

<<花店创办指南>>

图书基本信息

书名：<<花店创办指南>>

13位ISBN编号：9787504531889

10位ISBN编号：750453188X

出版时间：2001-7

出版时间：劳动保障

作者：刘振英

页数：151

字数：129000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<花店创办指南>>

### 内容概要

本书是创业培训系列教材之一。

本书内容包括花卉市场宏观分析、创办花店的各项准备、花店经营策略和经营管理知识。

本书融理论性、实用性和可操作性于一体，不仅适合作创业培训教材，还可作经济类一般参考书使用。

<<花店创办指南>>

书籍目录

第一章 花卉市场宏观分析 第一节 爱花是人类的共性 第二节 我国花卉市场的形成和发展 第三节 日益加大的市场需求 第四节 我国花卉业现状和发展的趋势 思考题第二章 开业准备 第一节 资金筹措 第二节 选择营业地址 第三节 设计经营方案 第四节 人员准备 第五节 经验准备 第六节 店面设计与布置 第七节 投资效益测算 第八节 综合评估与筹划 第九节 办理开业手续 思考题第三章 花店经营 第一节 经营有方, 生意兴旺 第二节 特色、品牌与企业形象 第三节 市场开发 第四节 发挥文化在花店经营中的作用 思考题第三章 花店经营 第一节 管理的系统化 第二节 教育和激励 第三节 花店的技术管理 第四节 花卉的质量管理 第五节 财务管理和成本控制 思考题第四章 花店管理

## <<花店创办指南>>

### 章节摘录

版权页： 1.商业活动频繁的街区 这类地区由于商店鳞次栉比，商业网点已形成规模，平时顾客川流不息，节假日更是人流如潮。

这类地区的特点是：交通方便，顾客多，人们到这里来购花特别方便，顺便又能购买所需的其他东西，大可节省时间。

如果在这类地段开花店肯定会有做不完的生意。

但是，这些地段往往寸土寸金，即使有条件能在这样的位置开店，也必须仔细地估算一番，因为这里房租价格可能特别高，除了支付各项费用外，利润还有多少，若是所剩利润不多，那么也未必去冒如此大的风险。

若除去一切开支，还有较丰厚的利润，那就不要被昂贵的房租所吓跑。

一般地说，高投入与高回报是互成正比的，好的地段虽然寸土寸金，但正常情况下仍有厚利可图。

因此，若花大钱找一个好地址是值得的。

当然高租金会增加经营压力，有较大的风险，这就要求经营者在选址时得好好盘算盘算，要考虑自己的资金是否充足，经验如何，花艺设计师的手艺是否高超，做起生意来能否得心应手，究竟做不做黄金地段的生意也就能决定了。

2.人口密度高的居民小区 这类地区由于人口集中，也是好的营业地址。

在此开一个便民花店，只要服务搞得好，紧紧抓住顾客需求，生意应该比较稳定并有钱可赚。

## <<花店创办指南>>

### 编辑推荐

《花店创办指南》是由中国劳动社会保障出版社出版的，是创业培训系列丛书。

古人说：“天时不如地利”，充分强调了地理位置的重要性。

花店位置选得恰当，是生意赚钱的第一要素，位置好，生意兴隆，这就为经营者的经营大厦打下了坚实的基础。

<<花店创办指南>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>