

<<人性的弱点全集>>

图书基本信息

书名：<<人性的弱点全集>>

13位ISBN编号：9787502839109

10位ISBN编号：7502839100

出版时间：2012-1

出版时间：地震出版社

作者：卡耐基

页数：382

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人性的弱点全集>>

前言

本书是畅销图书《人性的弱点全集》和《人性的弱点全集续集》的合订本。上述两本书在不到两年的时间里，销售了20万册，受到广大读者的热烈欢迎。但由于两书的编撰时间仓促，两书也有一些微瑕，现改正后结集重新出版。

现在编者把卡耐基一生中很多重要、丰富的经验，都汇集在这本《人性的弱点全集》一书里。

这本充满幽默、充满智慧的书，一定会给您启迪，使您勇敢地克服自己的弱点，发挥自己的优点，大胆地开拓您的新生活之路，有助于您成功。

戴尔·卡耐基，美国著名成人教育家。

他运用心理学知识，对人类共有的心理特点进行探索和分析，开创和发展了一种融演讲、推销、为人处世、智力开发为一体的独特的成人教育模式。

时至今日，美国卡耐基成人教育机构、国际卡耐基成人教育机构和它遍布世界的分支机构，多达1700余个。

接受这种教育的，不仅有名星、巨商、各界领袖，也有军政要人、内阁成员，甚至还有几位总统，人数多达几千万，影响了20世纪的几代人，而且还将继续影响着世界各国的人们……卡耐基并没有发现宇宙里所有深奥的秘密，但他源于常理的哲理思想和教育实践，却施惠于千百万人。

这些哲理在帮助人们学习如何处世，如何获得自尊、自重、勇敢和自信，如何克服人性的弱点、发挥人性的优点、开发人的潜能，从而获得事业成功和人生快乐上。

卡耐基一生中写了不少文章，登载于报章和杂志上，他还制作了自己的无线电广播节目，在节目中，他讲述了很多著名人物之所以成功鲜为人知的一面。

更为重要的是，他还写作了《人性的弱点》等七部书。

卡耐基所著享誉世界的《人性的弱点》、《人性的优点》、《语言的突破》、《人性的光辉》、《美好的人生》、《快乐的人生》、《伟大的人物》，和由卡耐基的学生亚瑟·斐尔博士所著、阐释卡耐基学说的《积极的人生》，卡耐基夫人桃乐丝·卡耐基按照丈夫的理论模式所著的《写给女孩子》，妹妹朵乐蒂·卡耐基根据哥哥收集的名人名言、警句所辑的《智慧的锦囊》，构成了卡耐基做人处世、走上成功之路的全部作品。

它们不仅是卡耐基成人教育机构的教科书，也是趣味无穷、使人受益匪浅的优秀的读物。

如今，世界各国几乎都有这些作品的译本。

卡耐基的著作，都不是单纯为了出版才撰写的，而是从凝结了卡耐基无数心血的讲义、教材逐步丰富、发展而成的。

成书之后，获得世人的追捧，得到积极热烈的反馈，又以教材的形式，丰富和发展了卡耐基成人教育的内容，所以这些书的实用性特别强，畅销就成为必然的了。

《语言的突破》出版于1931年，它的宗旨是要人们克服畏惧，建立自信，更有效地讲话。而不只是讲解演说术的历史和原理。

因此，多年来，这本书不仅仍然是“卡耐基公开演说与人际关系课程”的主要教材之一，而且还被译成几十种文字，成为卡耐基最畅销的主要著作之一。

出版于1932年的《人性的光辉》，是卡耐基继《语言的突破》后的又一成功之作。这是一部记述林肯总统一生光辉业绩的传记。

世界上走上成功之路最富传奇性的莫过于林肯。

《人性的光辉》像电影一样，将林肯艰苦奋斗，成为美国总统和他为美国及人类进步事业而献身的一生展现在人们面前，字里行间充满了温馨与幽默，是林肯传记作品中最生动、最感人、最富有启迪意义的一部。

但是，最著名的、使卡耐基享誉全世界的书，却是1937年出版的《人性的弱点》。这部书和《语言的突破》一样，也是由卡耐基授课所用教材演变而成的。

卡耐基在谈到这部书的写作和出版过程时说，当他为纽约商业界和专业人士讲课时，逐渐了解到，学员们不仅需要在“有效的说话”方面受到训练，还需要另一种训练，以获得在日常商务和社交中与人相处的艺术。

<<人性的弱点全集>>

因为在多年给学员讲课时，他发现，收入最丰厚的，不是那些懂得最多的人，而是那些拥有专门知识，加上能够表达他的想法，并善于做人处世、领导和鼓舞他人的人。

这使他确信了一个说法，即一个人的成功，只有15%是由于他的专业技术，而85%则要依靠人际关系和他的做人处世能力。

他深信，人们除了渴望健康之外，最需要的便是研读改善人际关系、教人做人处世的书。

但当时并没有这样的书，于是，他决定自己写。

为了写作这本书，卡耐基阅读了所有这方面能够找到的资料。

他还聘请了一位受过专门训练的研究人员，与他一同花了一年半时间，在各种各样的图书馆里博览过去他没有读过的心理学方面的著作，浏览成千上万的杂志文章，搜寻了无数名人传记。

他还亲自约请了几十位成功人士，请他们谈自己如何做人处世。

他决心找出各个时代伟人的处世技巧，研究他们使用过的每一个有关如何得到朋友和说服别人的实用方法。

卡耐基把他获得的资料，编成简短的小册子，在人际关系训练班上讲述，然后由学员们去实践、去验证、去丰富和发展，使他的“小册子”越来越厚，终于在1936年出版。

卡耐基没有想到这本书会这么畅销，这么受欢迎，许多父母买来送给子女，老板买来送给员工，从政的人也大量买来送给选民，不到一年时间，就发行了50万册。

而且，世界上有几十个国家都出版过他的这部书，近一个世纪以来，一直畅销不衰。

据统计，光是英语版，就已经发行达到3000万册。

《美好的人生》最初作为《人性的弱点和美好的人生》一书的一部分，后来修订再版时将此方面的内容以《美好的人生》单独出版。

卡耐基又于1943年正式出版了《伟大的人物》。

卡耐基的《人性的优点》问世于1948年。

《人性的优点》和《人性的弱点》、《语言的突破》一样，是卡耐基成人教育培训班上的三种主要教材之一。

《人性的优点》是一本指导人们如何征服“忧虑”的书。

在初开成人教育班的时候，卡耐基就发现学员们经常谈论的，是他们自己的畏惧和忧虑。

如何克服畏惧，卡耐基已在公开演说课程和他的《语言的突破》一书中解决了；但当时他还没有写出一本如何征服忧虑的书，于是又一部传世之作诞生了。

和《人性的优点》内容极为相关的是《快乐的人生》。

前者指给人们征服忧虑的原则，后者则教人如何得到快乐。

卡耐基的教育思想和他的著作，产生、发展于20世纪初、中期的美国，具有鲜明的时代特点。

当时正是全球性经济大萧条时期，人们寻求成功致富的愿望相当强烈。

随着当代科学和经济的发展，这种寻求发财致富和事业成功的要求愈加强烈。

卡耐基的成人教育课程和著作，以其容易被接受，而且非常实用和能迅速助人成功的特点，适应和反映了这种个人和社会的要求，于是获得了人们的广泛欢迎，他的事业也获得了巨大成功。

当前，我们处在一个伟大的变革时代，社会发展迅速，竞争激烈，人人向往成功，人人追求成功，人与人之间的接触越来越多，人与人之间的和谐、协调、协作，以及探求和促进人际关系的发展越来越重要，这部《人性的弱点全集(全译本)》融合了卡耐基成功思想的精华，它对我们开阔视野，克服人性的封闭性弱点，将会有宝贵的指导作用。

感谢您购买这本书！

<<人性的弱点全集>>

内容概要

《人性的弱点全集（全译本）》是《人性的弱点全集》珍藏版、《人性弱点全集续集》合集。

戴尔·卡耐基发挥自己的优点，启发他人克服忧虑，获得成功的励志精华，都汇集在这部《人性的弱点全集全译本》里。

《人性的弱点全集（全译本）》对你的帮助，一如对像其他千千万万成功人士一样。

<<人性的弱点全集>>

作者简介

作者：（美国）戴尔·卡耐基（Carnegie D.） 编译：王华夏

<<人性的弱点全集>>

书籍目录

前言 如何利用本书 导读十二则有益的故事 第一章成功人际交往的基本技巧 技巧1——请对方帮一个忙 技巧2——真诚赞美他人 技巧3——尽量满足他人的需要 技巧4——不要直接批评他人 第二章成功人际交往的高级技巧 技巧1：善于感恩 技巧2：关注他人，忘掉自己 技巧3：我要喜欢你 技巧4：虚心接受批评 第三章如何影响他人、赢得朋友 规则1——善于倾听，鼓励他人谈论自己 规则2——赞美，使人感觉重要 规则3——记住他人的名字 规则4——真诚对他人产生兴趣 规则5——谈论他人最感兴趣的话题 规则6——真诚的微笑 第四章如何说服他人 方法1——使对方开始时说“是” 方法2——用友善的方法 方法3——发问，让对方多谈自己 方法4——切勿争辩 方法5——如果错了，迅速承认 方法6——提出建议，让对方做决定 方法7——站在对方立场上看问题 方法8——真诚地同情对方 方法9——激发高尚动机 方法10——利用表演艺术 方法11——激发他人的好胜心 第五章如何改变他人 规则1——从称赞及真诚欣赏开始 规则2——假定一种美德 规则3——称赞最微小的进步 规则4——首先指出自己的缺点 规则5——给他人留面子 规则6——建议而不是命令 规则7——用鼓励的方法 规则8——使对方感觉重要 规则9——不要直接指正对方的错误 第六章如何消除疲劳、防止忧虑 技巧1：在你感到疲倦前休息 技巧2：假装对工作感兴趣 技巧3：放松你的肌肉 技巧4：养成良好的工作习惯 技巧5：克服失眠的五个技巧 技巧6：保持心平气和 技巧7：说出你的心事 第七章如何克服忧虑，获得快乐平安 原则1——思想决定人生 原则2——接受不可改变的事实 原则3——爱你的对手 原则4——永远做自己 原则5——不要为未来担忧 原则6——学会反败为胜 原则7——学会“发”脾气 第八章如何使家庭更幸福 规则1——不做性爱的文盲 规则2——给予真诚的欣赏 规则3——注意做好“小事” 规则4——夫妻间要有礼貌 规则5——切勿喋喋不休 规则6——不要啰嗦 规则7——不要改造你的配偶 规则8——不做无用批评 第九章如何获得成功 秘诀1——敢于成功，才能成功 秘诀2——找一项合适工作 秘诀3——培养健全的人格 秘诀4——做心理成熟的人 秘诀5——做意志真正坚强的人 秘诀6——学会当机立断 秘诀7——切勿自暴自弃 秘诀8——世上万事，有容乃大 秘诀9——善于改正错误 秘诀10——做谦逊的人 秘诀11——善用恶劣环境 秘诀12——不要恶意闲谈 技巧13——培养一种业余爱好 技巧14——克服心理矛盾 技巧15——甘于寂寞，认识自己 技巧16——学会反败为胜 技巧17——避免精神崩溃 技巧18——世上万事，有容乃大 技巧19——避免无谓辩论 第十章如何通过当众讲话，克服恐惧，培养自信 技巧1——快速学会当众讲话的捷径 技巧2——克服恐惧、培养自信技巧 技巧3——当众讲话五个速成秘诀 第十一章如何吸引人，让人听你讲 秘诀1——用精彩开场白吸引听众 秘诀2——用活力和热诚吸引听众 秘诀3——用详实资料吸引听众 第十二章如何说服大量听众 技巧1——说服大量听众的魔术公式 技巧2——让大量听众理解你的五个技巧 技巧3——说服大量听众的十大最佳技巧 技巧4——用自然克服恐惧的六个技巧 技巧5——用你的修养征服大量听众 技巧6——用你的个性征服大量听众 第十三章提高记忆力的三个自然技巧 技巧1——加强你的印象 技巧2——正确有效地重复 技巧3——多方位地联想 后记——感谢与期待

<<人性的弱点全集>>

章节摘录

版权页：技巧4不要直接批评他人 技巧要点：（1）直接批评是无用的，因为它会使人采取防守的态势，并常常使他们竭力为自己辩护。

（2）直接批评是危险的。

因为它伤害一个人的自尊心，并激起他们的坚决反抗。

（3）你可能明白了人类处世的的天性——做错事的人只会责备别人。

绝不责备自己。

我们都是那样的。

（4）直接批评是一种危险的导火线，一种能使自尊“火药库”爆炸的导火线，这种爆炸有时会致人于死地。

1931年5月7日，纽约市展开了历史上最大规模的搜捕行动，经过几个星期的侦查，“双枪”罪犯克罗雷——一个不吸烟、不喝酒的杀人凶手，被包围在他情人的公寓里。

150名警察和特工人员，包围了顶楼——他的藏身处。

警察在屋顶上凿了一个洞，他们试图用催泪弹，将“杀害警察的凶手”克罗雷熏出来。

首先他们在周围的建筑物上架上了机枪。

双方相持了一个多小时，在这个纽约宁静住宅里，“劈拍”的手枪声与“哒哒哒”的机枪声互相交响着。

克罗雷躲藏在一只满堆杂物的椅子后面，不断地向警察射击。

1万多名好奇的人们在看热闹——纽约这条狭窄的人行道上从来没有这么多人。

克罗雷被捕后，警察总监马罗尼说，这位双枪暴徒是纽约历史上所有罪犯中最危险的一个。

“他杀起人来，”总监说，“就像用刀切葱”。

但“双枪”克罗雷认为自己是一个怎样的人呢？

我们知道的是，当警察向他居住的公寓攻击时，他写了一封公开信。

在写信的时候，他的伤口流着血，血大滴大滴地滴在纸上。

在这封信中，克罗雷说：“在我的衣服里面是一颗疲倦的心，但也是一颗仁慈的、不会伤害任何人的心。”

”在那不久之前，克罗雷曾在长岛一条高速公路上，在车中与女友调情，这时，一名警察走到停着的汽车旁说：“请让我看一看你的执照。”

”克罗雷拔出他的手枪，一声不响连击数枪，将这位警察打死。

当警察被击倒地之后，克罗雷还跳出汽车，抓起警察的枪，向躺在地上的尸体又开了一枪。

这就是那位说出：“在我的衣服里面是一颗疲倦的心，但也是一颗仁慈的、不会伤害任何人的心”的凶手。

克罗雷被判坐电椅（死刑）。

当他到了受刑室，他是否说，“我是罪有应得”？

不，他说“这是因为正当自卫而得到的。”

”这段故事的寓意是“双枪凶手”克罗雷对自己绝无任何责备。

这是罪犯中一种特殊态度吗？

如果你这样想，且听下面的话：“我将我一生最好的时光，全部用在为别人提供轻柔快乐，帮助他们过快活日子上了，而我所得到的只是侮辱，被搜捕的生活。”

”那是卡邦的话。

是的，美国前第一号公敌——横行于芝加哥最凶恶的黑社会头子。

卡邦并不自我感觉有罪。

他确实实地认为自己是一个有益于人民的人，一个应该受到赞美反而被误解的，为人民谋幸福的人。

舒尔茨，纽约最臭名昭著的罪犯，在与新闻记者谈话时说，他是一位对公众施惠的人，而且他始终自信是这样。

<<人性的弱点全集>>

我曾与某监狱长路易斯就这个问题进行过很有趣的通信，他说：“监狱中很少有罪犯认为他们自己是坏人！”

他们有人性，正如你我一样。

他们这样理解，表明他们想告诉你，为什么他们必须撬开保险箱或急忙用枪射杀他人。

他们中的大多数人，用一种荒谬的、非逻辑的理论为他们自己的反社会行为辩护，因而坚持认为他们完全不应该被拘禁起来。

”如果说卡邦、克罗雷、舒尔茨，和其他在监狱里的暴徒，绝不自责，另当别论的话，但许许多多你我接触的普通人又怎样呢？

已故的华纳梅格一次承认说：“30年前我就明白责骂别人是愚蠢的事情。

对克制我自己的缺陷，我已经感到非常吃力了，我为什么还要直接批评他人。

”华纳梅格明白这个学问很早，但我在这个世界却盲行了30余年，然后才恍然大悟：百分之九十九的情况下没有人因为错误而批评他自己，不论他错到什么程度。

直接批评是无用的，因为它会使人采取防守的态势。

并常常使他们竭力为自己辩护。

直接批评是危险的。

因为它伤害一个人的自尊心，并激起他们的坚决反抗。

德国军队有这样一项规定：不允许士兵在受到误解，甚至是侮辱时，立即申诉或批评他人，他必须等待一夜，消去“心火”。

如果他立即申诉，他马上就会受到惩罚。

照理，在日常生活中，也应该有这样的一种行为规则——约束那些相互抱怨的父母、喋喋不休的妻子、厉声责骂的雇主、所有令人讨厌的、吹毛求疵的人。

你可以从历史中找出无数直接批评无用的例子来。

例如，西奥多·罗斯福与塔夫特总统的争论，那场著名争论分裂了共和党，歪打正着地将民主党候选人威尔逊送入白宫，使后者在第一次世界大战中留下了光辉历史，并改变了历史的进程。

让我们简述当时的事实：当1908年罗斯福走出白宫的时候，他帮助塔夫特做了总统，然后奔赴非洲去打猎。

当他回来的时候，他暴怒了——他指责塔夫特因循守旧。

结果为谋求自己连任第三次总统，塔夫特离开了共和党，组成了勃尔摩斯新党，这几乎毁灭了共和党。

在这次选举中，塔夫特和共和党只获得了两个州的胜利，共和党遭到空前的惨败。

罗斯福为此责备塔夫特，但塔夫特总统责备他自己吗？

当然没有。

塔夫特眼里含着泪说：“我不知道我做错了什么。

”究竟怪谁？

罗斯福还是塔夫特？

老实说，我不明白，我也不管。

我要指出的一点是，罗斯福的所有批评并没有使塔夫特自己觉得不对，反而只会使塔夫特竭力为自己辩护，他眼里含着泪，反复地说：“我不知道我做错了什么。

”或者我们再以“梯保德度石油贪污案”为例。

记得吗？

它让公众愤怒了好几年。

它震惊了整个国家！

在今天任何人的记忆中，在美国政界中从来没有发生过这样的事情。

这一舞弊案被披露的事实是：哈丁总统的内政部长福尔，被委任负责政府在爱尔克山和梯保德度的石油保留地的出租事宜。

对这些海军未来准备使用的石油保留地，福尔部长依法公开招标了吗？

不，没有。

<<人性的弱点全集>>

他干脆把这个丰厚的合同给了他的朋友度海尼。

度海尼又怎样做了呢？

他把他称之为“债款”的10万美金送给了福尔部长。

后来，福尔部长又采用高压手段，下令美国海军进驻该区，把那些竞争者们赶走，理由是他们的邻近油井吮吸了爱尔克山的石油。

保留地的这些石油竞争者，在枪眼刀尖之下被赶跑了，但他们立即“跑”进了法庭，他们揭发了涉案1亿美金的“梯保德度贪污案”。

其恶劣影响之大甚至毁灭了哈丁政府，他们遭到全国的一致痛恨，共和党几乎被摧毁，而福尔呢，则被判入狱。

福尔被谴道德败坏——在美国政府里很少有人曾这样被人谴责过。

他悔悟吗？

绝不！

多年以后，胡佛在一次公共演讲中暗示哈丁总统之死是因为神经受到强烈刺激与忧虑，因为一个朋友曾经出卖了他。

当时福尔夫人也在现场，她马上从椅子上跳了起来，哭着紧紧地攥着拳头嚷道：“哈丁是被福尔出卖吗？

不！

我的丈夫从未辜负过任何人，这间屋子堆满了黄金也不会诱使我丈夫做错事。

他才是被人所负而走上刑场，被钉在十字架上的。

”你可能明白了人类处世的天性——做错事的人只会责备别人，绝不责备自己。

我们都是那样的。

所以明天当你我要直接批评别人的时候，让我们记住卡邦、“双枪”克罗雷和福尔。

我们要明白：批评好像是你家里养的鸽子，“它们永远会回来”。

我们需要明白，我们要矫正和谴责的人，每每都要为他自己辩护，反过来谴责我们。

或者，像温和的塔夫特，他要说，“我不知道我做错了什么。

”1865年4月15日，一个星期六的早晨，林肯躺在一个简陋公寓的穿堂卧室里即将死去，公寓位于他被布什用枪击中的福特戏院对面。

林肯颀长的身体斜躺在一只太短、中间凹下去的床上。

一幅名画的粗劣复制品挂在床的上面，暗淡的煤气灯发出微弱的黄光。

林肯躺着将要死去的时候，陆军部长司丹登说：“躺在那里的是世界历史上最完美的统治者。

”林肯成功人际交往的秘诀是什么？

我曾经花费了10年的功夫，研究林肯的一生，并用了整整3年写了一本书，叫做《人所未知的林肯》。

我相信我已经详尽地研究了林肯的人格及家庭生活，达到任何人可能达到的高度。

我又作了一个关于林肯的人际交往方法的特殊研究。

他曾放任批评吗？

是的。

当他年轻的时候，在印第安纳州的鸽溪谷，他不但批评，而且他的写信作诗讥笑他人。

他还将这些信扔在使人一定能捡到的乡村大道上，其中有一封信引起终生遗憾。

即使林肯在伊利诺伊州的春田成为律师之后，他仍在报纸上发表文章，公开攻击敌对的人。

1842年秋季，他曾讥笑一位自大好斗的爱尔兰人政客，他的名字叫西尔斯。

林肯在春田报纸上登载了一封匿名信讥讽他，被全镇人引为笑料。

西尔斯敏感而自傲，他怒气冲冲。

他查出了作者，然后跳上马去找林肯，向他挑战，作生死决斗。

林肯不愿意打架，他反对决斗，但他不能让步，否则保不住他的面子。

他的对手允许他自选武器。

因为他臂长，于是，他选择了马队用的大刀，并跟西点军官学校毕业生学习刀术。

<<人性的弱点全集>>

到了指定日期，他与西尔斯约定在密西西比河的沙滩上，准备决一死战。

但在决斗前的最后一分钟，他的一个朋友阻止了决斗。

那是林肯一生最失败的一件事。

它在人际交往艺术上给了他一个无价的教训，他从此永远不会再写一封凌辱别人的信，他永远不再讥笑别人。

从那时起，他几乎从未因为一件事而直接批评过任何人。

<<人性的弱点全集>>

后记

感谢与期待 本书是《人性的弱点全集》和《人性的弱点全集续集》两本书的合集，本书的前身——《人性的弱点全集(全译本)》出版后，编者收到了来自全国各地数以千计的读者的反馈信、电话、短信、邮件，很多读者提出了中肯的意见和建议，有的读者则表达了自己受到的启发成功后的喜悦。对前者，编者都一一作了交流，对后者表达祝贺与欣喜之情，对所有这些读者，在此一并表示衷心的感谢！

期待广大读者的来信、电话、短信、邮件，更期待与您分享您成功的喜悦，哪怕是您认为微小的成功！

再一次感谢您！

<<人性的弱点全集>>

媒体关注与评论

除了自由女神，卡耐基或许就是美国的象征。

——美国《时代周刊》 在出版史上，没有任何一本书能像卡耐基的著作那样持久地深入人心，也唯有卡耐基的书，才能在他辞世半个世纪后，还占据着我们的排行榜。

——《纽约时报》 与我们应取得的成就相比，我们只不过是半醒着，我们只利用了身心资源的一部分。

卡耐基因为帮助职业人士开发他们蕴藏着的潜能，在成人教育中掀起了一种风靡全球的运动。

——威廉·詹姆斯(哈佛大学著名心理学教授) 由卡耐基开创并倡导的个人成功学，已经成为这个时代有志青年迈向成功的阶梯，通过它的传播和教导，无数人明白了积极生活的意义，并由此改变了他们的命运。

卡耐基留给我们的不仅仅是几本书和一所学校，其真正价值是：他把个人成功的技巧传授给了每一个想成功的年轻人。

——肯尼迪总统(1963年在卡耐基逝世纪念会上演讲) 你们真想将自己的生活改变得更好吗？

如果是，那么本书可能是你遇到的最好的书之一。

阅读它，再阅读它，然后开始行动。

——奥格·曼狄诺(《世界上最伟大的推销员》、《羊皮卷》作者)

<<人性的弱点全集>>

编辑推荐

《人性的弱点全集(全译本)》编辑推荐：在美国，父母抢购送子女，老板团购送员工，议员秘求送选民，五百强企业买来送客户，在中国成功人士的智慧宝典，当代青年的自强圣经。

戴尔·卡耐基编著的《人性的弱点全集(全译本)》上市两个月逆市销售20000册，成为继《圣经》之后世界第2大畅销书，全球销量超过5000万册。

如何影响他人，赢得朋友，如何通过当众讲话树立自信，影响他人。

一书在手，成功无忧，一书在手，幸福无忧。

《人性的弱点全集(全译本)》浓缩了卡耐基著作精华，是人生励志经典，是卡耐基成功学奠基之作。

<<人性的弱点全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>