

<<面子的学问>>

图书基本信息

书名：<<面子的学问>>

13位ISBN编号：9787502829803

10位ISBN编号：7502829806

出版时间：2006-12

出版时间：地震出版社北京发行部

作者：碧冷

页数：270

字数：204000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<面子的学问>>

### 内容概要

生活中，面子问题不是可有可无的事。

面子，可以衡量一个人的价值，而一个人的价值就要体现在其能否立人立志立事，所以，面子的学问与立人立志立事业是相得益彰的，面子的学问中蕴涵着立人立志立事业的方法与技巧。

面子通常是一个人的“标识”和“通行证”，有着重要的意义。

只有处处给别人面子，你才能更有面子。

人活在世上，饭是一定要吃的，面子也不能不要。

但面子应该留多少，什么样的面子值得维护，什么样的面子该舍弃却不容易把握好那个度。

本书对此做了详解，但愿对您有所裨益，让您在你来我往中游刃有余，既保住自己的面子，给了他人面子，也使自己能够事业有成。

## <<面子的学问>>

### 书籍目录

上篇 这49种面子一定要给 1 打人莫打脸,揭人莫揭短 2 给他人搭个台阶 3 无关紧要的较量中要让一步 4 不要在失意者面前谈论你的得意 5 善待别人的尴尬 6 该糊涂时则糊涂 7 以“输”换“赢” 8 穷寇莫追 9 保住失败者的面子 10 不要忽视同事间的应酬 11 人人都爱听好话 12 送顶高帽给人戴 13 勿当众揭对方的错处或隐私 14 批评要避免人性的弱点 15 争论也要留余地 16 话点到为止 17 拒绝要讲策略 18 委婉地拒绝老上司的托请 19 不要急于提意见 20 注意维护别人的尊严 21 不要冒然打断他人的谈话 22 不要副别人认错 23 给他人三分便利 24 得理也要让三分 25 让人一步不为低 26 得饶人处且饶人 27 顶牛抬杠不养家 28 避免与人正面冲突 29 给“门外汉”搭建一个台阶 30 顾全他人的情感 31 宽待误入歧途者 32 和为贵,皆欢喜 33 对上司说“不”的技巧 34 察言观色行事 .....下篇 这49种面子不能要

<<面子的学问>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>