

<<中国式生意经>>

图书基本信息

书名：<<中国式生意经>>

13位ISBN编号：9787504738790

10位ISBN编号：7504738794

出版时间：2011-7

出版时间：中国物资出版社

作者：马银春

页数：305

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<中国式生意经>>

内容概要

进入21世纪后，世界已经不可逆转地进入了“经济全球化的时代”。
“新经济”浪潮滚滚而来，冲垮了传统意义上的国界和各地区各民族之间交流的障碍，地球真真正正地变成了一个小村庄。

面对“经济全球化”后的机遇和竞争，就是在国内，一个利小力薄的小生意人也不得不去迎接全国各地商人的挑战，加入竞争。

一个有远见的大生意人就不得不去主动和全国各地的人打交道，把眼光转向全国。
只有这样，中国商人才会发展自己，壮大自己，打造出自己的品牌。

因此，了解各民族的民族性格、民族文化，了解各地区商人的经商法则、经营之术，借鉴其经商之道，研究其经商策略，已经成为一个现代商人的基本素质。

<<中国式生意经>>

书籍目录

第一章 温州人生意经——最会赚钱的商人群体

1. 面子事小，赚钱事大
2. 先赚小钱后赚大钱
3. 睡得地板，当得老板
4. 只有不去做，没有不可能
5. 脚踏实地，务实苦干
6. 眼光决定你的财富
7. 什么都可以丢，唯有信誉不能丢
8. 微利是途，薄利多销

第二章 福建人生意经——从血泊中捞金子

1. 不怕风险，敢拼敢赢
2. 勤劳务实，知难而上
3. 人和则财通
4. 审时度势，寻机谋利
5. 创新是企业发展的不竭动力
6. 抢占先机，一路胜策
7. 打出自己的金字招牌
8. 一方水土养一方人

第三章 安徽人生意经——亦贾亦儒的商帮

1. 纵横商海，手不释卷
2. 忍辱负重，不屈不挠
3. 以众帮众，相互提携
4. 报效政府，不利求利
5. 自奉俭约，克勤克俭
6. 善捕商机，逐时而变
7. 背靠大树好乘凉
8. 粮业棉布，制造巨富

第四章 山西人生意经——天下晋商是一家

1. 坚定不移地向着梦想进发
2. 经商是荣宗耀祖的事业
3. 忍耐相让，和衷为贵
4. 爱国济民，回报社会
5. 功不可灭的经理负责制
6. 不惜重金买贤才
7. 借他人的“钱袋”发自己的财
8. 牢牢抓住稍纵即逝的商机

第五章 湖南人生意经——做事认真，肯吃苦

第六章 四川人生意经——视信誉如生命

第七章 广东人生意经——激情的冒险家

第八章 北京人生意经——官气十足的政治商人

第九章 上海人生意经——精打细算，精明干练

第十章 浙江人生意经——最具人气的“财富制造商”

<<中国式生意经>>

编辑推荐

《中国式生意经》不可不知的中国“领军商帮”的赚钱法则。
追溯中国商人的智慧之源，揭示中国商人的经营理念。
中国式顶尖经商智慧，公开中国人藏而不露的经商秘密，告诉你少数人掌握的财富密码。
全公开——让秘而不宣的不再神秘！
大揭底——让藏而不露的不再藏！
做生意怎样才能赚钱？
发财的秘密是什么？
赚钱真的很难么？
阅读《中国式生意经》，领悟中国式顶尖经商智慧，成为一个精明的商人。
世界上最宝贵的商道——智商、情商、财商，一个都不能少。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>