

<<创富心理学>>

图书基本信息

书名：<<创富心理学>>

13位ISBN编号：9787504480514

10位ISBN编号：7504480517

出版时间：2013-6

出版时间：中国商业出版社

作者：张勇

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<创富心理学>>

前言

创富作为一种经济的哲学，是一个自我实现的过程，也是研究一个人脱离贫困、经济充裕的方法，当然，它更大的价值体现在于帮助个体建立完善的人格，寻求享受真实人生的途径。而这种途径就来源于创富心理学。

创富心理学是一门正在风靡全球的新学科，由希尔顿所确立、经数名心理学家日臻完善。无论是华人巨商李嘉诚、包玉刚，还是前美国总统肯尼迪、汽车大王福特、石油大王洛克菲勒……无论是从其心理，还是行为上来看，都为创富心理学的可行性方法做出了确证。

从古至今，我们从无数成功者的身上看到，健康的心理与财富的关系是如此直接。但与此同时，我们也必须清醒地认识到，创富心理学也为我们揭示财富为何与许多人一生都擦肩而过的真正原因。

如何创造财富、抓住财富，是创富心理学提供的现实学问。

我们每个人都渴望积累财富，但是在此之前，我们必须清楚一件事——这个世界上的真正的领导者就是这样一些人：他们能够发现尚未出现的机会中蕴藏着的无限的力量，并能把这些力量运用到实践当中，或者说是把这些力量转化成了新的思想、新的行为方式、新的领导者、新的发明、新的教学方法、新的营销模式、新的书籍、新的文学、新的电视剧以及新的电影创意，最后又能将这些发现转化为实物：摩天大厦、城市、工厂、机场、汽车，并给人们提供方便，最终使人们的生活更加方便、幸福、美满。

因此，如果你已经做好了获取一份财富的准备，那我建议你学习一下创富心理学，因为在这个过程中，你能够树立起致富的信心，也不会受到任何人的影响，甚至不怕别人嘲笑你成为“梦想家”。创富心理学就是要告诉你，在实现梦想的过程中，要想在这个变幻无穷的世界中成为胜利者，你就要拥有自己独特的思想，学会开拓创新。

只要拥有了属于自己的创富心理学，才能形成一套完整的致富哲学，然后在这些哲学理念的指引下，开拓出一条崭新的道路，挖掘出生命的希望和辉煌，迎来自己崭新而成功的人生。

拿破仑·希尔曾经指出：“每个人到了某一个年纪，都会明白金钱的重要性与意义，因而对它产生期望。

但空泛的期望是不会导致财富的。

相反，对金钱有明确的欲望和目标，才会为自己创造出惊人的财富。

”在《心理创富法》一书中，希尔博士强调了目标对致富的重大意义。

他说：“你要在心里确定你拥有财富的数字——散漫地说‘我需要很多，很多的钱’是没有用的，你必须确定你要求的财富数字。

”不过，富人与普通人是有不同的，但差距并不如财富天平上显示的那么大。

除了比尔·盖茨，无论一个人多么富有，世界上总还有更富的人。

如果将过去的创富过程作为一个路标的话，那么，在不久的将来，就连世界首富比尔·盖茨也将被一个富于创意、雄心勃勃并谙熟创富心理学、能预见未来的人取而代之。

按照我的理解，我觉得财富是一种思想状态，如果你想通了，就等于为自己打开了致富之门。

所以，你应该具有成为富翁的勇气，你只有具备了这种勇气，才能激励自己展开对财富的冥想，才能使精神充满财富意识，才能勇敢地去追求财富。

这就是创富心理学的力量！

当然，更为重要的是，只要你有致富的意识，你就能够培养起致富的性格，并通过你身上所具备的性格特点将时势转化为财富。

在这些特点当中，有些令人钦佩——勇气、坚韧、创造性、才智、信心、有些则不能提倡——冷酷无情、以自我为中心、优越感、粗鲁无礼等。

我相信，《创富心理学》一书必定会成为你获取财富路上的得力助手，在本书中，我将告诉大家：富人向我们展示的道路是通向金钱，但不是幸福；但我们的创富心理学所提倡的是不仅要追求金钱，还要追求幸福。

如果你一个财富追求者，你是一个十足的梦想家，那么就应该看看本书，找到自己的财富之路。

<<创富心理学>>

此外，本书的每节后面还为大家准备了非常经典的创富案例以及案例分析，让你在阅读的过程中，既能享受理论知识的丰富和完整，还能从他人的创富实践中找到自己的成功方向。阅读本书，一举两得。

<<创富心理学>>

内容概要

《创富心理学》内容简介：从古至今，我们从无数成功者的身上看到，健康的心理与财《创富心理学》讲述了创富心理学，是一门正在风靡全球的新学科，由希尔顿所确立、经数名心理学家日臻完善。无论是华人巨商李嘉诚、包玉刚，还是前美国总统肯尼迪、汽车大王福特、石油大王洛克菲勒……无论是从其心理，还是行为上来看，都为心理创富学方法的可行性做出了确证。

富的关系也是如此直接。

但与此同时，我们也必须清醒地认识到，创富心理学也是为何财富与许多人一生都擦肩而过的真正原因。

如何创造财富、抓住财富，是心理创富学提供的现实学问。

<<创富心理学>>

书籍目录

第一章创富从内心开始 培养积极进取的人生态度 拥有健康的身体是创富过程中最大的资本 自我创富的人格体现 创富的内在财富 创富需要良好的人际关系 有坚强的自信心 愿意与人分享自己的成就 拥有永不言败的拼搏精神 具有开放的心灵 创富心理学中的德行观 创富过程中的处世艺术 享有经济充裕的生活 第二章究分释放内心的创富能量 释放内心的能量 多给自己的心充电 积极的心态是开启致富潜能的关键 挖掘无限潜能 创富是自我实现的必然结果 第三章创富过程中必须善待挫折 问题出在哪里 梅埃尔的研究 影响挫折的因素 笑对挫折 第四章创富也需要自我激励 创富心理学中的自我激励 心理创富的激励理论 激励他人 使用各种方法去激励 激励要靠行动护航 第五章自我意向——寻找自身的创富定位 创富中的自我意向 自我认识 自我效能 对潜意识的认识 对意志力的认识 我们世界的核心, 创富中的自我感觉 自身内在成功机制的探索 第六章构建心理创富图 成功的“本能” 时刻发展新的自我意向 心理图像的原理 积极的心理图像练习 心理创富图像能创造奇迹

<<创富心理学>>

章节摘录

版权页：据一些心理学家指出，健康作为人生最基础的资本，是克服一切困难，获得一切成果的锐利武器，谁拥有健康，谁就拥有世界。

如果我们从创富心理学的角度来说，当我们培养了积极进取的人生态度时，紧随其后的就是要使自己拥有健康的身体。

衡量一个人事业的成功与否，并不以其在银行中存款的多少而定，而全在于他怎样利用身体内在的所有资本，以及他做事的能力，这也就是为什么一个身体柔弱，或者因嗜好烟酒而精力不佳的人，其成功的机会要比那些体格强壮精神旺盛的人少很多。

其实，任何一个冷静的人、执著的人、有为的人，都会保持自己的健康状态，因为他们知道自己的生命何其重要，健康是何其重要，所以，不论是身体上的，还是精神上的，他们都不会轻易消耗那些生命中最宝贵的资产。

对于任何一个人来说，体力和精力都是我们获得成功的资本，我们应该谨慎利用，汇集全部精神，对体力和精力作最经济、最有效的利用，坚决杜绝无畏消耗。

最可怜的就是那些早晨一开始工作，就精神颓唐、毫无生气的人。

这样的人去工作，怎么可能得到出色的业绩呢？

很少有人能够彻底明白体力与事业的关系是怎样的重要，怎样的密切。

人们的每一种能力，每一种精神机能的充分发挥，与人们的整个生命效率的增加，都有赖于体力的旺盛。

体力的旺盛与否，可以决定一个人的勇气与自信心的有无；而勇气与自信，是成就大事业的必需条件。

体力衰弱的人，多是胆小、寡断、无勇气的。

要想在人生的战场中得到胜利，其中一个先决条件，就是每天都能以一种身强力健、精力饱满的状态去对付一切。

然而有些人却以一个有气无力、半死半活之躯从事于工作，他怎么能够取得胜利呢？

因此我们说，对于关乎我们整个生命的大事业，我们要想取得成功，就必须付出全部力量。

如果只发挥出你的一小部分的能力从事工作，那肯定是干不好工作的。

而要想全力以赴地工作，我们就必须是一个身体健康的人，这是最基本的前提条件。

无论是谁，充沛的体力和精力是成就伟大事业的条件，这是一条铁的法则。

虚弱、没精打采、无力、犹豫不决、优柔寡断的人，有可能过上一种养尊处优，令人羡慕的高雅生活，但是他很难获得更大的成就，更不会成为一个领导者，也几乎不可能在任何重大事件中走在前列，这是可以肯定的一点。

健康是成功的基石，无数的成功人物都是因为有着超人的强健体魄，最终才获得惊人的成就。

比如，我们都非常熟知的大画家米开朗基罗，在他伟大的绘画作品中，无论是描绘天堂还是地狱，每一处都体现着强壮的身体力量，这就是意大利人对人的力量的热爱，这也是米开朗基罗对身体力量的赞美和执着。

此外，还有很多靠身体的巨大能量，在工作中表现出了顽强的斗志和热情，例如，布雷厄姆曾连续工作将近144小时，拿破仑曾持续24小时在马背上行军，富兰克林70岁时还在露天宿营，格莱斯顿84岁高龄时还紧紧掌握着国家这艘航船的方向，他每天能奔走数英里，在85岁时还能砍倒大树，等等。

这一切，都是拥有健康的身体才能做到的。

有位心理学家说：“正是精神使身体强壮。

”这句话说得恰到好处。

精神是身体天然的保护神。

一种意识健全、有教养、受过良好训练的智力首先会反映在体格上，而且会使体格与自身协调一致。

另一方面，虚弱、犹豫不决、狭隘和无知的精神，最终只能把身体也带人同样糟糕的状态。

每一种纯洁和健康的思想，每一个对真善美的崇高渴望，每一个对更高和更好生活的向往，每一种高尚的想法和无私的努力，都会反映在身体上，使身体更强壮、协调和优美。

<<创富心理学>>

一种纯洁、高尚、神圣和正直的思想，一个清醒的头脑，很容易使人长寿；远大的理想，高尚的生活，慷慨的心胸、仁慈的爱心以及博爱无私的情感，都有助于延长寿命，而相反的品质则会缩短寿命。

<<创富心理学>>

媒体关注与评论

既会花钱，又会赚钱的人，是最幸福的人，因为他享受两种快乐。

——(英)约翰逊 我承认，我本人并不沉醉于那些认为人类的正常状态乃是不断地努力追求进步，彼此之间尔虞我诈地相掠夺是现有社会生活形态的主张。

……人类的精力必须使其用于追求财富上，犹如他们先前用于追求战争一样，直到人类的心智能够成功地导向从事更好的事物上为止；毫无疑问，与其让人类的精力停滞腐朽，还不如任其用于追求财富。

正因为人类的心智是粗俗的刺激，既然如此，我们又何妨让他们去追求粗俗之物。

——(美)穆勒 一个人要在年轻的时候，感到世界上一切都生气勃勃、趣味无穷，那才需要钱财啊。老天爷为什么不把通常的过程颠倒一下。

让他们首先获得财富，慢慢把它花掉，然后让他们在不需要再有钱的时候，变成一个穷光蛋死去呢？

——(美)马克·吐温

<<创富心理学>>

编辑推荐

《创富心理学》必定会成为你获取财富路上的得力助手，在《创富心理学》中，作者张勇将告诉大家：富人向我们展示的道路是通向金钱，但不是幸福；但我们的创富心理学所提倡的是不仅要追求金钱，还要追求幸福。

如果你一个财富追求者，你是一个十足的梦想家，那么就应该看看《创富心理学》，找到自己的财富之路。

<<创富心理学>>

名人推荐

既会花钱，又会赚钱的人，是最幸福的人。
因为他享受两种快乐。

——（英）约翰逊 我承认，我本人并不沉醉于那些认为人类的正常状态乃是不断地努力追求进步，彼此之间尔虞我诈地相掠夺是现有社会生活形态的主张。

……人类的精力必须使其用于追求财富上，犹如他们先前用于追求战争一样。

直到人类的心智能够成功地导向从事更好的事物上为止；毫无疑问，与其让人类的精力停滞腐朽，还不如任其用于追求财富。

正因为人类的心智是粗俗的刺激，既然如此，我们又何妨让他们去追求粗俗之物。

——（美）穆勒 一个人要在年轻的时候，感到世界上一切都生气勃勃、趣味无穷，那才需要钱财啊。

老天爷为什么不把通常的过程颠倒一下，让他们首先获得财富。

慢慢把它花掉，然后让他们在不需要再有钱的时候，变成一个穷光蛋死去呢？

——（美）马克·吐温

<<创富心理学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>