

<<塔木德智慧大全集>>

图书基本信息

书名：<<塔木德智慧大全集>>

13位ISBN编号：9787502840037

10位ISBN编号：7502840036

出版时间：2012-4

出版时间：地震

作者：张世

页数：464

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<塔木德智慧大全集>>

前言

犹太民族是一个饱受争议的民族。

正如美国著名作家马克·吐温说的那样：“犹太人的数目还不到人类总数的1%，本来应该像灿烂银河中的一个星团那样不起眼儿，但是他们却经常成为人们的话题，受到人们的关注。

”犹太民族是一个古老而伟大的民族，犹太人似乎总是蒙着一层神秘的面纱，让世人对他们充满了好奇。

犹太人拥有5000多年的历史，却有2000多年没有自己的国土，这个弱小的民族流散在世界各地，寄人篱下，历经压迫、驱逐、杀戮，却始终没有被同化，依然保留着本民族的传统文化坚强地生存着。

犹太人骄傲地活着，他们自称是上帝的选民，是财富和智慧的化身。

在各个行业中，都有成就卓越的犹太人存在。

爱因斯坦、弗洛伊德、卡尔·马克思、海涅、卡夫卡、卓别林、基辛格……那些超级富豪们更是不用细数，还有美国著名大学30%的教授，全世界15%的诺贝尔奖得主。

这一切都说明了犹太民族的伟大，他们似乎拥有掌控世界的力量，他们是那么的神奇与莫测。

犹太人之所以备受世人瞩目，最重要的原因之一就是他们所拥有的巨额财富。

犹太人似乎拥有与生俱来的敛财天赋，犹太民族也是世界上最会赚钱的民族，如果用一句形象的话比喻，那就是全世界的钱都在美国人的口袋里。

而美国人的钱却在犹太人的口袋里。

《塔木德》（Talmud）是流传3300多年的羊皮卷（犹太人用希伯来文写在羊皮上的书卷），一本犹太人终生研读的书籍。

主体部分成书于2世纪末~6世纪初，为公元前2世纪至公元5世纪间犹太教有关律法条例、传统习俗、祭祀礼仪的论著和注疏的汇集。

《塔木德》共20卷1200多页，250多万字，包括《密西拿》、《革马拉》、《米德拉西》3个部分，是10个世纪中2000多位犹太学者对自己民族、历史、文化、智慧的发掘、思考和提炼。

犹太民族能够取得如此辉煌的成就与他们的传世巨著《塔木德》的影响是分不开的。

在数千年不断走向优秀、创造奇迹的历程中，犹太人始终把《塔木德》带在身边。

本书正是浓缩了《塔木德》中最重要的智慧，与读者分享，让读者可以更轻松、快速地学习犹太人的赚钱、处世、交往、思维等多方面的智慧。

阅读此书，领略犹太人的财富真谛，借鉴《塔木德》的神奇智慧吧！

<<塔木德智慧大全集>>

内容概要

犹太民族中许多成就卓越的人物在商界、政坛、文学、艺术及诸多领域都有过举世皆惊的成就，他们能够取得如此辉煌的成就与他们的传世巨著《塔木德》的影响是分不开的。在数千年不断走向优秀、创造奇迹的历程中，犹太人始终把《塔木德》带在身边。

张世编著的《智慧大全集》正是浓缩了《塔木德》中最重要的智慧，与读者分享，让读者可以更轻松、快速地学习犹太人的赚钱、处世、交往、思维等多方面的智慧。

翻阅《智慧大全集》，领略犹太人的财富真谛，借鉴《塔木德》的神奇智慧吧！

<<塔木德智慧大全集>>

书籍目录

第一篇 与财富紧密相连的民族

第一章 《塔木德》教给犹太人的价值观

金钱是现实的上帝
正确对待金钱
钞票不问出处
最简朴的有钱人
会赚钱，更要会花钱
金钱并不能解决一切问题
生意就是生意

第二章 犹太人这样赚大钱

永远勤奋
有利必争
诚信经商
奇货可居
合约要考虑的是合法而非道德
埋头苦干不如多动脑筋
火眼金睛觅商机
不做欲望之奴
双赢思维
妙用信息赚大钱
78：22的经商法则
有耐心才能赚到钱

第三章 做生意就学犹太人

犹太人的契约精神
从不违约
从小生意做起
诚信经商，童叟无欺
高风险，高回报
“女人”和“嘴巴”
只要不违法，什么生意都能做
别把家底赔上
犹太人的谈判策略

第四章 犹太理财经

投资，让金钱轮转
储蓄金钱
善于打理金钱
把商机拖到金库中
最会赚钱的人最会花钱
借鸡下蛋

第二篇 智慧是人生无价的财富

第一章 为生存而奋斗

历经磨难而后生的伟大民族
承受苦难
活着，就是幸福
示弱，为了更好的生存

<<塔木德智慧大全集>>

不要苛求自己

逆境求生

第二章 《塔木德》告诉你的做人智慧

要有信仰

适度享乐

谨慎交友

适时沉默

自我管理

质疑权威

不说大话，自知者明

善待自己，善待他人

培养“萨布拉斯”式的性格

第三章 《塔木德》告诉你的做事智慧

目标指引人生

工作让生命无限延展

找一份喜欢的工作

不甘心一辈子做穷人

专注于你所做的事

选择擅长的行业

冒险，但不赌博

第三篇 《塔木德》千年处世宝典

第一章 犹太人的驭人智慧

微笑

想办法满足对方的虚荣心

想得到，先付出

抓住对方弱点

顺着对方的脾气

镇定自若

第二章 圆滑的处世谋略

助人，助己

取舍之道

赞美的神奇力量

原来退步是向前

历经苦难，更懂感恩

第三章 犹太人的借力思维

一个人的才智是有限度的

借他人之力成功

团结，并且与优秀者为伍

团队精神

成功离不开人脉

第四篇 比金钱更重要的事

第一章 犹太人的教育理念

终生求学

时间就是金钱

教育永远放在首位

投资知识，绝不吝啬

书本是最好的朋友

<<塔木德智慧大全集>>

学校在，犹太民族就在
让孩子正确认识财富
让孩子从小学会理财
绝不富养孩子

第二章 犹太人的道德观

为他人祈祷
忠诚是原则
回头是岸
诚实可以找回真实的自我
保持积极乐观的态度
亲人胜过一切财富

第三章 犹太人这样想问题

变则通
打破成见
独立思考
逆向思维
智慧永远不会离开你
办法总比困难多
开锁并不一定非要用钥匙
穷，也要站在富人堆儿里
没有什么比健康重要

第四章 《塔木德》人际交往的智慧

完美的首因效应
谦虚恭敬是交往的前提
用更多的时间去倾听
人际交往重和气
人脉财富密码
风趣幽默，才能建立良好的合作关系

<<塔木德智慧大全集>>

章节摘录

版权页:会赚钱,更要会花钱 “上帝把钱做礼物送给我们,目的在于让我们购买这世界的快乐,而不让我们攒起来还给他。

”——《塔木德》 犹太人对待金钱的态度有两种,第一种是节俭,第二种则是享受。

一个人将来是否可以拥有财富取决于他的思维和气质。

富人的思维是创造财富,自然让他表现出富人的慷慨和大度;贫穷的思维造成人的贫穷,因此只得到穷人的卑微和小气。

人太穷了就会整天为生存而奔忙和劳碌,他所想到的就是简单的生存,也就没有时间去想别的事情了。

而没有想发财的欲望,也就失去了成为富人的条件。

犹太巨富比尔·布鲁斯小时候生活在纽约的贫民窟里。

他有6个兄弟姐妹,生活非常贫困,全家只能靠父亲的微薄收入来解决日常生活之需,他们要非常节省才可以勉强度日。

比尔·布鲁斯听了父亲的忠告去经商。

3年之后就改变了全家的贫穷状况,5年之后他们全家搬离了那个社区,7年后在寸土寸金的纽约买下了一栋房子。

犹太人良好的传统改变了他们贫穷的生活。

许多犹太人世代都在经商,因为他们知道只有经商才能赚取很多的利润,才能彻底地改变自己贫穷的命运。

犹太人靠经商赚取了让世人瞩目的财富。

在纽约这样的大城市里,经常可以在晚上看到装饰豪华的中国餐馆和意大利餐厅里坐着颇有绅士风度的犹太人,他们和家人、朋友一边吃着精美的食品,一边亲密地交谈,那惬意的神态让人羡慕不已。

为了每天都过得快乐,他们愿意花钱享受自己的人生。

犹太人常说:“生活要过得幸福和开心,日子一定要有滋润的感觉,不要怕花钱。

”他们认为对自己吝啬是一种贫穷的表现。

日本人见了犹太人的这种生活方式,大觉羞愧。

日本人花钱极其吝啬,他们一天到晚只是拼命地省钱和拼命地工作。

于是,他们的生活里就只有工作,为了工作,连吃饭的时间都要尽量缩短,甚至认为如果人可以只干活,不要吃饭睡觉才好。

俗话说:“懂得花钱的人,才会懂得赚钱。

”犹太人认为一个真正的商人,赚钱的时候,要有运筹帷幄的能力;花钱的时候,要知道自己该如何去花钱,把钱花到什么地方去,这样,才显示出商人的胸怀和自信,气定神闲、从容不迫。

为了迅速地成为富翁,犹太人的常规做法是投资金融行业和其他资金回收较快的行当,把78%的注意力和精力集中倾注到“钱生钱”上。

努力攒小钱的人是不具备从事这些行业所要求的素质的。

冒险气质的缺乏,决定了他们也不能通过其他途径快捷致富。

话又说回来,不赞成攒小钱,并不代表在商务活动中不精打细算。

在这方面,犹太商人的“吝啬”气质暴露无遗:成本能省半分就省半分,价格能高半分就高半分。

也许你要问,不至于世界富翁们都这样吧?

其实唯有如此,商人才能赚到钱,才能充分享受富人的乐趣!

英国籍的犹太银行家莫里茨·赫希在庄园中招待上流社会的人士为时两周,仅供来宾射杀的猎物就达到10000多头。

解放前曾在中国上海经商多年的犹太商人哈同,用近200万两银子修造了上海滩最大的私人花园——爱俪园,并经常在园中举办豪宴,动辄费银上万。

所有的犹太商人都有这样的习惯:不管工作如何忙,都要把一日三餐吃得有模有样、有滋有味。但他们从不浪费钱财,把辛苦所得作无谓的挥霍。

<<塔木德智慧大全集>>

人生的乐趣在于享受工作以及工作带来的成果。

人生的愁苦就是觉得自己很穷，觉得一无所有。

犹太人不赞成过分地节俭，《塔木德》说：“当富人没有机会买东西的时候，他会自认为是个贫穷的人。

”如果自己拥有了金钱，却守着它们不松动，把它们紧紧地攥在自己的手里不花，是愚蠢的，更是贫穷的。

所以一个真正的富人，不光会赚钱，更会花钱。

犹太商人在文化背景方面上就没有受到禁欲主义的束缚。

犹太教在总体上从来都没有这方面的要求的，犹太生活也从来不分化成宗教与世俗的两大部分。

犹太人在宗教节期间有苦修的功课，但功课完毕之后，便是丰盛的宴席，虽则无法同中国人相比（犹太人至今仍把“中国厨子”同美国工资、英国房子、日本妻子一起列为理想生活的四大要目）。

所以，那种形同苦行僧般的生活方式，不是犹太商人的典型生活方式。

另一方面，从犹太商人把注意力集中在“钱生钱”而不是“人省钱”上面。

靠辛辛苦苦攒小钱的人是不可能具有犹太商人身上常见的那种冒险气质的。

犹太商人的这种生活方式，令同为当今世界著名商人的日本商人叹为观止。

其他不说，光犹太商人不管工作如何忙，对一日三餐从不马虎，总留出时间，还要吃得像模像样，而且进餐时忌讳谈工作，就让日本商人感慨万分，并对自己的人生格言“早睡早起，快吃快拉，得利三分”大觉羞愧。

仅仅为得三文钱，就必须快吃快拉，这是何等可笑的表现。

其实，岂止吃饭时不谈工作，虔诚的犹太商人每周同样要过那整整24小时不谈工作甚至不想工作的安息日！

因为犹太人是世界上最谙熟“平常心即智慧心”道理的民族：犹太教靠尊重信徒的自然生理心理要求而保持住了他们的虔诚，犹太商人也同样靠“尊重”自身内在的自然要求而保持住了自己经商时的心理平衡。

犹太人懂得享受花钱的乐趣，就像他们享受经商的过程一样。

犹太人花钱有自己的原则，该花的钱一定要花出去，他们知道会挣钱还要会花钱。

做老板与一般人的最大区别就在于，老板的工作实际上就是如何花钱，钱花对了，就肯定能赚钱。

犹太人的花钱观念就是：“只有舍得花钱才能挣到大钱，对该花的钱，绝对不计较多少。

”众所周知，世界上最会赚钱的商人是犹太人，很多人都会将巴菲特、洛克菲勒和索罗斯等犹太富翁作为自己的财富偶像。

然而，人们也许不知道，犹太人并不是只知道赚钱的工作狂和守财奴。

恰恰相反，犹太人平时很注重饮食，充分地休息和享受生活，很清楚“多工作”和“多休息”之间的利弊关系，很懂得保护身体的重要性。

在美食方面，犹太人是比较讲究享乐的。

所以在吃的方面不惜花钱，这样就使他们有强健的体魄和充足的精力，就能赚到更多的钱。

《塔木德》中有过这样一段话：“你每一天的生活，都在潜移默化地影响和改变着你的生命尺度。

对于胸怀大志的人来说，没有什么比拥有一个好身体更幸运了。

如果你不能在每一天中都重视自己的身体健康，那么再好的身体也会慢慢变坏。

反之，如果你每一天都能遵照下面的这些原则去做，那么即使虚弱的身体也会慢慢变得强壮……”

犹太人喜欢美食，如果你问一个犹太人，赚钱是不是你们的人生目的，想必马上就会得到坚决地否认：“我们的人生目的在于热情地享受生活，为了随心所欲吃到美味可口的食物。

”说到吃，若以中国人的“背脊向天皆可食”的标准来看，以Kosher的标准（即犹太教的饮食法则，简称洁食），犹太人不能吃的东西太多太多，恕不一一列举，不过大致上犹太人较常食用的家畜有牛、羊；家禽有鸡和火鸡；海鲜则是各种有鳍有鳞的鱼。

可见，犹太人是多么重视饮食，他们把美食作为人生最大的享乐之一。

犹太人十分享受花钱的乐趣，他们认为工作不是生活的全部，拼命赚钱的同时更要懂得花钱的快乐。

<<塔木德智慧大全集>>

犹太人深谙此理，所以他们是快乐的，他们懂得享受当下的生活。

<<塔木德智慧大全集>>

编辑推荐

<<塔木德智慧大全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>