

<<推销要有点狼精神>>

图书基本信息

书名：<<推销要有点狼精神>>

13位ISBN编号：9787504458681

10位ISBN编号：7504458686

出版时间：2008-1

出版时间：中国商业出版社

作者：张与弛

页数：259

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<推销要有点狼精神>>

内容概要

没有什么职业能让你随随便便取得成功，推销也是一样。无疑，这是一项艰苦的工作，它会毫不留情地考验你的耐心和智慧。它看起来门槛很低，但能够坚持超过一年时间的人寥寥无几，究其原因，是浮躁的心态让人们在追求目标的路上无法克服大大小小的障碍，说白了就是缺少一种不服输、勇向前的狼精神。成功的推销员告诉我们：向狼学习，推销将无往不胜。

<<推销要有点狼精神>>

书籍目录

第一章 狼精神之眼光——知己知彼，把握机遇一 认识自我是迈向成功的第一步二 擦亮双眼随时随地寻找猎物三 找到明确的目标指引你前进的方向四 用好奇心培养良好的洞察力五 放眼长远才能钓到大鱼六 透过表面的现象看事物的本质七 看穿顾客的购买心理八 小心谨慎地避开陷阱第二章 狼精神之专注——不离不弃，执着以求一 选择推销就要专注于推销二 专注于目标绝不言放弃三 用专注的心了解你的产品四 专注有助于培养工作的热忱五 永远对点滴细节保持专注六 认准了，就要专心地做下去七 专注于业绩，给

<<推销要有点狼精神>>

章节摘录

一 认识自我是迈向成功的第一步 善于审视自我是狼精神中最宝贵的一点，它们通过观察周围的事物来衡量自身的优势和劣势。

它们知道自己能干什么、不能干什么，该干什么、不该干什么。

狼之所以在几万年的进化过程中练就了出色的奔跑能力，一个主要的原因就在于：论力量，它们深知自己比不过老虎、狮子之类的庞然大物；论灵活，自己更比不过兔子、黄羊等食草动物，所以，狼根据自己的优势，练就了自己出色的能力——奔跑。

身为一名推销员，更要有这种自我认知的能力。

对自己的情况有一个充分的认识，这是做好本职工作的前提，也是“打

<<推销要有点狼精神>>

编辑推荐

执着、忍耐、专注、自律、不服输、勇于面对各种挑战，这就是狼的精神，也是一名成功推销员不可缺少的精神法宝。

<<推销要有点狼精神>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>