国国际集团的每一位成员都会感谢他的忠贞不渝的服务。

值此黄伟庆先生这本集近四十年事业生活大成的书籍出版之际，本人谨代表集团的管理层向黄伟庆先生表示真挚的祝贺和感谢。

美国国际集团董事长

格林伯格

二

年二月二十日

<<黄伟庆传>>

编辑推荐

一个身无分文的穷小子凭着自己的顽强、勤劳和诚恳，创建了拥有2000多名营业员，年收保费数亿元的惊人业绩。

其个人年收入达到一个上市公司主席的水平。

<<黄伟庆传>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>