

<<做人有谋略做事有策略>>

图书基本信息

书名：<<做人有谋略做事有策略>>

13位ISBN编号：9787502833169

10位ISBN编号：7502833161

出版时间：2008-4

出版时间：李晟 地震出版社 (2008-04出版)

作者：李晟

页数：304

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<做人有谋略做事有策略>>

前言

在各种错综复杂的社会关系中，我们想要得到更好的生存和发展，最关键的还是要学会做人做事之道。

人生的机遇对于每一个人都是均等的，我们不可能在这个问题上寻找到什么差别，我们能胜过别人、与众不同的地方就是做人和做事的方式。

既然做人做事对于我们的人生如此重要。

那么，我们做人便需要讲究一点谋略，否则，便容易遭人骗、受人欺，就像扛着榆木脑袋的木偶一样，四处碰壁，孤立无援，任凭别人的安排与摆布；我们做事的时候则要善于运用各种有效的策略，避免稀里糊涂，深陷绝境，把事情给办砸了，不仅达不到应有的效果，还会影响你与他人关系的和谐，以至自身事业的发展。

懂得做人有谋略，做事有策略，对每个人来说，都是生活的必修课！

谁忽略它，谁就会遭到失败；反之，就能铸就成功人生。

人活一天就得做一天人，尽一天责，就要不断提高自身做人做事的能力和水平。

只要一息尚存，这方面的涵养就一刻也不能放松。

做人做事既是一件令人头痛的难事，也是一门让人回味的艺术。

从普通平凡的人提升到不普通、不平凡的人；从不普通、不平凡提升到超凡脱俗；再从超凡脱俗，提升到鹤立鸡群，这就达到了做人做事的最高标准，最高艺术境界。

当然，做人做事也是一门我们要向成功者学习的学问，每个人都应当善于聆听他人的忠告，才能够突破人生。

这就是说：做人做事不能太倔强、太死板、太刚硬，路不能走得太绝。

可方可圆、能屈能伸，当忍则忍，随机应变，是许多成功人士的重要准则。

做人做事能够权衡利害，把握轻重，外表大度圆融，内心见棱见角，如此才有回旋之利。

这些道理，值得我们铭记、研究。

并且身体力行。

一个聪明的人不求立即把事情做成。

而是像老鹰一样四处打量清楚自己的目标，然后实施自己的行动方案，其中最卓有成效的方法是让自己成为一个明白事理，靠做人赢得对方之心的高手。

这样长久下去，才能让成功之树结出最甜美的果实。

此外，做人做事也是一个自我认识和自我反省的过程，应该说，现实生活中成功者与失败者的根本区别，就在于对自身的弱点和局限有无清醒的认识。

有无自控能力。

成大事者具有自知之明，并能扬长避短，做人做事能够达到较高的境界。

从这个角度来说，做人做事的过程其实就是一个不断战胜自己、走向成功的过程。

我们要明白做人有谋略，做事有策略并不是使诈或者加害于别人，损害别人或者社会的利益，而是面对复杂的社会环境的一种聪明的自我保护，让自己可以在做人做事时能够掌握主动，更加游刃有余地把事情办好。

本书通过大量贴近生活的事例和精炼的要点，表达了一些与做人做事相关的忠告：如何方圆变通，如何进退自如，如何从容不迫，如何善于思考，如何与人为善，如何待机而动，如何巧用智慧，如何展示自我等16个与我们的生活和事业息息相关的方面，生动而具体地讲述了我们应当如何才能赢得社会认可，成为一个受欢迎的人的具体方法和各种实用技巧，并且促使人们克服困难，排除障碍，实现人生的不断突破！

最后，希望每一位读者能够记住：善于谋略，善用策略的人是做人做事的高手，他们懂得以做人来带动做事，以做事来扩大自己的成果，并把这两项视为人生牢不可破的定律。

因此，他们是时代的“宠儿”，也将成为创造历史的英雄。

<<做人有谋略做事有策略>>

内容概要

《做人有谋略 做事有策略》通过大量贴近生活的事例和精炼的要点，表达了一些与做人做事相关的忠告。

助你在成功之路一臂之力。

“世事洞明皆学问，人情练达即文章。

”做人与做事都是艺术，它们彼此相通。

一个人若想在纷繁复杂的环境中随心所欲的驾驭人生局面，逢凶化吉、遇难呈祥，就必须掌握做人做事的学问。

它将使你在激烈的竞争中立于不败之地，让成功在你的面前水到渠成。

<<做人有谋略做事有策略>>

书籍目录

上篇 做人有谋略第一章 做人要懂得方圆变通方圆兼备所向披靡刚柔相济，方圆无碍圆通而不圆滑变通自然方能人生畅达不要被常理所束缚做事就要灵活应对投石问路，少碰钉子能上能下图长远要协商不要对抗为自己多打开一扇门第二章 做人要懂得进退有度形势有利时大胆前进形势不利就要学会妥协不妨采用以退为进的策略打得赢就打，打不赢就走大丈夫能屈能伸切忌争一步，而要让一步学会隐忍不要为虚名所累功成身退才能保全自己识时务者为俊杰知足者方可以常乐第三章 做人要懂得以柔克刚软绳子捆得住硬柴禾容人之过是一种大智慧学会给对方留点余地以柔克刚，以屈代伸“不争”其实是大智慧锻炼自身赢得机会不要与对手发生正面冲突辩证地看待竞争对手第四章 做人要懂得从容不迫遇事沉着冷静把危机当作时机学会在压力下生活控制住即将失控的情绪用微笑轻松应付对手的挑衅坦然接受不可避免的事不要被小事影响心情让自己心平气和起来让自己冷静下来生命中最顽强的律动失去，焉知非福抛名利于脑后不做随波逐流的人第五章 做人要懂得保持平常心活得累就因为太在乎不要太在乎自己是否成熟正确地对待屈辱不要过分讲究客套不要太在乎你的年龄世俗并不可怕借鉴不如摸索不要过分地迷信谋略实力不能决定一切第六章 做人要懂得巧用方法树立强硬形象该摇头的时候不要点头抛弃无谓的固执要有一种不服输的精神不拘小节才会有所突破善于扬长避短不要轻易泄露自己的意图做一个成熟而有阅历的人不要轻易亮出你的底牌把负的力量巧变为正的力量不必勉强他人同意你的观点第七章 做人要懂得善于思考会动脑筋的人才能出彩确实应该改变一下想法让自己比别人多想一点跳出思维定势的陷阱求异探索新意突破你自己学会把不可能变成可能不要让你的思维犯简单的错误思路决定我们的出路有知识，更要有智慧不妨给思维来一点训练第八章 做人要懂得与人为善善意让我们的人生更精彩善良，一生的功课爱是一种循环帮助别人就是帮助自己给人快乐就是给自己快乐让生命中充满爱心拥有一颗感恩的心表达一下你的好感倾听比倾吐更重要理解是一缕精神阳光尊重他人的生活习惯下篇 做事有策略第九章 做事要懂得说话说到位要获得“讲话令人喜悦的能力”说话是一种生存技能说好第一句话是成功的一半向关键的人说对关键的话学会察言观色的本领善于揣摩听者的心理让别人替你说话效果最佳学会用智慧说话要听得懂言外之意玩“弦外之音”要适可而止看客上菜，善于表达第十章 做事要懂得借梯登高做事要善借人之力借人之势成己之事借用别人的智慧打出好你的“借”字牌·合作是最有效的方法好学问不如好人缘多交能助你上进的学友找个贵人扶一把找到一个赏识自己的人每个人都可能成为你的贵人结交“贵人”，远离“克星”切莫忽视亲人的力量结交朋友须谨慎第十一章 做事要懂得领导艺术当领导要有人格征服力抓大放小，知人善任大胆授权，让下属管事善于利用下属的智慧培养自己的业务骨干要有自己的人才哲学打造荣辱与共的团队精神对下属格外注重细节管理努力获得部下的爱戴借助“外脑”增强决策能力在身边集合一群智囊人物利用智囊团选定最优方案大胆使用比你强的能人拉拢人才要放低姿态第十二章 做事要懂得伺机而动该出手时决不犹豫当决之事要果断发现机会就要果敢行动疏堵结合摆平难缠之事静观其变找准出手时机抓住机遇乘势而起该松手时就松手第十三章 做事要懂得展示自我期望成功，先要培养良好的气质要舍得在形象上投资抓住眼球就是胜利展示你的每一个亮点微笑是最受欢迎的语言有实力就大胆表现出来谨慎行持每一个细节第十四章 做事要懂得忠诚敬业不要找借口推卸责任最重要的素质是敬业精神忠诚的人永远不会被解雇牢记自己的责任满怀热情地投入工作比别人更卖力地工作执行是真正的价值所在会说的不如会做的以服从为天职诚实是一种力量第十五章 做事要懂得效率至上当办之事不拖延不要成为工作机器尝试着减少工作，提高效率睡眠账单不能拖欠适度地强制自己学会将要办的事情分类按优先顺序做事最轻松诊断现状，掌握自己的时间利用善抓机遇减少奋斗时间第十六章 做事要懂得把握分寸弄清办事对象的特点选择好找人办事的时机在办事中使用得体的语言量体裁衣、量力而行要把握分量、火候掌握好求人的技巧送礼须懂得规矩灵活对待他人的冷遇利用老朋友为你办事在办事中展示微笑的魅力力不从心的事不能办别越位也不错位找人办事要因人制宜认真对待今天的每一刻

<<做人有谋略做事有策略>>

章节摘录

圆通而不圆滑做人必须圆通，只有圆通才有方式方法可言。

一个国家，一个社会，必须分清是非，建立自身的道德原则和价值标准，这是“方”，“无方则不立”。

但是，只有方，没有圆，为人处事只是死守着一些规矩和原则，毫无变通之处，过于直率、不讲情面，过于拘泥于礼仪法度，不懂得根据具体的情况灵活把握，则会流于僵硬和刻板。

比如郑人买履，他在去市场买鞋之前，先量好自己脚的大小尺寸，等到了市场才想起自己忘了拿尺码。

卖鞋的告诉他为什么不用脚试一试呢？

他回答说，宁可相信尺码，不信自己的脚。

还有刻舟求剑的故事等，就是指这种做人拘泥于已有的条条框框，刻板、僵化、不知变通。

做人，要学会圆通，但不能圆滑。

圆通就是通常人们所说的持经达权。

它意味着一个人有一定的社会经验，对社会有一定的适应能力，能处理得好人与人之间的关系，对复杂的局面能控制得住。

圆滑，人们一般是不太喜欢的。

那么，究竟什么是圆滑呢？

它是指一些人在做人做事方面的不诚实、不负责任，油滑、狡诈、滑头滑脑。

圆滑的人外圆内也圆，为变通而变通，失去原则。

有圆无方失之于圆滑，表面上看是对人一团和气，实际上已丧失了原则立场。

圆滑是一种“泛性”。

它可以表现在一个人如何做人的各个方面 各个层次之中：既可以表现在他的“政治行为”之中，也可以表现在其“工作行为”之中，还可以表现在他待人接物的细小事务之中；有奸诈意义上的圆滑，如“老奸巨猾”，也有一般意义上的圆滑，如为了沾小便宜之类的圆滑。

圆滑的人在回答问题时，不是直截了当地表达自己的立场和观点。

而是含含糊糊，模棱两可，似是而非。

比如：“请问要喝咖啡，还是红茶？”

圆滑的人不是明白爽快地回答“咖啡”或“红茶”，而是这样回答：“随便”或“哪样都可以”。

林语堂先生把这种表现称之为“老猾俏皮”。

他打了一个比方：假设一个九月的清晨，秋风倒有一些劲峭的样儿，有一位年轻小伙子，兴冲冲地跑到他的祖父那儿，一把拖着他，硬要他一同去洗海水浴，那老人家不高兴，拒绝了他的请求，那少年忍不住露出诧怪的怒容。

至于那老年人则仅仅愉悦地微笑一下。

这一笑便是俏皮的笑。

不过，谁也不能说二者之间谁是对的。

在对某些问题的判断和看法上，圆滑的人常以“很难说”或“不一定”之类的话来搪塞。

每一句话都对，听起来很有道理，但是说了等于没说。

在遇到什么重大的或难办的事情时，圆滑的人更是一般不会轻易表态。

往往只在有了“定论”之后才发表他的“智者的高见”，事后诸葛亮的“妙语”比谁说得都好听。

圆滑的人一般都是“随风倒”的人。

像墙头上的草，善辨风向、见风就转舵。

这类人，没有是非标准，“风向”对他们来说是唯一判别的标准。

形象地说，圆滑的人是：山中竹笋，嘴尖皮厚腹中空；墙上苇草，头重脚轻根底浅。

圆滑的人，情感世界复杂多变。

待人接物显得非常“热情”，充满了“溢美”之辞，然而只要你细细地观察，这类“热情”中不乏虚伪的成分。

<<做人有谋略做事有策略>>

这类人，当面净说好话，可一转脸就变成骂娘的话了，这类人，怀揣一种肮脏的心理，设置一些圈套让一些不通世故的人往圈套里钻。

甚至“坑”了人家还要让他人说一句感激的话。

满脑子“圆滑”的人，看什么事情都觉得相当圆滑，连带看什么人都觉得丑陋、卑鄙。

圆滑者可鄙，宜做一个圆通而不圆滑之人。

变通自然方能人生畅达孔子年轻的时候，曾经受教于老子。

当时老子曾对他讲“良贾深藏其若虚，君子盛德貌若愚。”

意思是说，善于做生意的商人，总是隐藏其宝货，不令人轻易见之；而君子为人，品德高尚，但表面上却显得愚笨。

其深意是告诫人们，过分炫耀自己的能力，将欲望或精力不加节制地滥用，是毫无益处的。

中国旧时的店铺里，店面一般不陈列贵重货物，店主们总是把它们收藏起来。

遇到有钱又识货的人，才告诉他们好东西在里面。

倘若随便将上等商品摆放在明面上，岂有贼不惦记之理。

不仅是商品，人的才能也是如此。

俗话说“满招损，谦受益”，才华出众而又喜欢自我炫耀的人，必然会招致别人的反感。

所以，无论才能有多高，都要善于隐匿，即表面上看似没有，实则充满了境界。

《庄子》一书中还指出“安时而处顺，哀乐不能人也”。

这句话的意思是，能够安于时代潮流，遵循自然法则的人，悲哀和欢乐就不会占据他的内心。

这是一种自然的生活方式。

有一些人为了出人头地，达到自己的目的，往往不顾一切，拼命去争取。

而一旦遭受挫折或打击。

往往会意志消沉，一蹶不振。

实际上，在生活中的确需要认真地工作，可是，如果过犹不及地违背了自然规律，岂不遗憾终生吗？

深藏不露是一种高层次的谋略，也是成大事的基本素质之一，更是糊涂学必不可少的一个重要法则。

在生活中，我们不难发现，那些口若悬河好出风头，心中藏不得半点秘密的人一定是非常浅薄的。

时间长了，也令人反感乃至厌恶。

相反那些看来口齿笨拙或者总是隐藏自己才干的人。

却往往成竹在胸，计谋过人，更容易成功。

过去说“宰相肚里能撑船”，是说大人有大量，这个“大量”也包括镇定自若，胸中自有百万雄兵，

能藏得住秘密，不会显山露水。

实际上，宰相肚里的船，不会撑到外面去，心机只有自知。

肚里无论怎么计策谋划仍然不动声色，等对手麻痹了，放松了，就可以悄无声息地随意处置对方。

或者，至少让人相信你是一个诚实的人，不会陷害或攻击对方，让人对你发生好感，这是一种非凡的人格修养并容易获得别人的信任。

试想，如果你肚里什么都包藏不住，这边听了那边说，谁还会相信你呢？

所以说，“真作假时假亦真，无为有时有还无”，方圆处世，灵活变通则人生畅达。

<<做人有谋略做事有策略>>

编辑推荐

《做人有谋略 做事有策略》是由地震出版社出版的。

生活中的两大主题就是做人与做事。

做人比做事更重要。

要想把事做好，先要学会做人。

善于谋略，善用策略的人是做人做事的高手，他们懂得以做人来带动做事，以做事来扩大自己的成果，并把这两项视为人生牢不可破的定律。

<<做人有谋略做事有策略>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>