

<<技术创新方法培训丛书>>

图书基本信息

书名：<<技术创新方法培训丛书>>

13位ISBN编号：9787504656018

10位ISBN编号：7504656011

出版时间：2010-5

出版时间：中国科学技术出版社

作者：尼古拉·什帕科夫斯基

页数：208

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<技术创新方法培训丛书>>

内容概要

本书适用于对创新感兴趣或从事创新活动的广大读者。

如设计师、工程师、工科院校从事创新活动的大学生，致力于开发新产品、提高产品竞争力的企业领导者、商人等。

本书对专利代理人而言也是很有趣的读物。

专利代理人在处理专利信息和技术信息时经常会遇到如何高效组织信息、分析信息的问题。

因为专利查寻得到的信息通常具有以下特点：是对同一个技术系统不同实施方案的描述。

现有的信息组织方法有一些缺点，因此我们创造了一种对专利信息进行分类的新方法，即把信息组织成为进化树。

通常用反映技术系统进化实质和规律的路线构建进化树。

书中给出了主要的技术系统进化路线，并附有实例。

为了确定最正确的进化路线，我们需要弄清楚以下问题：(1)哪一个技术系统模型是最正确的；(2)构建此模型，技术系统是怎样发展的，在此过程中系统组件是怎样变化的；(3)如何将我们构建的技术系统模型与目前最先进的分类系统(专利法规)进行对应。

书中不仅对如何构建基础的、抽象的进化树作了描述，还以构建显示器的进化树为例。

对如何构建具体的、实际技术系统的进化树进行了说明。

运用进化树查询、分析、处理信息的好处显而易见。

分析问题时，我们可以对“信息场”预先做标记，增强已获信息间的相关性。

进化树中展现的信息具有直观性和客观性，便于人们更容易地分析信息。

根据书中讲述的专业方法，人们在分析阶段就可以把进化树的树枝填充好。

借助于结构性类比法及其他创新方法，进化树也能帮助我们得到新的点子和技术解决方案。

本书单独讲述了进化树实际应用的两种主要情况：规避竞争者专利和预测技术系统发展，并附有实例分析。

如专利规避的例子：洗衣机柔顺剂供给装置。

此外书中还有很多其他实例。

作者简介

本书的作者是TRIZ咨询专家，在解决复杂技术问题的理论和实践方面具有丰富的经验，曾与俄罗斯、美国、韩国、瑞士、斯洛伐克及其他国家的许多生产企业有过合作。

其中值得注意的是他和三星公司的长期合作。

三星公司是世界上生产电子产品、半导体、显示器、家用电器的主要厂家之一，一贯推行积极的创新政策。

三星公司意识到发明工作至关重要，尽力组织学习解决技术问题的方法，并创造条件使这些方法能够在实践中得到应用。

作者为三星公司完成了不同技术领域的多个复杂技术项目，并取得了丰硕的成果：仅在合作的前两年内，合作完成的项目就为三星获得了9000多万美元的利润。

目前作者在TRIZ—PROFI咨询公司工作，该公司由俄罗斯大工业家、经济学博士维克多·尼古拉耶维奇·巴图林创办。

解决生产问题的实践经验让作者明白了：在解决实际问题的过程中怎样独立地或者综合地运用TRIZ和其他创新方法。

他弄清了：为从复杂的初始问题情境中找出关键问题，需要哪些工具以及按照怎样的次序来运用这些工具；如何正确地得到最终的技术方案，使其推广后为公司带来利润。

实施创新项目时经常需要规避竞争对手的专利，或者对公司产品的发展作出预测。

因此，本书的任务之一就是利用TRIZ工具描述所研究的技术系统及其组件的各种实现方案。

作者既独立地，也和参与本书工作的彼得·邱克辛和叶列娜·诺维茨卡娅一起，进行了理论研究，形成了新的方法。

某些研究成果在著名计算机软件《Techoptimizer>>(技术优化器)中得到了应用。

总之，本书描述了基于进化树处理技术信息和专利信息的方法。

毫无疑问，该方法的价值在于：它总结了作者解决实际问题的经验和在技术系统进化领域中的研究成果。

书籍目录

总序 中文版序 原书序 第一章 结构化信息 第一节 信息处理 第二节 最佳信息结构模型的构建要求 第二章 客观的进化路线 第一节 将信息组织成进化路线 第二节 技术系统实例分析 第三节 系统的主要组件 第四节 功能技术系统的进化 第五节 技术系统的主要进化路线 第六节 建立、使用进化路线的特点 第三章 构建进化树 第一节 基本功能：怎样描述？ 第二节 基础进化树、具体进化树 第三节 构建进化树的规则 第四节 构建显示器的进化树 第四章 应用进化树 第一节 寻找信息、做标记 第二节 分析结构化的信息 第三节 产生新的信息 第四节 专利规避的新可能性 第五节 有效预测技术系统 后记 致谢

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>