

<<民国的买办富豪>>

图书基本信息

书名：<<民国的买办富豪>>

13位ISBN编号：9787503436048

10位ISBN编号：7503436042

出版时间：2013-1

出版时间：中国文史出版社

作者：文昊 编

页数：366

字数：350000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<民国的买办富豪>>

### 内容概要

《民国的买办富豪(亲历者讲述)》由文昊编著，《民国的买办富豪(亲历者讲述)》的内容包括热衷耍弄“空手道”的“赤脚财神”虞洽卿、善交权贵、手眼通天的军火买办雍剑秋、从穷措大到“德国贵族”的买办高星桥、目不识丁的“神算子”买办赵干卿、名列“天字第一号”的大买办梁炎卿等，可供读者阅读学习。

## <<民国的买办富豪>>

### 书籍目录

- 热衷耍弄“空手道”的“赤脚财神”虞洽卿
- 一从“望洋兴叹”的小学徒到“倚洋自重”的大买办
  - 二发起宁绍公司，居然一炮打响
  - 三退出“宁绍”独办“三北”，好景不长一蹶不振
  - 四当选会长身价倍增，借机献媚兴风作浪
  - 五政治投机失算，商会改选落败
  - 六又一次政治投机，搭上了蒋王朝的关系
  - 七柳暗花明航业重振，名成利就米市兴隆
  - 八水路变成陆路，财源滚滚而来
  - 九盖棺论定，遗臭万年
- 善交权贵、手眼通天的军火买办雍剑秋
- 一借“救济”难民之机“救己”，结识中外上层人士
  - 二巧妙掘取第一桶金，迅速跻身军火买办
  - 三买通北洋众权贵，生意越做越红火
  - 四行踪诡秘做事低调，拉拢官僚迭出高招
  - 五倡导“社会改良”，出资办学被拘
  - 六拉拢英美教会，重做德国买办
  - 七重塑社会地位，改走英美路线
  - 八沽名钓誉积极捐款，大力拉拢牧师医生
  - 九撒手人寰，遗产多多
  - 十“人有千算，天有一算”
- 从穷措大到“德国贵族”的买办高星桥
- 一从铁匠世家到开煤厂
  - 二任井陘矿务局司磅员得到德国总办的提拔
  - 三“荣任”津保售煤处总经理
  - 四欧洲大战，德皇赠予“冯”的封号
  - 五保管德侨财产和加入天津行商分所
  - 六韩纳根卷土重来和井陘矿权被收回
  - 七韩纳根病死，高星桥送巨资
- 从打工仔到垄断商的“桐油大王”义瑞行
- 一从替人打工到自立门户——义瑞行走向买办道路的开始
  - 二击败国外劲敌，插手国内贸易——市场垄断局面的形成
  - 三多管齐下拉近外商关系，操纵市场牟取高额利润
  - 四错综复杂的企业与家庭、父子和兄弟之间的矛盾纠葛
  - 五桐油出口业务的恢复和义瑞与官僚资本的周旋
  - 六临近解放时再遭国民党政府与军队的敲诈劫夺
- “科班出身”的“世家买办”严逸文
- 一华账房里苦熬岁月
  - 二大班与华经理的微妙关系
  - 三精神上的种种折磨
  - 四我的蛋品经营生意
  - 五我是怎样结束买办生活的
- 作风稳健、老谋深算的买办刁峻霄
- 一刁峻霄是怎样起家的
  - 二刁峻霄垄断发网出口的内幕

## <<民国的买办富豪>>

- 三 借机成立天津德记洋行
- 四 在猪鬃出口竞争中获胜的策略
- 五 掌握天津的马尾出口
- 六 向国外发展计划的失败
- 七 在沦陷时期继续赚钱
- 八 抗战胜利后恢复出口
- 九 与众不同的理财之道
- 目不识丁的“神算子”买办赵干卿
  - 一 因救助美国小姐而博得教会的好感和信任
  - 二 经传教士介绍跨进美孚公司的门槛
  - 三 爬上南昌经理宝座，跻身富商行列
  - 四 扩充地盘，霸占赣江流域
  - 五 功高震主，美孚削弱赵干卿的势力
  - 六 狡兔三窟，赵干卿经营的其他业务
  - 七 另起炉灶，经营仁记油栈
  - 八 赵干卿一生积累的巨额财富
- 舍舟登陆的“两栖买办”陈雨洲
  - 一 舍舟登陆，就任怡和洋行买办
  - 二 从事代理之初的经营手法
  - 三 业务内容和收入情况
  - 四 遭受革命冲击和战火蹂躏，结束买办生活
- “从一而终”的父子买办“粮台冯”
  - 一 颇受英国人青睐的“老实人”
  - 二 起家于包办英国粮台
  - 三 多年独揽英军华北工程的原因
  - 四 生意有增无减，越做越火
  - 五 借收买英军处理物品大发洋财
  - 六 “粮台冯”父子的主要经营手段
  - 七 “粮台冯”特立独行的家庭生活
- “跑龙套”起家的太古洋行买办郑翼之
  - 一 太古洋行在华掠夺的种种手段
  - 二 不怕吃亏任劳任怨，倾心效力成绩斐然
  - 三 郑翼之由买办致富的内幕
  - 四 郑翼之父子累积的巨额财产
- 名列“天字第一号”的大买办梁炎卿
  - 一 最早到天津当买办的广东人
  - 二 坚持“发大财要从小处俭省”，迅速致富
  - 三 奉行“彼此勾结、共同发财”的致富路线
  - 四 特殊的生活作风及其培养子女的方针
  - 五 子弟继续当买办后的不同遭遇
  - 六 梁炎卿的“发财口号”与致富秘诀
  - 七 谨慎投资，对不动产情有独钟
- 官至三品的“红顶买办”吴调卿
  - 一 出任汇丰天津分行首任买办的缘由
  - 二 与李鸿章的关系及与李家子孙的交往
  - 三 因出资办厂而与袁世凯交恶
  - 四 吴调卿的家庭情况和社会关系

## <<民国的买办富豪>>

天津宁波帮买办集团的开山老祖王铭槐

- 一 王铭槐的三个发财之道
  - 二 王家经历两次败落并得以复兴的因由
  - 三 第三次败落后，全家四分五裂
  - 四 结识达官贵人，走官商结合之路
  - 五 以王铭槐为首组织起来的大买办集团
- 正金银行买办魏信臣父子
- 一 魏信臣的家世及其走上买办道路的经过
  - 二 博得日本人信任，结交中外各方势力
  - 三 借助“正金”招牌而发家致富的奥秘
  - 四 魏信臣遭受打击，陷入危机
  - 五 魏伯刚承袭父业，创造“小康局面”
  - 六 “办而不买”，走上末路

德商洋行的“颜料总买办”周宗良

- 一 从邂逅轧罗门到谦信洋行买办
  - 二 组织谦和号，晋任德孚总买办
  - 三 周宗良的财富来源与资财运用策略
- 英美烟公司最得力的买办郑伯昭
- 一 瞒天过海，从销售“大英牌”发迹
  - 二 独立门户，与外商合办永泰和烟草公司
  - 三 同华商斗争，与军界联系
  - 四 替英美烟公司出面开设宏安公司
  - 五 处处设防，工于心计
  - 六 吝啬成性一毛不拔，除了数钱别无所好

上海工部局的买办间与潘氏买办家族

- 一 “英租界”的开辟和工部局的设立
- 二 潘氏三世五任工部局买办的原因
- 三 工部局买办的作用和职责
- 四 买办的丰厚收益和大利所在
- 五 工部局的两笔“意外利益”

上海外商银行买办群像大写真

- 一 旧上海的各家外商银行及其买办
- 二 从买办合同看买办制度的奥秘
- 三 外商银行买办的业务活动及其收益来源
- 四 买办的投资和投机活动
- 五 最有名的几个买办家族及其内幕
- 六 我当花旗银行买办的经过

外国洋行与华人买办的关系内幕揭密

- 一 洋行的扩展和与买办关系的演变
- 二 洋行与买办活动的丰富内容
- 三 我是怎样从事买办活动的

## &lt;&lt;民国的买办富豪&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：插图：虞洽卿名和德，1867年（属兔）生于浙江省镇海县龙山乡。他的父亲在镇上开设一片小杂货店，中年身死，虞洽卿和寡母过着半饥半饱的生活。因无力上学，十五岁就到上海学生意，辗转托人介绍，才进了望平街瑞康颜料号当学徒。他临行的时候，母亲给他做了一双布面钉鞋，并且一再嘱咐他在店里要勤俭小心，博得师傅欢心。虞到上海适逢大雨，舍不得穿那双新钉鞋，就赤着脚走进店门来。后来发了财，有人称他“赤脚财神”，他自己也经常说起这件事，并引以为荣。洋场十里，纸醉金迷；一个学徒当然只能望“洋”兴叹，自惭形秽。有一次，颜料店老板在番菜馆请一位德商洋行买办吃饭，叫他跟去侍候，他看见那位大买办神气十足，使他意识到洋场社会中“买办”之“高贵”，便立志要替洋人服务，做一个所谓“高等华人”。他年少翩翩，心灵手敏，并且时刻记着母亲的临别训言，果然深得老板的欢心，未满师就被提升为跑街。凭借这个机会，他得与上海商界的所谓“阔人”经常接触，几年之中在上海颜料行业中渐露头角。他除在买卖上赚回佣外，有时自己也囤买一些颜料，做得十分顺手。1894年，有一家做出进口生意的德商鲁麟洋行，进口业务以颜料为主，因牌子尚未做开，想物色一个有经验的华人充当“开路先锋”。虞托族人虞香山（礼和洋行颜料部经理）介绍到这家洋行担任跑楼（等于副买办）。虞本来熟悉推销业务，做得颇有成绩，不久就被提升为买办。鲁麟洋行除进口颜料外，还经营西药、五金、军装等，出口则有大豆、桐油、丝、茶以及其他廉价原料品等。帝国主义商人在殖民地、半殖民地收购原料，总不外乎是在各主要产区设立机构，深入农村，以最低的价钱残酷剥削贫苦农民。虞洽卿在进口方面取佣金10%，出口方面取佣金20%。他在鲁麟洋行任买办九年，分润到帝国主义商人剥削中国人民的余沥，买进了闸北顺征里全弄房屋，就由穷小子一跃而为富翁了。庚子（1900）以后，帝国主义在华的经济侵略势力日益膨胀，金融资本家纷纷在上海开设银行，发行钞票。1903年，虞洽卿三十六岁时，离开鲁麟洋行，改任华俄道胜银行买办，一年之后又转任荷兰银行买办。他利用上海资产阶级商人的崇洋心理，大力推广荷兰银行钞票的发行额，从中获取手续费。虞在上海金融界的信用并不太好，自任荷兰银行买办以来，利用该行名义开发远期本票，换取现金，套取利息，并独资创设通惠银号。后来又发起组织四明银行，由周金箴任董事长，陈子琴任经理。由于周等经营不善，虞又推荐孙衡甫继任经理。虞、孙关系密切，在信用贷款上孙对虞的帮助极大。虞的“生意经”非常精通，而又工于逢迎之术。一次，有一位清朝大员到上海采办军装，此人故示清高，据说不肯和洋行买办见面谈生意。事为虞所闻，他乘这位大员出门时，故意叫自己的马车撞坏大员的马车，他即匆忙下车道歉，并将自己的新马车送与大员作为赔偿，终于做成了这笔巨额交易，获得了一笔大佣金。在封建社会里，升官和发财是不可分的。虞洽卿既已上升为买办阶级，又想弄个官职，于是纳粟捐了道员，分发江苏。从此用官吏和商人的双重身份在洋场上广结声援，颇受社会重视。1905年（乙巳岁），有粤人黎黄氏携带婢女数十人，取道上海回籍（她的丈夫在四川做知府，此时已卸任），西捕指为是贩卖人口的案犯，把她拘入捕房。会审公堂审讯此案时，西籍陪审员咬定黎黄氏是人口贩子，主张连同婢女押进西牢。中国审判官关炯之则称，黎黄氏乃是“朝廷命妇”，蓄婢女是清朝法律所许可的，不能诬指为歹人。

## <<民国的买办富豪>>

此外还有一个理由，就是说租界未设女监，反对男女混杂。

西籍陪审员从来说一是一，中国官吏一贯是唯唯诺诺的，这番遇到争论，因此他大骂中国人为野蛮民族，言下愤愤不已。

这一粗暴无礼的行动激起了旁听席上中国人的公愤，大家鼓噪起来，与西捕发生冲突，这就是当年轰动一时的“大闹公堂案”。

事后，英、美租界中国商人全体罢市，以抗议帝国主义者侮辱华人的罪行，租界当局感到事态严重，不禁张皇失措。

此时虞洽卿挺身而出，以和事佬自居，与上海道台袁海观挨户劝告各商店开门复业，一场风波赖以平息。

虞对租界当局立了这场大功，帝国主义者对他愈益刮目相看了。

虞洽卿善于玩弄两面手法，一面忠心耿耿地为帝国主义服务，另一面却又口口声声说他是“为中国人民撑腰”、“替地方上办事”，借以欺骗上海市民。

1906年，他和朱葆三、胡寄梅、袁衡之等共同发起组织华商体操会，经常在四明公所开会，并与严筱舫所主持的商务总会取得联系，这个组织后来成了他的政治资本和群众基础。

辛亥革命前一年，南京举行“南洋劝业会”，虞洽卿被聘为会办。

革命爆发时期，虞见清王朝大势已去，暗中又与同盟会会员陈英士勾结，以便进行新的政治投机。

## <<民国的买办富豪>>

### 编辑推荐

《民国的买办富豪》由文昊编著，他们是近代中国最早大发“洋财”的人，因为他们最了解洋人的脾气和秉性，最善于迎合洋人的胃口，最擅长和洋人打交道；他们是土洋结合的产物。他们是西方强权主义和东方特权主义的共生体，他们是资本主义经济方式和封建主义政治传统的混血儿。



<<民国的买办富豪>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>