第一图书网, tushu007.com

<<银行理财与个人投资>>

图书基本信息

书名：<<银行理财与个人投资>>

13位ISBN编号：9787504554338

10位ISBN编号：7504554332

出版时间：2006-3

出版时间：中国劳动社会保障出版社

作者：王汝梅

页数：165

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

??金融是现代经济的核心，是经济发展的命脉。
随着我国经济的高速发展，特别是我国成为世贸组织成员以后，深化金融体制改革和造就大批高素质的金融业各个层次的技术人才，已成为我国金融业健康发展的必要条件。
为适应这一新形势，我们在广泛调研的基础上，组织编写了这套中等职业技术学校金融事务专业教材，包括《银行会计实务》《银行储蓄与出纳》《银行柜员实训》《银行理财与个人投资》4种。
??在这套教材的编写过程中，我们始终坚持以下几个原则：??第一，紧密联系金融业对中等技能人才的要求，知识内容的编排以“够用、实用”为原则，力求反映实际岗位要求和工作流程，避免教材教学和实际脱节的缺陷。
??第二，合理构建教材的内容结构，既强调扎实基本技能的培养，又反映金融业发展新动向、新知识，为今后学生继续发展奠定坚实基础。
??第三，在结构安排和表达形式上，遵从中等职业技术学校学生的认知规律，由浅入深，循序渐进，通过案例和图文并茂的表达形式，启发学生的学习兴趣，加强教学的互动性。
??选用本套教材时，《银行会计实务》和《银行储蓄与出纳》课程可以基本同步开设。
其中，《银行会计实务》侧重银行会计核算原理和方法的介绍，为学生打下坚实的银行财务核算理论基础；《银行储蓄与出纳》着重介绍银行柜员的基本业务工作，围绕银行岗位要求，强化操作技能的培养。
这两本教材相辅相成，是本专业最重要的专业课。
在此基础上，《银行柜员实训》作为技能强化教材，学校可以在学生生产实习前开设，尤其适合建有银行模拟实训室的学校。
使用本教材可以模拟银行柜员的实际业务流程进行训练，针对性强，使学生能全面系统地了解银行柜员的业务操作内容，以便更快适应岗位要求。
《银行理财与个人投资》抓住银行业发展的新方向，结合中职学生特点，着眼理财理念的培养，为学生的可持续发展奠定基础。
通过对本套教材内在结构的分析，希望对学校组织教学有所帮助。
当然学校也可以根据自身的教学实际进行合理的调整。

<<银行理财与个人投资>>

书籍目录

单元一?个人理财概述　课题1?个人理财业务的产生与发展　课题2?个人投资理财规划概述　课题3?个人投资风险单元二?银行理财业务　课题1?银行个人理财业务概述　课题2?储蓄产品　课题3?债券产品　课题4?基金产品　课题5?外汇理财产品　课题6?其他理财产品单元三?个人投资业务　课题1?股票投资　课题2?期货投资　课题3?保险投资　课题4?房地产投资　课题5?其他投资单元四?投资组合分析　课题1?投资组合基本知识　课题2?投资组合实务

章节摘录

（2）开立账户选定合适的期货经纪公司后，下一步就是开立期货交易账户。
所谓期货交易账户是指期货公司为期货交易者开设的、用于交易履约保证的一个资金信用账户。
（3）下达交易指令在期货市场中，期货价格在一天内频繁变动。
因此，投资者必须在合适有利的价位下达交易指令，并且使该交易指令在最短时间内得以执行。
交易指令的类型有多种，这里介绍三种交易指令：限价指令、取消指令和止损指令。
限价指令是按特定价格买卖的交易指令。
取消指令是投资者将某一未成交指令撤销的指令。
止损指令是运用限价指令来减少损失的指令。
（4）撮合成交原来的期货交易市场里，由场内交易员通过打手势、公开喊价，撮合成交。
现在这种方式已经被计算机交易系统所替代。
我国交易所的场内交易方式采取的就是计算机撮合交易方式。
（5）结算　1）结算保证金制度指所有买方和卖方均须交存保证金方能进入期货市场。
用保证金作为履约担保，证明买方或卖方的诚意，有助于防止违约并确保合约的完整性。
保证金可以是现金、交易所允许的国债、标准仓单等权利凭证。
每一个投资者都必须向期货经纪公司缴存一定数量的交易保证金。
期货公司把投资者的保证金存人专门的账户。
与公司的自有资金区分开来，并按规定将投资者保证金存人期货交易所。
2）结算流程结算流程包括交易所对会员的结算、期货公司对其投资者的结算两个层次。

编辑推荐

《银行理财与个人投资》主要围绕金融业银行方向，今后，随着金融业的繁荣发展，我们还将陆续拓宽和开发更多金融类教材，以满足中等职业技术学校学生以及金融从业人员的需要。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com