

<<大律师之九项修炼>>

图书基本信息

书名：<<大律师之九项修炼>>

13位ISBN编号：9787503678868

10位ISBN编号：7503678860

出版时间：2008-1

出版时间：法律出版社

作者：高殿民

页数：224

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<大律师之九项修炼>>

内容概要

执业律师自身的修炼是关乎律师生存和发展的重要命题，作者分析和汲取了一些成功律师的经验，结合自身执业十四年的思考。

写作了本书。

本书阐述律师怎样提高自身的学识水平，怎样解决说和写的问题，怎样提升内在气质和外在形象，怎样拓展市场，怎样解决好律师与当事人和法官的关系，怎样提高法律事务的策划能力和在法庭上的制胜能力，怎样防范律师的执业风险。

如何解决这些律师从入门走向成功不可忽视的问题，是律师的基本功，本书将有助你执业技能的提高。

<<大律师之九项修炼>>

作者简介

高殿民，男，1963年生，北京市普贤律师事务所主任、合伙人，从事政府法制工作和专职律师二十余年。

编写有《行政执法培训讲义》、《世界法律词库》、《法律基础理论》、《公共关系学》《道路运输行政执法典型案例评析》等书。

<<大律师之九项修炼>>

书籍目录

序言第一章 学识修炼 第一节 用而知不足 第二节 律师应该是“博学之师” 第三节 律师都应做“专家” 第四节 方法很重要第二章 言语修炼 第一节 律师怎样“说”和“写” 第二节 律师说什么和写什么 第三节 说和写要适应对象 第四节 律师语言要适应场境第三章 形象修炼 第一节 律师仪表 第二节 律师礼仪 第三节 律师的气质 第四节 律师的心理素质第四章 展业技能修炼 第一节 走进市场(解决生存问题) 第二节 自我定位(提升和发展) 第三节 制定和实施展业策略 第四节 展业与尊严第五章 律师与当事人相处技能修炼 第一节 律师,别把自己当中心 第二节 律师也该转转型 第三节 诚实守信待客户 第四节 律师与当事人相处的“十二字真言” 第五节 律师与当事人相处的“五心”第六章 律师与法官相处技能修炼 第一节 律师与法官的关系现状堪忧 第二节 同是法律人 第三节 大写的“律师” 第四节 法官欣赏的律师第七章 律师策划技能修炼 第一节 良好的法律策划是成功的一半 第二节 律师策划要修炼思维 第三节 法律策划的技能第八章 法庭制胜技能修炼 第一节 保持自信 第二节 准备、准备、再准备 第三节 举证、质证 第四节 庭审询问 第五节 法庭辩论第九章 律师执业避险技能修炼 第一节 律师执业面临的风险种类及来源 第二节 律师产生执业风险的根源 第三节 律师执业避险技能

<<大律师之九项修炼>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>