

<<卡耐基语言的突破全集>>

图书基本信息

书名：<<卡耐基语言的突破全集>>

13位ISBN编号：9787502830267

10位ISBN编号：750283026X

出版时间：2007-3

出版单位：地震出版社

作者：李智贤

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<卡耐基语言的突破全集>>

内容概要

《卡耐基语言的突破全集》囊括了卡耐基口才艺术的精髓，以社交与口才为基点，把语言与人性有效地结合在一起，旨在传授人们如何运用口才在社会交往中立于不败之地。

请深刻领悟《卡耐基语言的突破全集》中的理论与实践精髓，发挥你的语言特长，展示你的演讲魅力，你的人生会更加精彩夺目。

《卡耐基语言的突破全集》上篇分为当众演讲的基本法则，讲演、讲演者及听众，成功演讲的技巧，演讲时的沟通艺术四章。

用浅显易懂的理论、结合经典感人的案例，详细地介绍了克服恐惧、建立自信、提高演讲口才方面的若干方法和技巧。

本篇重点是提高你与人面对面的沟通与说服技巧。

帮助你有效增强社交中的语言能力；下篇则根据卡耐基关于人际关系学理论，提炼了卡耐基人际交往的三十二条黄金法则，以帮助读者能够在工作、学习与生活中巧妙和谐地处理好复杂的人际关系，使自己的努力达到事半功倍的效果。

<<卡耐基语言的突破全集>>

书籍目录

上篇 语言的突破第一章 当众演讲的基本法则 获得基本演讲技巧的捷径 培养演讲的自信心 有效演讲的简单方法第二章 讲演、讲演者及听众 如何准备演讲 给演讲赋予生命力 与听众融为一体第三章 成功演讲的技巧 目标明确的简短演讲 说明性的演讲 说服性的演讲第四章 演讲时的沟通艺术 态度决定演说的成败 提升你的语言魅力 突出你的个性 学以致用，演讲无处不在下篇 卡耐基人际交往的三十二条黄金法则 不要批评、责怪或是抱怨 激发对方的强烈欲望 把对方当成“大人物” 永远不要去试图报复他人 巧妙地与他人相处 让你到处受欢迎的方法 发自内心的微笑 牢牢记住他人的名字 倾听是最好的恭维 增强吸引力的最佳方法 真诚赞美他人 争论没有丝毫好处 承认错误胜于无理辩护 一切从友善开始 使对方尽早给你一个肯定的答复 给对方创造说话的机会 尊重对方的意愿 站在他人的立场 考虑问题 用同情拉近心灵的距离 激发他人高尚的一面 让你的表达方式戏剧化 用挑战激发潜能 以称赞和欣赏开始 间接地指出他人的过错 先展开自我批评 千万不要下“命令” 顾全他人的面子 称赞他，哪怕他只迈出了一小步 赞美要出自真心 送人一个美名让他去进步 用鼓励来激发他人的潜能 让别人乐于接受你的建议

<<卡耐基语言的突破全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>