<<现代保险行销>>

图书基本信息

书名:<<现代保险行销>>

13位ISBN编号: 9787504921017

10位ISBN编号:7504921017

出版时间:2000-09

出版时间:中国金融出版社

作者:关伟/等

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<现代保险行销>>

内容概要

本书在对保险和保险行销理论系统介绍的基础上,对保险产品的设计与开发、保险行销的市场策略、保险行销的风险控制等环节做了详细论述,通过分析国外保险行销的经验,提出了21世纪中国保险业的发展战略和保险行销策略。

<<现代保险行销>>

书籍目录

- 1. 保险行销概述
- 1.1保险行销的内涵、意义
- 1.2保险行销的主体、客体、对象
- 1.3保险行销的特点及宏观要领
- 2.保险行销的发展历史
- 2.1保险业的发展历史
- 2.2保险营销理论的演变
- 2.3中国保险业的发展与改革
- 2.4我国保险市场的保险行销活动
- 3. 保险行销的市场环境
- 3.1保险行销的市场环境概述
- 3.2保险行销活动与保险行销环境
- 3.3保险行销市场细分与目标市场的选择
- 3.4保险行销市场的调查与预测
- 4. 保险行销商品的设计与开发
- 4.1保险商品的寿命周期
- 4.2保险行销商品新险种设计
- 4.3保险行销商品的定价
- 4.4保险行销商品的组合
- 5. 保险行销的市场策略
- 5. I保险行销的市场分析
- 5.2广告促销策略
- 5.3公关促销策略
- 5.4销售促销策略
- 6. 保险行销的渠道
- 6.1保险行销渠道的类型
- 6.2保险行销渠道的选择
- 6名新的保险行销渠道 网络行销
- 7. 保险行销风险与过程控制
- 7.1保险行销风险及其分类
- 7.2保险行销风险的识别
- 7.3保险行销风险的控制
- 8. 保险行销中的人力资源开发
- 8.1保险行销人员应具备的素质
- 8.2保险行销中的激励机制
- 8.3保险行销中的人才培训系统
- 8.4保险行销人员规模、结构的确定及业绩评价
- 9. 保险行销的企业形象设计
- 9.1CI战略概述
- 9.2保险行销中的CI战略应用
- 10.海外保险市场及保险行销
- 10.1美国的保险市场及保险行销
- 10.2日本的保险市场及保险行销
- 10.3英国的保险市场及保险行销
- 10,4香港、澳门、台湾的保险市场及保险行销

<<现代保险行销>>

- 11.21世纪中国保险业的发展战略及保险行销策略
- 11.1现代保险行销中的保险创新
- 11.2信息时代的保险行销
- 11.321世纪世界保险行销策略前瞻
- 11.421世纪中国保险业发展的战略选择

后记

<<现代保险行销>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com