

<<心理致胜博弈术>>

图书基本信息

书名：<<心理致胜博弈术>>

13位ISBN编号：9787504470911

10位ISBN编号：7504470910

出版时间：2011-1

出版时间：中国商业出版社

作者：银浦

页数：281

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<心理致胜博弈术>>

### 内容概要

每一个人都离不开与他的交往。  
为什么有些人在人际交往中会如鱼得水、左右逢源，而有些人却举步维艰、进退维谷呢？  
学点心理学，运用心理博弈术处理人际交往中的各种问题，就能变难为易，成为赢得人心的社交高手。

## <<心理致胜博弈术>>

### 书籍目录

第一章 洞察他人内心的心理博弈术从表情窥探他人的内心从眼睛窥探他人的内心从生活习惯窥探他人的内心练就火眼金睛，学会察言观色第二章 塑造美好形象的心理博弈术好印象便是好开端展现你的幽默魅力谦虚让别人更喜欢你得体的仪表是最好的名片让自己显得彬彬有礼努力提升你的魅力，让别人喜欢你第三章 获得他人好感的心理博弈术用心记住他人的名字一句“早上好”，赢得高起点亲和力可以拉近你与他人的距离获得他人好感的一些小细节.....第四章 取得他人信任的心理博弈术第五章 与他人交心的心理博弈术第六章 获取他人友谊的心理博弈术第七章 巧妙说服他人的心理博弈术第八章 轻松笼络他人的心理博弈术第九章 赢得他人合作的心理博弈术第十章 让他人敞开心扉的心理博弈术第十一章 化解他人敌意的心理博弈术第十二章 求他人办事的心理博弈术第十三章 销售中的制胜的心理博弈术第十四章 职场游刃有余的心理博弈术第十五章 韬光养晦的心理博弈术

<<心理致胜博弈术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>