

<<女人不发狠 赚钱哪能稳>>

图书基本信息

书名：<<女人不发狠 赚钱哪能稳>>

13位ISBN编号：9787504743336

10位ISBN编号：750474333X

出版时间：2012-11

出版时间：陈泰先 中国物资出版社 (2012-11出版)

作者：陈泰先

页数：307

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<女人不发狠 赚钱哪能稳>>

前言

江湖有言：人不狠，站不稳。

在中国传统文化当中，大门不出二门不迈的女子才是所谓“大家闺秀”，女人似乎天生就是“温柔如水”的代名词。

温柔，是男人选择女人的第一要素，而女人一旦与“狠”这个字沾边，一定会让人退避三舍。

说到狠女人，很多人会联想到《水浒传》当中那个凶狠的“母夜叉”孙二娘。

可以说，放在以前，大众的想法就是，女人就应该有个女人的样子，乖乖在家相夫教子才是女人天生的使命。

然而时代在发展，男女已经平等，我们可以看到很多领域当中女人做的要比男人还优秀。

体育界，很多领域都是阴盛阳衰；在政界，也涌现出不少“铁娘子”，比如撒切尔夫人。

这些女人以她们独特的魅力和手段，做到了很多男人都做不到的事情，让人十分佩服。

在商场或者职场当中，女性更是巾帼不让须眉，众多成功的女商人让人们真正认识到了“谁说女子不如男”，让人们敬佩不已。

不过由于几千年来的观念问题，还有生理结构等限制，女人要想赚大钱，确实比男人要困难很多，而如果还是以温柔似水的方式，唯唯诺诺，那么开门做生意无疑会碰壁。

俗话说：量小非君子，无毒不丈夫。

在男人取得成功的过程中，不能优柔寡断胆小怕事，必然离不开一个“狠”字。

同理，女人想要取得财富，也离不开一个“狠”字。

这个“狠”，不仅仅是字面意思那么简单：遇到困难，得有坚持下去的“狠”劲儿；遭遇质疑，得有相信自己的“狠”劲儿；即使是表面温柔，心里面也有一股子我一定能成功的“狠”劲儿……总而言之，女人要想有不错的“钱”途，就必须有股子“狠”劲儿。

本书深层次分析“狠”的各种表现方式，从勇敢、果断、个性、坚持等方面，以通俗易懂的语言和浅显生动的事例来阐述，教你学习“狠”的方方面面，让你看到女人的另一面，希望你能从中有所领悟，努力奋斗，做一个有“钱途”的“财女”！

<<女人不发狠 赚钱哪能稳>>

内容概要

《女人不发狠赚钱哪能稳》以通俗易懂的语言逐条讨论了女人需要的“狠”的方式，总结出个性、勇气、柔中带狠、对自己狠、坚持、拼搏、先忍后狠、人气、果断、敢于挑战、谈吐十一个方面的“狠”的品质，本书辅以浅显生动的事例，让读者看到女人在商场拼搏需要的另一面的品质，教会她们学习“狠”的方方面面。

相信读者必能从中有所领悟，进而做一个有“钱途”的“财女”！

<<女人不发狠 赚钱哪能稳>>

书籍目录

第一章 “狠”有个性：不做下一个谁，只做第一个我 1. 给自己定位，适合的才是最好的 / 3 2. 打破常规才能放开手脚 / 8 3. 敢于挑战更要善于挑战 / 11 4. 想要成功，就要敢于与众不同 / 15 5. 寻找冷门，做别人没做过的事 / 17 6. 只做第一，不做第二 / 20 7. 生活的本质不是简单的重复和模仿 / 23 8. 女人不要被个性误导 / 26

第二章 “狠”有勇气：懦弱不是女人的本性，勇往才能“值钱” 1. 女人要走出脆弱，走出依附 / 31 2. 缺乏独立自主的女人赚不了大钱 / 33 3. 成功在于勇敢争取 / 36 4. 实现目标就在于一瞬间的勇气 / 38 5. 选择了，便勇敢地面对 / 40 6. 一颗勇敢的心是女人成功的必要条件 / 43 7. 商海拼搏，你需要勇往直前 / 47 8. 经历了风雨，才能看得到彩虹 / 53 9. 女人趁年轻要做自己想做的事情 / 58

第三章 柔中带“狠”：强势女人恰恰是不够“狠”的女人 1. 温柔的女人有魅力 / 63 2. 温柔是女人的一把利剑 / 67 3. 柔情似水的女人最吸引男人 / 71 4. 温柔的女人像一阵春风 / 73 5. 女人求人有特长，眼泪攻势打动对方 / 76 6. “以柔克刚”能化解男女间的争端 / 79 7. 女人要运用好媚眼传神的本事 / 82 8. 点击温情女人的关键词 / 84 9. 7个技巧让你成为温柔女人 / 86

第四章 对自己“狠”：对自己狠的女人能成大事 1. 女人经济独立了，才是真正的独立 / 91 2. 聪明女人不会像藤一样攀附着男人 / 93 3. 成熟一点，你不可能做一辈子单纯少女 / 95 4. 逼自己一把，你才知道自己多优秀 / 98 5. 世上没有丑女人，只有懒女人 / 102 6. 对于有损健康的肥胖，要像西北风一般无情 / 105 7. 女人时刻保持进取精神，才能不被淘汰 / 109 8. 为将来埋单，现在就提高你的竞争力与适应力 / 112

第五章 “狠狠”地坚持：赚钱需要的是毅力，不是气力 1. 坚持是最简单的道理和最难的行动 / 119 2. 不到终点誓不罢休 / 123 3. 成功属于打不垮的人 / 125 4. 不经历挫折就体会不到成功 / 129 5. 世间自有公道，付出总有回报 / 132 6. 跌倒以后再站起来的勇气更为难得 / 134 7. 毅力有时比天赋更加重要 / 136 8. 锻炼忍耐力的八大要诀 / 138

第六章 发“狠”拼搏：女人想成功，要比男人更加努力 1. 女人想赚钱，要有敢闯敢拼的冲劲 / 143 2. 女人想赚钱，要能吃得了苦头 / 148 3. 永远不要轻视一颗奋斗的心 / 151 4. 女人想赚钱，得耐得住寂寞 / 155 5. 爱拼才会赢 / 159 6. 生意场离不开竞争，会软也要能硬 / 164 7. 冒险型性格的女人最能赚钱 / 166 8. 女人必须打破的旧观念 / 170

第七章 先“忍”后“狠”：最初的隐忍，是为了最终的发“狠” 1. 韬光养晦，隐藏自己的实力 / 175 2. “退”需要不一般的魄力和忍耐力 / 179 3. 有个性但不张扬，女人要学会适当藏锋 / 183 4. 女人要理智，学会控制自己的脾气 / 185 5. 懂得装“傻”的女人最幸福 / 188 6. 先忍后“狠”，时机成熟再亮剑 / 190 7. 隐“优”暴“缺”，成全别人的好胜心 / 192 8. 女人不要喜怒形于色 / 195 9. 做人要有锐气，但不可锋芒太露 / 197 10. 女人的失意之苦不可随意倾吐 / 199 11. 聪明女人懂得恰当地装聋作哑 / 201

第八章 “狠”有人气：抛开传统，像男人一样积累人脉 1. 人脉是女人发展事业的基础 / 205 2. 女人必须拥有的几个最有价值的人脉 / 207 3. 成功女人应当具有建立人脉的能力 / 210 4. 女人创业可以向原来的老板取经 / 213 5. 把握尺度，重点结交有用的朋友 / 217 6. 不要让贵人的身影消失在人海之中 / 219 7. 借别人的大旗，做自己的虎皮 / 223 8. 赠人玫瑰，手留余香，帮人就是帮己 / 226

第九章 “狠”快“狠”果断：优柔寡断是女人“钱”途上的大敌 1. 优柔寡断的女人难成大事 / 231 2. 做事一定要抢在别人前面 / 234 3. 做生意得先发制人掌握主动权 / 236 4. 当断不断，必受其乱 / 238 5. 胜败往往决定于行动的速度 / 240 6. 做事就要准确快速 / 242 7. 善于思考，果断与鲁莽不画等号 / 244 8. 果断决定，懂得进退的时机 / 247

第十章 挑战要有“狠”劲：心有多大，舞台就有多大 1. 人有多大胆，地有多大产 / 251 2. 有创新才会有进步 / 254 3. 让生活有点变化 / 258 4. 不要让经验成为你创新的绊脚石 / 264 5. 女人赚钱，善于冒险但不要莽撞 / 266 6. 女人要赚钱，要敢于做别人不敢做的事 / 269 7. 女人要改变思路，用创新拓宽财路 / 271 8. 敢于做梦，才能实现梦想 / 274

第十一章 “狠”不等于刻薄：“狠”在心上，不在嘴上 1. 病从口入，祸从口出 / 283 2. 女人做生意，“刀子嘴”要不得 / 285 3. 女人嘴下要多留情，尖酸刻薄惹人烦 / 288 4. 女人说话别太损，争强好胜为哪般 / 290 5. 女人说话有忌讳，凡事要多留个心眼 / 292 6. 女人说话要克服“揭短”的习惯 / 296 7. 会说话的女人人见人爱 / 299 8. 做一个少说多听的女人 / 302 9. 女人开玩笑要三思，出口莫成刀 / 304 10. 说话莫说绝，伤人别伤心 / 306

参考文献

<<女人不发狠 赚钱哪能稳>>

章节摘录

1. 给自己定位, 适合的才是最好的 一个人不可能十全十美, 完美的人是不存在的, 一个人不可能样样都行, 有适合自己做的, 也有不适合自己的。

女人想要挣钱, 首先就要先看清自己, 了解自己。

知道自己的长处和优势在哪儿, 这样你有目的地性地去从事的具体工作和某种行业才能得心应手, 少走弯路, 更快地取得相应的成就。

能给自己准确定位的女人, 才是真正的聪明女人, 才能在努力之后过上自己想要的生活。

成为你自己, 就是要知道你能做什么, 你想做什么, 你的优势是什么。

否则, 你将在众人的参考意见中无所适从, 在舆论的“压力”下走投无路, 就会有一种“拔剑四顾心茫然”的惆怅。

目标的迷失与满腔的热情无处挥洒, 这种境况是最愁人的。

事实上, 一个女人在追求事业成功的道路上, 首先要做的不是要证明自己是不是聪明——只要不是先天的弱智, 人的智商大抵是相近的, 而是要确切地明了自己在哪方面聪明, 并且实现自己某方面的聪明潜能。

每个女人都有自己最擅长的事、最喜欢的事。

但有一条原则不能变, 那就是无论你做的是什, 那一定要是你最擅长的事。

一位女机械师已经做了二十几年的机械工作, 可她一直不喜欢自己的工作, 总是想转行, 却迟迟下不了决心, 已经做了二十几年的机械工作, 如果突然换一份其他工作, 需要从头再来, 既怕会感到很不适应, 又怕找不到更合适自己的工作, 尽管她不喜欢, 却无法抛开累积二十几年的机械专业知识。

她想改变, 但又抛不开过去的包袱, 自然无法突破, 这是个矛盾。

既然知道自己再继续做下去也不会有兴趣, 就应该果断地作出决定: 转行!

做自己喜欢的事情毕竟是令人兴奋的, 也更容易激发自己的想象力和创造力, 并最终取得卓越成就。

对很多女人来说, 发现自己擅长做什么事, 是比较困难的, 因为女人更容易听信别人的话语, 却不愿相信自己的判断。

那些事业有成的女人, 从不看轻自己, 她总是非常自信, 相信自己的能力是独一无二的。

女人在年轻的时候, 总是羡慕那些事业有成之士, 还未了解自己是否擅长, 就去盲目地效仿别人去做某件事, 最终的结果大多是徒劳无功, 浪费了时间和精力却一事无成。

如果不能认清自己的专长, 了解自己的能力和, 结果自然是徒劳。

每个女人都有许多能力, 但其中一定有一种能力是最突出的。

只有找准自己的定位, 知道自己最适合干什么, 才能最大限度地发挥自己的潜力, 调动自己身上一切可以调动的积极因素, 并把自己的优势发挥得淋漓尽致, 从而获得成功。

反之, 那些不知道自己擅长做什么事的女人, 总是在勉强地做着自己不喜欢、不擅长的事, 以致工作中没有足够的热情, 不能脱颖而出, 更谈不上取得进一步的成功了。

女人要想改变自己的经济状况, 首先要在年轻的时候明白自己应该做什么, 要让自己更有自信, 要让自己做事更有成效, 这样才能做出更好的决定, 采取更好的行动。

一位名人讲过这样一句话: “你一定要做自己喜欢做的事情, 才会有所成就。”

1888年, 法国巴黎科学院发起关于“刚体固定点旋转”问题有奖征文。

有趣的是, 征文规定作者除提供论文外, 还必须附一条格言。

因为, 知识和人格是科学事业腾飞的双翼。

在许多应征的论文中, 有篇论文所附的格言格外显眼, 极富哲理: “说自己知道的话, 干自己应干的事, 做自己想做人。”

这句名言出自俄国女数学家索菲娅·柯瓦列夫斯卡娜之口。

她实现了自己的格言——“做自己想做人”。

在妇女处于被压迫、被奴役的悲惨地位的19世纪, 她成为走进法国巴黎科学院大门的第一个女性, 成为数学史上第一个女教授。

无独有偶, 美国加州伯克利分校物理系人才济济, 半个多世纪出了7名诺贝尔物理奖得主。

<<女人不发狠 赚钱哪能稳>>

人们探究其奥秘，系主任说：“物理系教授和学生的原则是：做自己想做的事，不做别人让你做的事。

” 作为一个想要成功的女人，要充分地估测自己，给自己找准位置，充满信心，真诚地做自己能做的和应该做的事，就有可能成为自己希望成为的那种女人。

众多成功女人的经历说明：假如你不仅知道自己能干什么，而且知道自己不能干什么，在充分发挥才能优势的基础上，在扬长避短的前提下，选择你的起点、着力点和努力方向，你就能少走弯路。

成为你自己，必须坚守自己的追求、个性和风格。

合理的意见或建议当然要听，但是你应当有主见，否则，你自己的想法一定会被众多的建议所“湮没”。

因为，无论你怎么做，总有人表示不认可。

在现实中，你不是“人民币”，做不到让每个人都喜欢，你又无法让自己变得适合每一个人。

想要赚钱的女人一定要坚守自己的想法，因为最了解自己的还是自己。

女人想要成功，最重要的是认识自我。

认识自我，是摆在每个追求成功人生的人面前的问题。

在前行的路上，扪心自问：“我是谁？

我能干什么？

我擅长干什么”其实认识自己也有可靠的若干方法。

P3-5

<<女人不发狠 赚钱哪能稳>>

编辑推荐

陈泰先编著的《女人不发狠赚钱哪能稳》深层次分析“狠”的各种表现方式，从勇敢、果断、个性、坚持等方面，以通俗易懂的语言和浅显生动的事例来阐述，教你学习“狠”的方方面面，让你看到女人的另一面，希望你能从中有所领悟，努力奋斗，做一个有“钱途”的“财女”！

<<女人不发狠 赚钱哪能稳>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>