

<<不散的宴席>>

图书基本信息

书名：<<不散的宴席>>

13位ISBN编号：9787504476890

10位ISBN编号：7504476897

出版时间：2012-8

出版时间：中国商业出版社

作者：中国连锁经营协会 编

页数：194

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<不散的宴席>>

内容概要

《不散的宴席：现代餐饮业的中国路径》是一本讲述中国餐饮业连锁经营发展历程的书，首次采写了16家耳熟能详的餐饮连锁品牌创始人，分享其品牌创立过程中的经验和教训。

《不散的宴席：现代餐饮业的中国路径》既适合从业的餐饮管理者阅读，也适合想创业或正在创业的人们，这是一部精神“大餐”。

<<不散的宴席>>

作者简介

中国连锁经营协会于1997年在民政部注册成立，是连锁经营领域惟一的全国性行业组织，目前，拥有企业会员1000余家，连锁店铺20万个，包括本土和跨国零售商、特许加盟企业、供应商等。其中，零售会员企业2011年销售额达到2.1万亿元人民币，占社会消费品零售额的12%。协会本着“引导行业、服务会员、回报社会、提升自我”的理念，参与政策制定与协调，维护行业和会员利益，为会员提供系列化专业培训和行业发展信息与数据，搭建业内交流与合作平台，致力于推进连锁经营事业与发展。

<<不散的宴席>>

书籍目录

第一章 大餐破壳而出的魅力传统的复活借特许、连锁东风10亿元俱乐部成长的烦恼自我正名第二章 翘楚中的翘楚一个为消费者改变的品牌——百胜中国多品牌之路——全聚德“我们有时候很愚蠢”——海底捞餐饮国际化离我们有多远——小肥羊快餐火锅之王——呷哺呷哺餐饮业的清教徒——西贝餐饮“快餐化”正餐——阿瓦山寨平衡的艺术——一茶一坐粥之道——嘉和一品精准对标——吉祥馄饨品牌管理之道——合兴餐饮恰到好处——85度C重新定义咖啡——迪欧咖啡先做大，再做强——仙踪林多品牌之路——王品集团放弃才会赢——绿茵阁第三章 餐饮业8大核心话题讨论1.特许加盟话题2.食品质量和安全话题3.中央厨房话题4.人力资源管理话题5.多品牌和差异化、跨区运营话题6.去家族化话题7.成本上升话题8.企业信息化话题第四章 传统餐饮向现代餐饮业的转型对中国餐饮业连锁发展的一些思考日本餐饮行业的发展变迁及对中国行业发展的启示餐饮行业将进入并购整合新阶段浅论网络时代的餐饮消费决策提升连锁门店效益的策略现代特许经营模式的运用如何应对社交媒体危机餐饮连锁企业应对“三高”有妙招美国餐饮连锁发展新趋势

<<不散的宴席>>

章节摘录

按照欧美《际准行业分类法》的定义，餐饮业是指以商业赢利为目的的餐饮服务机构。在我国，据《国民经济行业分类注释》的定义，餐饮业是指在一定场所，对食物进行现场烹饪、调制，并出售给顾客主要供现场消费的服务活动。

破壳而出的魅力 北京王府井附近有一条翠花胡同。

从胡同的东口进去，大概走五六百米，向右拐，便可见二层楼高处挂着一块红色的招牌——“悦宾饭馆”。

饭店门脸虽不大，但这是中国改革开放后第一家个体餐饮企业。

在粉碎“四人帮”后，“文革”中上山下乡的知青开始逐批返城。

上世纪80年代初，约1400多万知青离开农村回到城市。

这股知青返城大潮给所在城市带来了巨大的就业压力，“待业青年”就是诞生于那时的一个新词汇。

“比失业好听。

”时任北京市东城区工商局副局长靳云平描述当时的情形说，“那时根本没有就业渠道，只能号召待业者自立。

” 允许个体劳动者自谋职业，成为缓解就业压力的现实渠道。

1979年2月，国家工商局的工作报告指出，各地可以根据当地市场需要，在取得有关业务主管部门同意后，批准一些有正式户口的闲散劳动力从事修理、服务和手工业等个体劳动，但不允许雇工。

这是“文革”之后，党中央、国务院批准的首个允许个体经营的报告。

1980年8月，中共中央召开全国劳动就业会议，提出“劳动部门介绍就业，自愿组织起来就业和自谋职业相结合”的方针。

在此政策号召下，工商局免费开办服装班，组织服装厂师傅为待业青年培训，学成之后工商局发给学员营业执照，允许其开店裁衣。

全国劳动就业会议召开的那年夏天，悦宾饭馆的创始人郭培基在北京内燃机厂当炊事员，每月工资六七十元，家里五个孩子：老大是知青在外地，老四和老五待业家中。

郭培基回忆说：“那时找工作比较难，开饭馆确实是想解决孩子的就业问题。

”于是，刘桂仙，郭培基的妻子，向北京市东城区工商局提出了开饭馆的申请。

起初，时任北京市东城区工商副局长的靳云平十分为难，因为政策只对修理业、手工业的个体经营活动有所放开，其他行业尚没有出台相关政策。

.....

<<不散的宴席>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>