

<<中国民营经济发展之路>>

图书基本信息

书名：<<中国民营经济发展之路>>

13位ISBN编号：9787501772292

10位ISBN编号：7501772290

出版时间：2005-10

出版时间：中国经济出版社

作者：刘波、王能明/国别：中国大陆

页数：403

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<中国民营经济发展之路>>

### 内容概要

中国民营经济是如何成长壮大起来的？  
它应该走什么样的正确的发展道路？

《中国民营经济发展之路：纵论恩威集团创业与腾飞成功的奥秘》从系统经济学、市场经济学、宏观经济学、微观经济学、企业经营管理学和企业文化学等多种视角进行全方位考察，重点剖析了中国民营经济大军中的一支劲旅——成都恩威集团公司坎坷曲折的艰辛创业发展历程及其独具特色的企业文化和经营管理模式，试图以恩威集团创业发展史和独特的恩威经营管理模式为主线，并同国内外若干著名的大型企业进行纵横对比，通过对诸企业兴衰成败的典型范例（案例）分析，力求从理论与实践结合的高度上，阐明我国民营企业崛起的内在要素和必由之路，寻觅中国民营经济持续、稳定、健康发展的客观规律，以期为促进我国民营经济继续大展宏图、再创辉煌提供借鉴和参考。

## <<中国民营经济发展之路>>

### 作者简介

刘波,男,教授、教授级咨询师。

生于1937年7月,四川三台人。

1960年毕业于北京地质学院(今中国地质大学)。

曾从事陆海油气能源地质勘查研究20年。

1980年至今从事管理科学、经济科学、科技哲学、系统科学等交叉科学教学与科研工作25年。

现任成都理工大学教授(兼中国管理科学研究院教授)、四川新华综合科学研究院院长《兼科技经济系统工程研究所所长)、重庆当代系统科学研究院副院长和研究员、中国自然辩证法研究会地学哲学委员会理事等职。

主编、独著、合著、专著与教材18本,公开发表学术论文120多篇。

先后获国家、省部、市(政府与科协)科技成果一、二、三等奖共28项(次)。

## &lt;&lt;中国民营经济发展之路&gt;&gt;

## 书籍目录

序 为创建民营经济学做出贡献前言第一篇 当代中国民营经济崛起的时代背景 第一章大背景·大环境·新时代 ——我国改革开放历程与民营经济的崛起 第一节工商经营活动渊源与民营经济兴衰的社会历史背景 第二节改革开放历程：社会主义市场经济与 我国民营经济崛起的里程碑 一、第一征程及其里程碑 ——从中共十一届三中全会(1978年12月)到中共十一届 六中全会(1981年6月) 二、第二征程及其里程碑 ——从党的十二大(1982年9月)、新宪法制定(1982年12月) 到党的十二届三中全会(1984年10月) 三、第三征程及其里程碑 ——从中共十三大(1987年10月)、宪法修正案(1988年4月) 到邓小平南方谈话(1992年春)和党的十四大(1992年10月) 四、第四征程及其里程碑 ——从党的十五大(1997年9月)、宪法修正案(1999年3月) 到党的十六大(2002年11月)和十届人大一次会议(2003年3月) 五、第五征程及其里程碑 ——中共十六届三中全会(2003年10月)、中央经济工作会议(2003年11月)到全国人大十届二次会议修宪(2004年 3月)和国务院制定非公有制经济发展政策新文件(2005年2月) 第三节我国社会主义建设新时期民营经济创业与发展的辉煌业绩第二篇 中国民营企业创业与发展的典型范例 第二章中国民营经济大军中的一支劲旅(一) ——恩威集团坎坷曲折的艰辛创业与发展历程 第一节艰苦创业历尽磨难 一、坎坷砺壮志艰难玉汝成 二、反思树雄心“社大”育英才 三、敢借东风吹开辟创业路 第二节假冒产品八方干扰 第三节合资纠纷一案二裁 一、合资纠纷的事实真相与两次仲裁 二、法学界仗义执言：一事两裁越权裁决 第四节恩威税案蒙冤难伸 一、恩威税案的由来与事实真相 二、法学专家对恩威税案症结的剖析 第五节恶人横行财产难保 第六节政府协调化解矛盾 第七节排除万难创业辉煌 一、负重前行飞速发展 二、研制新药善利众生 三、回报社会服务人民 四、社会赞誉殊荣累累 第八节马不停蹄奔向未来 一、2004~2005年：恩威在创业与发展路上谱新篇 二、奔向实施中药现代化计划的新目标 第三章中国民营经济大军中的一支劲旅(二) ——恩威集团独具特色的企业文化与经营管理业绩 第一节崇尚伦理文化导向 一、拜师学道指点迷津 二、思考人生求理明道 三、薛永新超越自我的人生价值思考 四、文化领航立业灵魂 第二节经营有道无为而治 一、“无为”管理“无事”有为 二、立足不挣“无为”有成 三、从善立业众利是图 四、软硬结合规范管理 五、“无为”营销 市场有为 六、引导员工悟道践道 第三节继往开来后继有人 第四节攀登高峰争当龙头 一、创建生物医药高技术龙头企业的重要意义 二、创建恩威生物医药高技术龙头企业的优越条件 三、创建恩威高技术龙头企业的建设目标与发展战略 四、创建恩威生物医药高技术龙头企业的重点建设项目 五、创建恩威生物医药高技术龙头企业的主要措施和效果预测第三篇 中国民营经济生存发展的国内外宏观环境 第四章中国民营经济发展的国内环境及其优化 ——从恩威创业与发展史看民营企业成长的国内环境要素……

## &lt;&lt;中国民营经济发展之路&gt;&gt;

## 章节摘录

书摘三、敢借东风吹新辟创业路 机遇像一匹骏马，当它从你面前奔驰而过的时候，如果你能骑上它，就有可能飞跃千里；如果抓不住它，你就只能艰难蜗行。

1983年春，已因爷爷丧事从云南赶回家的薛永新，眼看以家庭联产承包责任制为主体的各种承包制风起云涌，轰轰烈烈，迅猛发展，舆论环境也更宽松，政策导向也更明确。

他决定抓住这个机遇，一展身手。

于是，便大胆地独自承包了四川省双流县文星场木材加工厂，其后就在成都南郊的红牌楼办起了木材加工业务，主要生产木制门窗。

开业后一时间红红火火，给了薛永新莫大的鼓舞。

但世事无常，命途多舛，厄运再一次降临在他的头上。

他被三项“莫须有”的罪名关进了收审所，这一关就是115天。

幸运的是，他遇到了一位公正廉明的执法干部，最终查清了事实，并以一份“无罪释放”的通知书，洗清了薛永新身上蒙受的冤屈。

薛永新雪冤回厂后，他的木材加工厂已是人去房空。

他被抓进收审所后，当地便以“非法办厂”为名，查封了木材加工厂，机器设备和木材都不翼而飞。他在感叹自己的人生道路怎么这样艰难的同时，下定决心，排除万难，重新开拓。

回到双流县的第二天，薛永新立马就去工商局申请办理了营业执照。

为了积累资金，他决定从实际出发，从小事做起，先在城边租了一家闲置的小厂房，继续从事木材加工经营；两年下来，开始积累了一笔资金，他寻思用这笔钱作一项适合自己发展的投资。

1985年，薛永新从媒体上捕捉到了一个重要的信息：国家即将颁布森林法，对木材经营管理将有新的规定。

他仔细而反复地咀嚼这些信息，认真进行分析判断后，决定尽快转向，停止木材加工，重新确立项目，依靠科学技术开发新产品。

他邀请了几位科技人员帮他出谋划策，经过大家共同论证，从市场需求、投资可能、投资回报、人才技术等多方面作了可行性论证，最后决定办一个规模适中的化工厂，生产干洗剂。

薛永新是一个说干就干的人，他很快就完成了选址、立项、购买设备、招聘技术人才和工人等一些工作，而且又快速投入了试验生产。

第一批产品面世后，取名“恩威”牌。

为了使该产品尽快占领市场，他先在成都百货大楼设立了一个“恩威”牌干洗剂销售点试销，为占领市场探路。

第一个星期的销售额即达到4万元。

初战告捷，大大鼓舞了薛永新的信心。

半年后“恩威”牌干洗剂差不多占领了整个成都干洗剂市场，工厂盈利30万元。

然而，好景不长，成都干洗纷纷改用进口干洗剂了。

原因是进口干洗剂每吨价格800元，而“恩威”干洗剂却为1000元一吨，质量也难以同进口货抗衡，加之国人对洋货也比较迷信。

随着市场的萎缩，薛永新没有进行价格竞争，也没有灰心失望，而是苦苦寻求新项目。

1987年，他应成都科分院的邀请，双方达成了生产四氯乙烯的协议。

由科分院投资40万元，负责生产工艺和技术；薛永新投资厂房和部分设备，负责生产管理。

协议签订后，经半年筹备即投入了生产。

然而，满怀期望的薛永新万万没有想到，四氯乙烯竟像一座吃铁的熔炉，不到一个星期，管道就被它腐蚀漏气、漏液，满车间受到了化学污染；不得已，只好停产检修，花数千元换置的新管道，没有用多久又被腐蚀了，而且四氯乙烯的纯度始终达不到99%的标准，销路一直不好。

投资虽不断增加，但效益却持续下滑。

合作伙伴退缩了，想撤回投资。

短时间经营的失败，使薛永新陷入了极大的惶惑和苦闷：出路在哪里？我的路该怎么走呢？在苦苦思索

## &lt;&lt;中国民营经济发展之路&gt;&gt;

中一束思想的火花倏然闪现出来——药!道家的医药。

为什么不把师傅的药方开发出来呢?到底开发哪些好呢?他一次次地提出设想,又一次一次地自行否定。

然而,天无绝人之路。

正在他举棋不定的时候,他的一位朋友特地前来看望他。

当得知他的困境和苦闷后,朋友劝他果断放弃四氯乙烯的生产,另辟蹊径开发新产品,并提出开发他师父李真果(道家奇人,精通医道)的药方,研制专门治疗性病的复方中成药的设想。

薛永新一听,兴奋得站了起来,拍着友人的肩膀,自信地说:简直是英雄所见略同啊!朋友的建议居然同他的想法如此不谋而合,更大大坚定了他的自信与决心。

薛永新从师父留给他的几十种药方中,反复琢磨,反复设问,经过多少个不眠之夜的思索和简单实验,他终于配出了理想的药方。

有了药方还只是一个“八字”的一撇,制药与销售才是重要的关键。

制药的过程很复杂,对环境、设备、技术要求很高,他的工厂当时根本就没有蒸馏、提取、高压等设备。

但薛永新硬是采用土法上马,用简陋的设备开始试制。

为了保证灭菌,就用开水冲洗,再用120°的蒸气杀毒;没有熬药的专门设备,就用搪瓷反应锅来熬;没有过滤设备,就用消毒纱布来代替……克服了种种困难,闯过许多技术难关,付出了难以言表的攻关艰辛,第一批药液终于试制出来了。

药物的疗效是需要临床实验来证明的,但尚未取得生产许可证,又不能申请送医院进行临床实验,薛永新就在自己身上和妻子身上做实验。

“老天不负有心人”,通过整整一个夏天的反复实验,反复改进,新药的效果日益显示出来,而且愈来愈理想。

在通过专家鉴定之前,药液必须得有个品牌名称,而且名称要形象鲜明,简明易记,打动用户。

按一般程序,需要召集一些“行家”讨论、论证,或对外征集意见。

但薛永新却打破常规,拿起笔就在报告书药物名称栏写下了“洁尔阴”三个字。

他的创意是希望人们看到这个药名就能产生认同感,而且敢于正视性器官疾病,改变陈旧的性观念。

新药物鉴定顺利通过三个月后,薛永新就拿到了主管部门同意生产“洁尔阴”的批文。

“恩威人”从此插上了腾飞的翅膀。

P36-38

## <<中国民营经济发展之路>>

### 编辑推荐

中国民营经济是如何成长壮大起来的?它应该走什么样的正确的发展道路?本书从系统经济学、市场经济学、宏观经济学、微观经济学、企业经营管理学和企业文化学等多种视角进行全方位考察,重点剖析了中国民营经济大军中的一支劲旅——成都恩威集团公司坎坷曲折的艰辛创业发展历程及其独具特色的企业文化和经营管理模式,试图以恩威集团创业发展史和独特的恩威经营管理模式为主线,并同国内外若干著名的大型企业进行纵横对比,通过对诸企业兴衰成败的典型范例(案例)分析,力求从理论与实践结合的高度上,阐明我国民营企业崛起的内在要素和必由之路,寻觅中国民营经济持续、稳定、健康发展的客观规律,以期为促进我国民营经济继续大展宏图、再创辉煌提供借鉴和参考。

<<中国民营经济发展之路>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>