

<<最伟大的推销员成功经验谈>>

图书基本信息

书名：<<最伟大的推销员成功经验谈>>

13位ISBN编号：9787504448026

10位ISBN编号：7504448028

出版时间：2003-4-1

出版时间：中国商业出版社

作者：程刚

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<最伟大的推销员成功经验谈>>

内容概要

本书作者以提高推销员自身素质为己任的心态写作。它故事性强，语言通俗易懂，跨越行业与文化的障碍，以生动的例子阐明了一个又一个推销理念和方法。从根本上来提高推销的业绩。是有志于推销事业的人必读之书。

<<最伟大的推销员成功经验谈>>

书籍目录

- 1 推销无尽头
- 2 坚定的信仰
- 3 正确处理抱怨
- 4 突破困境
- 5 积极的心态
- 6 比别人更努力
- 7 交情行销
- 8 用心去做
- 9 不断挑战自我
- 10 推销你自己
- 11 变不可能为可能
- 12 关系营销战略
- 13 电话推销的秘诀
- 14 提供最佳的服务
- 15 热情的力量

.....

<<最伟大的推销员成功经验谈>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>