

<<你的人脉价值千万>>

图书基本信息

书名：<<你的人脉价值千万>>

13位ISBN编号：9787504734624

10位ISBN编号：7504734624

出版时间：2010-9

出版时间：中国物资出版社

作者：马银春

页数：309

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<你的人脉价值千万>>

前言

一个人事业的成功，80%归因于与别人相处，20%才是来自于自己的本领。

人是群居动物，人的成功只能来自于他所处的人群及所在的社会。

在当今社会，若要打开成功之门，除了要有一定的能力和智慧之外，还需要掌握一定的人际关系和交际手腕。

戴尔·卡耐基曾说：一个人的成功，15%取决于专业本领，85%取决于人际关系与处事技巧。

无数成功的例子已经证明了这一点：你的专业本领往往给你带来一个机会，而好人缘却可以带给你千百个机会。

如果你是一名业务员，你一定经常会感到“如果我有足够多的关系，一定可以更加顺利地完成这笔业务”；如果你是一位政府的职员，你一定会想“如果我和哪位关键人物牵扯上一些关系，提干升职就方便多了”；如果你是一位公司的老板，你一定会感叹“如果我认识足够多的客户，那进展起来就会得心应手”。

这种与关键人物取得联系，就是人脉的力量。

谁能拥有强大的关系网络，谁就拥有了世界上最宝贵的资源。

“多一个朋友就多一条路。

”这足以说明人脉关系在现代社会的重要性。

“一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮”，在这看似简单的话语背后，却反映了人脉关系的实用价值。

所以，人生中最大的收获不不是你赚了多少钱，积累了多少经验，更重要的是你认识了多少人，结识了多少朋友，积累了多少人脉资源。

<<你的人脉价值千万>>

内容概要

人脉资源是成功的不二法门，是一笔无形的资产。

有人脉的人总会左右逢源、四通八达，而没有人脉的人，总是如履薄冰、寸步难行。

一个人事业的成功，80%归因于与别人相处，20%才是来自于自己的本领。

人是群居动物，人的成功只能来自于他所处的人群及所在的社会。

本书收录了众多关于人脉方面的人生哲理故事。

<<你的人脉价值千万>>

书籍目录

第一章 人脉——你的风水宝地 1.会交际胜于高学历 2.赢得人脉的四大原则 3.人脉的四大功能 4.丰富的人脉，制胜的法宝 5.构筑事业关系网 6.获得人脉，需要好人缘 7.学会和不同的人交往 8.拓展关系：每天进步一点点 9.拓展“关系”，也要有势利眼 10.善于控制情绪，有人缘 11.换位思考，你能得人脉 12.交际法则：己所不欲，勿施于人 13.测试一下你的人脉指数

第二章 感情投资，一本万利 1.送人情也是一门艺术 2.时刻储蓄你的人情 3.放长线，才能钓大鱼 4.投资人情，一本万利 5.患难之交，最动人心 6.操纵人情，打通人脉

第三章 打造人脉，“礼”要先行 1.把握送礼的技巧 2.送礼：兵马未到，粮草先行 3.送礼要来点新花样 4.打动心灵的礼物最重 5.“礼”到，“话”也到 6.送礼也要讲天时 7.鲜花：美丽的礼物，美丽的心情 8.送礼要合情合理 9.送礼要送出水平 10.这样送礼不留痕迹

第四章 八面玲珑，在应酬中延伸人脉 1.称呼语，打开交际的大门 2.请客吃饭：让你的人际交往更直接 3.觥筹交错，酒桌上的人际经 4.打破冷场，消除交往的障碍 5.知己知彼，把话说到位 6.“礼仪”：让你的形象更美 7.寒暄：拉近彼此的距离 8.说好祝福语，不花钱就能笼人心 9.尊重隐私，不该说的决不说 10.场面话该说还要说 11.不同的“圈子”，不同的生活

第五章 朋友——人生的第三根拐杖 1.朋友是一种结实的依靠 2.牢记别人的名字，打开人脉的第一步 3.朋友交往，要常来常往 4.守信：君子一言，驷马难追 5.朋友间也要讲礼仪 6.没有朋友，就没有财路 7.在家靠父母，出门靠朋友 8.多交一个朋友就多一条路 9.得朋友者得天下 10.建立自己的“朋友档案” 11.主动出击，多交朋友 12.知己：一生一世的朋友 13.朋友要保持适当的距离 14.朋友也要丰富多彩

第六章 贵人——缩短你奋斗时间的人 1.倾力结交名流，让你的成功更直接 2.成功女人背后有一群男人 3.贵人相助，成功捷径 4.借贵人的“光”，你也会闪耀 5.向成功人士靠拢，让你少走弯路 6.借力发力不费力 7.异性贵人，要筑牢最低防线 8.情为贵人洒尽 9.用真情，打动贵人心

第七章 客户——你的衣食父母 1.人聚财也聚 2.坦诚的商人最受欢迎 3.利益均沾，才能赢得客户 4.一笑值千金 5.商业活动中，要控制自己的情绪 6.诚信经营，赢得天下客 7.“生意经”里要注入“道德经” 8.漂亮女人更能赢得人脉 9.有信誉，就有客户

第八章 上司——左右你前途的人 1.得老板心，让你职场平步青云 2.巧妙化解与上司的冲突 3.与上司和谐相处，顺顺利利打拼事业 4.职场大忌：侵犯上司的权威 5.赢得上级的赏识，让你一步登天 6.批评下属，要“胡萝卜加大棒” 7.投其所好，才能赢得上司心 8.对症下药与上司过招 9.新官上任，要踢好头三脚 10.伴君如伴虎，说话要有分寸 11.面对上司，要有恭敬的态度

第九章 下属——你事业打拼的左右手 1.情感管理，利用下属的智慧成就霸业 2.知人要深，知人要全 3.吸纳人才，驾驭人才 4.1+1>2 5.职场中不要搞“小圈子” 6.职场异性相处讲艺术 7.将心比心，以心换心 8.把下属拧成一股绳 9.善于控制情绪，得下属 10.下级对上级的礼仪

第十章 对手——强大的威胁，进取的动力 1.对手，让你不平庸 2.对手：你学习的榜样 3.找个强手做对手，你才能走向卓越 4.不夺同行的饭碗，你才能有饭吃 5.有和气就有财气 6.把对手当朋友，你才有“活”路 7.柔能克刚，软办法感化对手 8.与对手合作，你赢我也赢 9.退一步就能海阔天空 10.多栽桃李少栽荆

第十一章 关系胜于能力，有关系就有人脉 1.异性朋友，开辟人际半边天 2.同事：最方便最直接的人脉 3.亲戚：最亲近的一脉 4.邻里关系：“远亲不如近邻” 5.同窗学友，独有的人脉 6.老乡见老乡，遇事有人帮 7.媒体：让你在竞争中脱颖而出

参考文献

<<你的人脉价值千万>>

章节摘录

(2) 人脉是一笔无形资产 人脉资源是一种潜在的无形资产，是一种潜在的财富。

表面上看来，它不是直接的财富，可没有它，就很难收敛财富。

不是吗？

即使你拥有很扎实的专业知识，而且是个彬彬有礼的君子，还具有雄辩的口才，却不一定能够成功地促成一次商谈，但如果有一位关键人物协助你，为你开开金口，相信你的出击一定会完美无缺，百发百中！

人脉资源越丰富，赚钱的门路也就越多；你的人脉档次越高，你的钱就来得越快、越多。

这已经是众目共睹的事实！

当你想要开创自己的事业时，必须具备人脉条件。

如果你有足够丰富的人脉资源，那么资金和技术问题就能迎刃而解。

所以“人”才是担负起你事业成功的关键。

如果你只是一个业务员，你一定经常会有“如果我有足够多的关系，一定可以更加顺利地完成这件工作”、“如果和哪位关键人物能够牵扯上一些关系，干起事来就方便多了”的感触吧？

因为，只要我和那些关键人物有些联系，当有事情想要去拜托他或是与其商量讨论时，就能够得到很好的回应。

这种与关键人物取得联系的有利条件，就是人脉的力量。

事实上，人脉资源越宽广，做起事来就越方便。

每个人都希望那些有影响力的大人物能够助自己一臂之力，使自己在事业的发展上少遇些障碍。

可见，搭建丰富有效的人脉资源是我们到达成功彼岸的不二法门，是一笔看不见的无形资产！

所以，你在公司工作最大的收获不不是你赚了多少钱，积累了多少经验，更重要的是你认识了多少人，结识了多少朋友，积累了多少人脉资源。

这种人脉资源不仅在公司工作时有用，即使以后离开了公司也会发生作用，成为你创业的重大资产。

拥有它之后，你就知道在创业过程中一旦遇到困难该打电话给谁。

<<你的人脉价值千万>>

编辑推荐

《你的人脉价值千万》：人脉就是机遇，人脉就是资本，人脉就是路子。
人就是你成功的阶梯，人脉是你成功的资本。
人脉资源是成功的不二法门，是一笔无形的资产。
有人脉的人总会左右逢源、四通八达，而没有人脉的人，总是如履薄冰、寸步难行。

<<你的人脉价值千万>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>