

<<人生醒悟>>

图书基本信息

书名：<<人生醒悟>>

13位ISBN编号：9787502177324

10位ISBN编号：7502177329

出版时间：2010-6

出版时间：石油工业出版社

作者：江南

页数：248

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人生醒悟>>

前言

说话、做人、处世，只要还生活在这个世界上，这三点就是不能避免的生活的必然组成部分。为什么说有的人精明，有的人傻，关键就在于会不会说话，会不会做人，会不会处世！说话有好听难听之差，做人有好坏之分，处世也有成败之别，所以人生就有精明与愚蠢的区别。愚蠢的人自不必说，一生碌碌无为罢了，精明的人却各有各的精明。

说话难，做人难，处世难，这是我们经常听到的话。

的确，人生不易，为了获得必要的生存资源，每一个人都必须面对很大的压力，要自我奋斗，要参与竞争。

如何把握成功的规律、找出失败的症结，使自己在为人处事方面更成熟、更完善、更顺利，是一个必须经常思考、揣摩的问题。

一个人不管天资多聪颖，自身条件多好，如果不懂得精明做人，徒有一肚子大道理，空怀热切的期望，或者只是揣着一厢情愿的想法，那么他最终的结局肯定是失败。

同样，对于人生没有长远的眼光，没有通盘的规划，走一步算一步，认为“船到桥头自然直”的人，也大多没有好的结局。

有人说人生如井水，如何晓得深浅，最终达到如鱼得水的境地，是需要下一番功夫摸清门道的。门道是什么？

是成功者用而不言、秘而不宣的手段和心法。

做任何事情，只要摸清门道，吃透规则，掌握方法，善解人意，才能胸有成竹，气定若闻，谈笑间办成你梦寐以求的事。

许多人要么把人生看得过于复杂，仿佛用尽浑身力气，也无法达到完美；要么把人生看得过于草率，认为无章可循，无法可依。

其实，成功是一门学问，更是一门艺术，它需要的不仅是满腔热情、远大的志向以及不畏艰辛的努力，更需要奋斗者具备多方面的必要素质，这是成功的前提，否则不管你多么自信，也只能是徒劳。

<<人生醒悟>>

内容概要

在人的一生中，能够立自身根基的事不外乎三件：说话、做人、处世。

的确，说话之难，难于准确的说到别人的心里；做人之难，难于从躁动的情绪和欲望中稳定心态；处世之难，难于从纷乱的矛盾和利益的交织中理出头绪。

而最能促进自己、发展自己和成就自己的人生之道便是：精明的面对人生。

有些人进取精神不强，缺乏克服困难的勇气，自我要求不高，安于现状，不思进取，工作中不走在人前，也不落后，随大流；有干好工作的热情，但自身综合能力缺乏，办法少、点子少、找不准切入点，往往事倍功半，甚至好心办成坏事。

有些人说起来头头是道，自以为是，这也行，那也行，但工作起来这也不行，那也不行，结果一事无成。

不用急躁，静下心来仔细阅读此书吧。

本书立足现实，取材于我们熟悉的生活，有着幽默风趣的历史典故，又没有丝毫拘泥于世俗生活的痕迹。

它语言平实、优美，娓娓叙来又无哗众取宠之意，且有极强的可操作性。

希望这本书能让你在掌握人生精髓的道路上少走一些弯路，尽快获得成功，在人生的道路上找到幸福！

<<人生醒悟>>

书籍目录

上篇：嘴要能说 第一章 细心包装，丑话也能中听 1. 话之好坏，取决于口舌 2. 说话会打岔，口不择言要不得 3. 正话反说，用弦外之音避开正面交锋 4. 批评与赞美只有一线之隔
第二章 留心细节，让赞美更诚恳 1. 赞美，社交中最安全的“开场白” 2. 用一点激将法，赞美的作用会更明显 3. 适时运用赞美的技巧 4. 赞美之词要找准“切入点” 5. “高帽”要戴得恰如其分
第三章 话前三思，务必躲开忌讳 1. 入乡随俗，避开忌讳“雷区” 2. 揭人之短，伤人必深 3. 耻笑他人，很可能会伤了自己 4. 失言后快速补救 5. 说话常留神，细细推敲好处多
第四章 装聋作哑，糊涂也精明 1. 装聋作哑，说话的至高境界 2. 心里明白，表面糊涂 3. 小事不动声色，大事据理力争 4. 不要显得比你的上司更聪明 5. 装装糊涂可以化解尴尬
第五章 聊天叙旧，化解人际交往危机 1. 聊天有奇效 2. 社交，从聊天开始 3. 关注兴趣，聊天更轻松 4. 和女友聊天，要以她喜欢的话题为中心 5. 想要侃侃而谈，就要平时用功
第六章 一句幽默话，化开三九冰 1. 用幽默封住对方的嘴 2. 幽默可以拉近和他人的距离 3. 让幽默妙答来为生活解压 4. 巧用自嘲化解尴尬局面 5. 调侃自己也是获得人缘的方式
中篇 要懂做人 下篇 精处世

<<人生醒悟>>

章节摘录

3.正话反说，用弦外之音避开正面交锋 当你要劝谏的人心意已决，什么反对意见都听不进去时，不如顺着他的心意说一些反话，让他从你的弦外之音中听出你的真心，既可避开正面交锋，又可以达到劝谏的目的。

正话反说类似于激将法，是一种高超的沟通技巧，说反话的作用在于先给出即定的错误，造成一种气势，把对方引入预先设置好的陷阱，达到目的。

说反话有时比直言相劝要有效果得多，正话反说的好处在于既不会使人有正面交锋的压力，又可以轻易地使人理解你的良苦用心，从而达到劝谏的目的。

东周时期，“春秋五霸”之一的楚庄王，在争得中原霸主地位后，逐渐自大起来，开始沉溺于声色犬马之中，再也没有当年争夺霸权时的那种锐意进取的精神了。

一次，楚庄王得到一匹身躯高大、色泽照人的骏马，心里很是高兴。

从此，楚庄王便一心扑在这匹马身上，不仅每日要抚弄几次，而且还给它“衣以文绣，庇以华屋，席以露休，啖以枣脯”。

不想事与愿违，这匹马整天锦衣玉食，结果患上了“富贵病”，不久，便因过肥而死了。

楚庄王为之沮丧不已。

最后，楚庄王为了表达他对爱马的真情，决定为马发丧，以棺椁埋之，以大夫礼葬之。

楚庄王的决定一发布，立即遭到众臣的反对，许多忠诚之士以死相谏，但楚庄王主意已定，谁也奈何不得。

正当群臣摇头叹息之际，突然从殿门外传来号啕大哭之声，楚庄王惊问是谁，左右告之是侍臣优孟。

于是，楚庄王立即传令优孟进见。

问道：“爱卿，何故大哭？”

优孟一边擦眼泪，一边痛心疾首般地奏请道：“堂堂一个楚邦大国，有什么事情办不到，有什么东西得不到？”

大王将自己所爱之马以大夫之礼下葬，不但不过分，而且规格还嫌低了。

<<人生醒悟>>

媒体关注与评论

爱人者，人恒爱之；敬人者，人恒敬之。

——孟子 学会以最简单的方式生活，不要让复杂的思想破坏生活的甜美。

——弥尔顿 与人共事，要学吃亏。

俗云：终身让畔，不失一段。

——左宗棠 世界上没有便宜的事，谁想占便宜谁就会吃亏。

——徐特立 不要想说什么就说什么，凡事必须三思而行，对人要和气，可是不要过分狎昵。

——莎士比亚 我们不能把快乐全部寄托在别人身上。

因为别人只能有限度的了解和帮助我们。

而事实上，这个世界锦上添花的人总比雪中送炭的多。

如果你表现得很坚强，别人就都来鼓励你；如果软弱，就很少有人会来扶助你了。

——罗兰

<<人生醒悟>>

编辑推荐

说话、做人、处世，人生不易 心里明白，表面糊涂。
得意不忘形，忘形不忘本。
看透别人，保护自己

<<人生醒悟>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>