

<<犹太人赚钱的心机与心计>>

图书基本信息

书名：<<犹太人赚钱的心机与心计>>

13位ISBN编号：9787504473561

10位ISBN编号：7504473561

出版时间：2011-9

出版时间：中国商业出版社

作者：白桦

页数：382

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<犹太人赚钱的心机与心计>>

内容概要

经商是一门智慧，可大可小，可急可缓。
犹太人经过长时期实战总结，得出了许多可为后人借鉴的经商法则，读懂这些法则，掌握这一门学问，会减少你很多不必要的挫折和失败，让自己慢慢做得更稳当、更强大。
其实对商人来说，最大的失败来自对生意经的无知，而且这种无知会让他全面崩溃。
学通犹太人的经商法则，等于“借鸡下蛋”，何乐而不为呢？

<<犹太人赚钱的心机与心计>>

书籍目录

第1计 没有大智慧，获得财富是一句空话第2计 善借外力，才能在巧中取胜第3计 千方百计
“盯住”女人的钱袋第4计 真正会做生意的，是没有禁区的第5计 交易不公平，做不
了长久事第6计 不会谈判，就会吃大亏第7计 以“脚踏实地，稳中求胜”为法第8计 钱
要花到点子上，更要会算在心里头第9计 学会打信息制胜仗第10计 不可沉迷于金钱第11计 22：78
法则第12计 薄利多销不可行第13计 堂堂正正赚钱第14计 遵守契约，是经商大法第15计 有钱不
赚就是愚笨第16计 赚钱双赢，我赢你也赢第17计 善于变通，才不会逼死自己第18计 有些空子是
可以钻的第19计 大生意来自于大风险第20计 钱是赚的不是攒的第21计 时间就是看不见的金钱
第22计 知识与智慧谁更重要第23计 切忌轻信别人第24计 逆境求财，是一门功夫第25计 坚
持“诚实守信”四字诀第26计 不盲从权威第27计 超越自己的过去第28计 适度享受生活的
法则第29计 爱护别人，等于爱护自己第30计 己所不欲勿施于人第31计 谨慎交友，力戒让他人
坏事第32计 说话要有分寸第33计 善待自己，快乐生活第34计 一定要尊重女性第35计 不做欲望
的奴隶第36计 吃有益健康的食物第37计 让爱情智慧开出花朵第38计 重视教育，更具资本第39计
积极乐观的态度决定一切第40计 满足是成功的死敌第41计 正确对待金钱，方可不败第42计 做
不到自强，就不能做大自己第43计 健康在任何时候都比金钱重要第44计 崇尚俭约，是良好习惯
第45计 自大是罪恶，谦虚是美德第46计 掌握育人之道第47计 慎重对待婚姻和家庭

<<犹太人赚钱的心机与心计>>

章节摘录

第1计 没有大智慧，获得财富是一句空话 智慧与财富的辩证关系 在经济社会中，人的成功标志和价值，更多的是依靠拥有财富的多寡来衡量的。而获得财富的多少往往和其拥有智慧的多寡成正比。如果没有智慧就无所谓财富。

犹太人便是此中的佼佼者，他们靠自身的金钱智慧，终生不懈地追求财富，为自己赢得生存和发展的机遇。

在犹太哲学中，能赚钱的智慧方为真智慧，否则，只能是个驮着很多书本的驴子。

犹太商人赚钱强调以智取胜。

犹太人认为，金钱和智慧两者中，智慧较金钱重要，因为智慧是能赚到钱的，也即是说，能赚钱方为真智慧。

这样一来，金钱成了智慧的尺度，智慧只有化入金钱中，才是活的智慧，钱只有化入智慧之后，才是活的钱；活的钱和活的智慧难分伯仲。

基于这样的观念，在犹太人看来，即使是一个十分渊博的学者或哲学家，如果他赚不到钱，一贫如洗，那么学者的智慧只是死智慧、是假智慧；真正智慧的人是既有学识又有钱的人，所以犹太人很少赞美一个家徒四壁的饱学之士。

有一个这样的故事：加利曾为一个贫穷的犹太教区写信给伦贝格市一位有钱的煤商，请他为了慈善的目的赠送几车皮煤。

商人回信说：“我们不会给你们白送东西。

不过，我们可以半价卖给你们50车皮煤。

”该教区表示同意先要25车皮煤。

交货3个月后，他们既没付钱也不再买了。

……

<<犹太人赚钱的心机与心计>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>