# <<要加薪你凭什么>>

#### 图书基本信息

书名: <<要加薪你凭什么>>

13位ISBN编号: 9787502375539

10位ISBN编号:7502375538

出版时间:2012-11

出版时间:科技文献出版社

作者:王秋野

页数:220

字数:194000

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

### <<要加薪你凭什么>>

#### 前言

"薪水"是职场中一个永恒的话题。

在职场上,薪水是反映员工工作能力最直观的标尺之一。

高薪不仅是公司领导者对员工工作的肯定,更是激发员工工作热情的一个重要的途径。

可以说,高薪不仅是一个人物质财富的问题,它更体现了一个人的人生价值和生存意义。

因此,高薪也就成为每一个职场员工的重要追求之一。

但是如何才能使自己获得更高的薪水却是很多职场员工苦恼的事情。

在现实的职场中,总有一些员工任劳任怨、兢兢业业,然而却得不到公司管理者的重用,与高薪更是 有缘无分;相比之下,有些员工干活虽很少,却深得领导赏识,轻轻松松地为自己赢得加薪的机会。

总有一些人觉得自己哪里都不错,学历高,能力强,然而与这些不相匹配的是,薪水就是不往上涨 ,只能干着急。

为什么在同一个屋檐下工作,别人的薪水却比你拿得高呢?

其实,仔细研究那些职场上的高薪人,就会发现他们所具有的优点:他们要么能力过人,要么职场 人脉处理得非常好,要么就是对工作尽职尽责,更有的对于公司无限的忠诚……相比,那些不懂得付 出、总是在抱怨中度过的员工,他们一定是职场中的 " 亡 " 者。

无论做什么事情我们必须找准方法,这样才能保证每件事情都顺利完成。

追求高薪也是一样。

工作上,决定薪水高低的因素有很多,如工作业绩、职场人脉、工作态度、主动精神、能力、责任等 等。

因此,想要在工作中取得一定成就的员工,就必须要掌握与之相关的这些工作技巧。

否则,毫无技巧地盲目地追求只能徒劳无功,甚至还会影响你的心情和生活。

《要加薪,你凭什么?

——职场花"薪"人的70招高薪术》为那些苦苦寻找高薪的人们指出了一条光明的大道。

假如你是企业的普通员工,想提高自己的薪水,本书将告诉你怎样做才能改变自己的命运,达成目标

书中围绕 " 如何让自己尽快加入高薪行列 " 这一话题,为每一个职场中人列出了一份切实可行的高薪养成方案。

本书共分十章,分别从几个方面深入剖析了工资与工作绩效、工资与工作方法、工资与能力等几大要素的关系,指出了提高工资的途径。

你的工资由谁来定?

关于这个问题,本书首次提出了一个全新的薪酬理念,即员工的薪水其实是自己定的,而决定薪水高低的关键就是你的职业态度与技能,而不是你的老板。

天下没有免费的午餐,高薪需要用业绩说话;职场人脉投资使你加薪变得更轻松;敬业,让你的高薪从职业精神中蹦出来;高薪也需要积极主动去争取;一分耕耘一分收获,高薪也是忙出来的;用你的专业打造你亮丽的高薪品牌,钱包自然也会满满的……

### <<要加薪你凭什么>>

#### 内容概要

在就业形势日趋严峻的今天,员工在薪酬问题上总处于被动状态,为解决这个问题,《要加薪你凭什么》由王秋野所著,本书围绕"如何让自己尽快加入高薪行列"这一话题,为每一个职场中人列出了一份切实可行的高薪养成方案。

#### 你的工资由谁来定?

关于这个问题,《要加薪你凭什么》首次提出了一个全新的薪酬理念,即你的薪水其实是自己定的, 而决定薪水高低的关键就是你的职业态度与技能,而不是你的老板。

获得高薪的秘诀只有一个,那就是自己为自己加薪,自己为自己加油。

本书摈弃了枯燥、沉闷、说教的内容,用通俗易懂的语言,通过实用案例,指导职场人士更全面、更 扎实地掌握相关的技巧和经验,走出"鬼打墙"式的职场加薪迷雾,是每一个职场人的必备宝典。

## <<要加薪你凭什么>>

#### 作者简介

王秋野 国家职业指导师 创业管理培训师 中华品牌讲师网2010年度口牌讲师 名师学院职业素养培训讲师 大学职业生涯管理培训讲师 企业员工管理培训导师 主讲课程:《最优秀 员工是这样炼成的》

《从领导到领袖的十项修炼》《他业之后就明白的事》

### <<要加薪你凭什么>>

#### 书籍目录

#### 第一章 实于篇——天下没有免费的午餐,高薪需要用业绩说话

- 1. 最充分的准备换来最好的结果
- 2. 计你骄人的业绩为自己的薪水说话
- 3. 最理想的任务完成期是昨天
- 4. 能创造业绩的员工才是好员工
- 5. 你的"使用价值"有多高
- 6.与"穷忙、瞎忙"说再见
- 7. 让自己行动起来

#### 第二章 人脉篇——职场人脉投资使你加薪变得更轻松

- 1. 高效的沟通艺术有益于薪水的提高
- 2.人脉不好,高薪当然有难度
- 3. 化解职场矛盾,高薪自然来
- 4.人脉存折——存的是情,取的是钱
- 5. 职场的人脉就是你的"薪"脉
- 6. 让客户成为你加薪的"资本"
- 7. 高薪源于把同事当挚友

#### 第三章 态度篇——敬业,让你走出低薪的困境

- 1. 把工作当成自己的事业
- 2. 发现并解决身边的问题
- 3. 学会点燃你工作的激情
- 4. 爱岗敬业,从细节做起
- 5. 你糊弄工作,薪水就糊弄你
- 6. 轻视工作使你一穷二白
- 7. 没有卑微的工作,只有卑微的工作态度

#### 第四章 主动篇——高薪也需要积极主动去争取

- 1. 工作不主动 , "钱"途很被动
- 2. 自动自发,不做"职场机器人"
- 3. 职场中没有分外的工作
- 4. 在主动思考中做好每一件事
- 5. 积极行动,绝不拖延
- 6.变"要我做"为"我要做"
- 7. 始终怀有"我能为公司做什么"的心态

第五章 进取篇——一分耕耘一分收获。

#### 高薪也是忙出来的

- 1. 勤奋工作,首先是为了你自己
- 2. 高薪源于比别人多做一点点
- 3. 懒惰的员工永远招老板烦
- 4. 有多少付出,就有多少收获
- 5,做些分外的工作不吃亏
- 6. 工作中不要投机取巧
- 7. 杜绝做山寨版的工作狂

#### 第六章 实力篇——用你的专业打造你亮丽的高薪品牌

- 1. 学会让自己成为不可代替
- 2. 高薪,你要做的就是脱颖而出
- 3. 记住,平凡与卓越的价格不同

### <<要加薪你凭什么>>

- 4. 用能力创造你职场高薪的品牌
- 5. 凭"实力"征服你的老板
- 6.能力的价值远高于文凭
- 7. 成为专家,才能成为赢家

第七章 创新篇——给脑子充满电,钱包自然也会满

- 1. 老板不再需要"电脑员工"
- 2. 工作亦要"学无止境"
- 3. 在职"充电"就是自我增值
- 4. 对待专业,你越"贪心"越好
- 5. 勇于突破思维定势的束缚
- 6.要加薪,就得先创新
- 7. 开启智慧头脑,获高薪不再是梦

第八章 责任篇——责任与薪水成正比,责任心让你"钱"途无量

- 1. 一份责任,一份"薪"
- 2. 担负责任就是为自己创造机会
- 3. 高薪来自额外的责任
- 4. 责任能激发你工作的潜能
- 5.责任比能力更重要
- 6. 该完成的工作绝不拖延
- 7. 有些事不必向老板交代

第九章 任怨篇——在高薪人词典里没有"抱怨"这个词

- 1. 抱怨是高薪的拦路虎
- 2. 不抱怨, 我们会收获更多快乐
- 3.服从是高薪的第一步
- 4. 好奇害死猫,抱怨害死人
- 5. 积极进取,战胜抱怨
- 6. 不为工作找借口,只为高薪找方法
- 7.与其抱怨不如改变

第十章 忠诚篇——高薪永远属于那些值得老板信赖的员工

- 1. 对待自己的公司要忠诚
- 2. 怀有一颗感恩的心
- 3. 把公司当作自己的家
- 4. 善待岗位"薪"情好
- 5. 做工作要忠诚、守信
- 6. 与企业同呼吸,共命运
- 7. 频繁跳槽, 断送"高薪梦"

### <<要加薪你凭什么>>

#### 章节摘录

在职场上,我们每个人都向往成功,但并不是每个人都能成功。

正如一首歌曲中所提到的"没有人能随随便便成功",所以职场上成功者总是极少数,而那些成功的 人往往都是有所准备的人。

因此,只要我们能够不断提升自己的实力,时刻准备着,成功定会属于我们。

【职场面对面】 贝特格是德国一家陶瓷厂的垃圾工人,他每天的工作就是负责将陶瓷厂里的废泥 废瓷器片等废料运到垃圾场。

当时,陶瓷厂完全依靠一位叫卡尔的意大利技师和他的几个徒弟支撑。

卡尔是这家陶瓷厂重金聘来的技师,月薪1万欧元。

有一天,卡尔技师因跟厂方意见不和而发生争执,后来他竞一怒之下带着自己的几个徒弟返回了意大利。

因无人接替卡尔的位置,该陶瓷厂被迫停产。

陶瓷厂的高管层顿时乱成了一锅粥。

有人说:"赶紧去意大利向卡尔赔礼道歉,并且给他加薪,让他继续为我们工作吧!

"又有人说:"卡尔要是实在不肯来,我们就必须迅速将招聘启事贴满意大利的大街小巷! 只要能招聘到技师,就能解决问题。

" 没想到,卡尔技师为了要看这家陶瓷厂的笑话,不但对厂方的道歉和加薪毫不理会,还对意大利的同行发出通知:不要接受这家德国陶瓷厂的聘用。

就在这家陶瓷厂举步维艰之际,贝特格站了出来。

他主动找到厂里的领导说:"可以让我试一试吗?

- "领导都不相信,说:"你一个垃圾工干得了技工的活?
- " 贝特格当即拿出自己平时在家里烧制的一个花瓶,说:"请你们看看这个,它的质量跟咱们厂的产品相比哪个更好?
- "领导看后,个个目瞪口呆,纷纷问贝特格:"这花瓶真的是你烧制的?
- " 贝特格给予了肯定的回答。

原来,这个在厂里毫不起眼地默默干了近十年的垃圾工,居然每天都在偷学卡尔技师的手艺。 连厂方正式派去跟卡尔技师学艺的工作人员都没能学会的东西,却让贝特格全部学会了。

厂领导问贝特格:"你有什么要求,尽管提出来。

- "贝特格说:"我现在的月工资是30欧元,能不能将我的月工资提高到50欧元?
- "贝特格害怕说得太高厂领导不答应,便赶紧解释说:"我还做我的垃圾工,只是兼职做技师而已,因为我的母亲患有严重的哮喘病,每个月都需要服用20欧元的药物,而我的工资只够维持全家人每月的生活开销。
- " 厂领导说:" 只要你能取代卡尔,你不但不用再干运垃圾的工作,从现在开始,你的月薪还能跟 卡尔一样,每月1万欧元。
- " 就这样,这家陶瓷厂又开工了。

贝特格,这位当初的垃圾工,做梦也没想到自己能拿如此高的工资,而卡尔技师更没想到,自己被一个垃圾工人打败了。

由此看来,机会是留给那些有准备的人的,贝特格的成功绝对不是一个偶然事件。

试想,他当初要是没有付出比别人更多的努力,他会有今天的成就吗?

正是因为他平时不断地提升自己,才会为自己日后的成功做好最充分的准备。

才能在机遇来临时,抓住机遇的缰绳,从而让自己走向成功。

【智慧锦囊】 拿破仑说,"卓越的才能,如果没有机会,就将失去价值"。

诚然,成功是需要机遇的。

经常有人这样问:"机遇在哪里?

"其实,机遇就在我们的身边,就在我们日常生活中。

它常常从我们的门缝里闪进,又从窗口处溜走。

### <<要加薪你凭什么>>

机遇往往稍纵即逝,但即使这样,它还是能被这样一种人抓住,那就是做好最充分准备的人。 在职场中,只有用最充分的准备才能换来最好的结果。

在职场中,有很多人常常碌碌无为,他们在工作的时候总是躲在舒适角落,不肯主动做事。 他们唯一主动的便是去争取休息时间。

他们不懂得为自己的前途做准备,当看到别人有所成就时,他们就抱怨自己没有获得机遇。 其实,机遇是不会选择这种人的。

相反地,那些为成功时刻准备着的人,随时都在等待着机遇的到来的人怎么能不成功呢?如果你还在感叹上天的不公,觉得机遇光顾了所有的人,唯独没有光顾你,那么你就大错特错了。如果你想在职场上有所作为,从众多平庸的人中脱颖而出,那么,你现在就得开始为此做准备。要知道,只有用最充分的准备才能换来最好的结果。

【高薪密钥】 机会总是留给那些有准备的人,成功的人和平庸的人最大的区别就在于:成功的人善于为赢得机会做准备,而平庸的人只是为自己错时机会找借口。 P2-4

### <<要加薪你凭什么>>

#### 编辑推荐

《要加薪你凭什么》由王秋野所著,为那些苦苦寻找高薪的人们指出了一条光明的大道。 假如你是企业的普通员工,想提高自己的薪水,本书将告诉你怎样做才能改变自己的命运,达成目标

书中围绕"如何让自己尽快加入高薪行列"这一话题,为每一个职场中人列出了一份切实可行的高薪养成方案。

本书共分十章,分别从几个方面深入剖析了工资与工作绩效、工资与工作方法、工资与能力等几大要素的关系,指出了提高工资的途径。

你的工资由谁来定?关于这个问题,本书首次提出了一个全新的薪酬理念,即员工的薪水其实是自己定的,而决定薪水高低的关键就是你的职业态度与技能,而不是你的老板。

# <<要加薪你凭什么>>

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com