

<<中国古代十大个性巨商>>

图书基本信息

书名：<<中国古代十大个性巨商>>

13位ISBN编号：9787501764495

10位ISBN编号：7501764492

出版时间：2005-1

出版时间：中国经济出版社

作者：张俊杰

页数：273

字数：254000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<中国古代十大个性巨商>>

内容概要

我们生长在一个充满机遇和挑战的时代，做一名个性巨商已成为时代的要求，我们重视“个性”的智慧，是因为“个性”智慧是冲破难关，克敌制胜的关键所在，在日趋激烈的商战中，若缺乏“个性”智慧的引导，只恃暴虎冯河之勇，与莽夫有何不同？翻开世界商业史，那些“百年老店”或“世界500强企业”的创始人，他们的独具魅力的个性，对企业的基业长青具有不可取代性，因为企业家的卓越个性会放大到整个企业，使之延续下去。

这套《中国古代十大个性巨商》、《中国当代十大个性巨商》和《中国未来十大个性巨商》丛书从经典“实战”个案精选而出，其中每一位巨商都给人们留下了宝贵的个性智慧。

在当今国内市场的竞争日趋白热化之外，国际市场的蚕食或鲸吞，也成为未来考验企业生存的新指标，中国的企业家正在为登上世界舞台一展身手。

有鉴与此，多一份准备，就多一分胜算，让我们从这些个性巨商和智慧中移植成功个性，创造商界传奇。

<<中国古代十大个性巨商>>

作者简介

张俊杰，男，毕业于北京大学中文系，著名作家，企业文化研究策划师。

主要出版作品：小说集《风尘》、报告文学集《华夏英才》、长篇传记文学《张骞传》、《谁执掌了世界金库的钥匙》、《大富豪的第一桶金》、《经历历史》等二十余部，文学评论集《飘逝与永恒》、报告文学

<<中国古代十大个性巨商>>

书籍目录

总序陶朱公 坚毅与博大的个性 范蠡被尊为中华商祖，首先是因为他有坚毅与博大的个性。

他出身贫寒，为越国称霸中原立下汗马功劳，越灭吴后被授为上将军。

但他却急流勇退，弃官从商。

他和美人西施一同划船太湖，来到商业发达的齐国。

范蠡化名邱夷子皮经商，齐王听说其贤能，派使臣亲授相印再次为官，但他的个性又使他第二次罢官。

二次罢官后来到山东定陶，把邱夷之姓改为“陶朱公”，他以治国之策治家，终于成为巨富而名闻天下。

告别军政人生隐姓埋名弃官经商创新业 二次弃官再次更名陶朱公富甲天下传业授徒 中华商祖传之后人的经商宝典和商训吕不韦 冒险与投机的个性 吕不韦敢于冒险又善于投机的个性，使他一夜之间，由一个与政治毫无干系，与秦国毫无亲缘的纯商人一变而成为秦的相国。

他想：“若能立国定君，把一个国家的君主买到手，不仅一生吃穿不愁，而且荣华富贵可泽及后世。”

这就是他想做的生意。

吕不韦在这次政治投机中，他的确成功做成了一笔又一笔的大买卖。

但他的主观动机不只是为了追求巨额赢利，还要求得传之后世的宠幸。

正是这一不纯的个性动机，使他在这次较量中最后输给了自己的儿子秦始皇。

人仕无门无奈从商生意赔尽险丧生 利之所趋冒死违禁做珠玉生意 政治不是商业聪明反被聪明误

沈万三 豪爽与逞强的个性 商人有豪侠个性，其生意必然兴隆。

江南巨商沈万三，他身居江南小镇，做尽天下生意。

他敢于和苏北的义士走私盐，敢于和海上的侠客大做海上贸易，后又在义士占领的苏州成了一城之巨。

然而豪侠难免会逞强，沈万三未能免为其俗，终因财大气粗，要犒养朱元璋的八百万大军，无端引火烧身。

朱元璋站起来对沈万三说“好，我有福，你有财！”一趟盐生意就赚了二百多万两银子 战前移资苏州终于成为一城之巨 身处幽静的江南小镇做天下的大生意 他说天子再有百万军队也能搞得起养得起胡雪岩 精细与阴柔的个性 胡雪岩一生中体味到了正二品“红顶商人”与家财亿贯的极盛极荣。

他凭借精细与阴柔个性在生逢乱世中借助权贵、政要之势，营造了万贯家财。

借助于职衔、封典来抬高自己的身价，增强自己在商业中的竞争能力，是他运作商场的典型一招。

就这样一个钱庄的小伙计终于暴发成为富甲天下、显赫一时的“红顶商人”。

精细谋算商场开局连连得胜 平步青云红顶商人官场游刃有余 胡雪岩的个性是如何历练出来的李鸿章 大度与谨慎的个性 洋务官商李鸿章的大度与谨慎个性，使他能在晚清时代，处数千年未有之奇局，建数千年未有之奇业。

当他苦心经营建立起来的“天下第一舰队”，在中日甲午海战中一败涂地时，他一生的勋业也就宣告结束了。

但做为当时最大的官商，他的大度与谨慎性格，使他闯过一个又一个难关。

处奇局建奇业而且善带兵会理财 提出“外须和戎，内须变法”为总纲的洋务运动 派人出国留学和建立中国“天下第一舰队”盛宣怀 圆滑与急切的个性 每一个成功者的个性都有其独特的地方，晚清巨商盛宣怀的个性尤其显明，他主张“办大事，做高官。”

“非常之人，非常之世，必得走非常之路。”

盛宣怀造就了自己圆滑与急切的个性，使他官道商道都亨通。

他一生的“杰作”很多，20世纪初，他手上除控制全国的电报事业外，“且又独揽轮船、银行、邮政、铁路、煤矿、纺织诸大权，所谓一手捞16颗明珠”。

背靠大树成立招商局黄浦滩上施身手 首创煤铁矿成为近代中国矿业的先锋 经营中国电报局击败红顶商人胡雪岩 代表两江、两广总督与各国订立“东南互保章程” 张謇 反叛与狂逸的个性 张謇成为旷古以来，第一位官居翰林弃官从商的知识分子，这种震动朝野的惊人之举，对于视“工商

<<中国古代十大个性巨商>>

”为“未业”的中国传统社会来说，简直不可思议，这无疑是对传统礼教原有社会群体的背离。这一惊人之举与他的反叛与狂逸个性有关，就是这种个性，使他热血沸腾成为“中国第一个实业大王”。

他，养活了几百万人，造福于一方，影响于全国。

毛泽东说，讲轻工业，不能忘记张謇。

26年状元梦字字读来皆是血 状元办纱厂五载挫折考验终成功 他要实业救国善事做绝 中国早期最大民族企业为何迅速衰落乔贵发 豪爽与精明的个性 一个孤儿，一个穷光棍，一个拉骆驼的，一个做豆腐的……最终竟成为称雄包头的巨商!他靠的是什么?豪爽与精明的个性。

苦难的童年生活磨砺了他的个性，这种个性使他创建了广盛公字号，使广盛公长盛不衰，维系了买卖二百年。

他建造了山西乔家大院，被后人称为“晋商之冠”。

他的亿万家财，是从他的个性中淘来的，他在买卖上能铸成大功，也得益于做每件事情上的豪爽与精明。

靠卖豆芽做豆腐在萨拉齐掘得第一桶金 合伙开饭店草料铺兼做银钱生意 创建“大盛公”开设账局建乔家大院郑和 顽强与忠勇的个性 苍茫的大海上，船队劈波斩浪浩浩荡荡奋勇前进，几米高的大浪无情地拍打在船上发出轰轰巨响，船头上站立一人，身高七尺开外，身穿盔甲，威风凛凛，凝神远眺，他就是名扬四海的明朝初年的三保太监——一郑和，一位海外贸易的大官商。

郑和七下西洋的壮举创下了“海上丝瓷之路”。

正是他的这种顽强与忠勇个性才使他流芳百世。

奉命七下西洋开创“海上丝瓷之路” 舟师据土为营开展中转贸易 出身名门并做出了与众不同的海上贸易伟业荣氏家族 荣宗敬、荣德生兄弟：太极与刚正的个性 个性的魅力是怎样使一个家族繁荣昌盛?被毛泽东称为“荣家是中国民族资本家的首户”的荣氏家族，他们第一代创业者荣宗敬、荣德生拥有中国人最理想的太极与刚正个性。

正因为他们具有这种个性，使他们能历尽千辛万苦创下大业，赢得清末“棉纱大王”美誉。

在贫困的家境中立志养志铸个性 凭个性创大业历尽千难万险 荣氏家族实业世家经营之道

<<中国古代十大个性巨商>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>