# <<前沿营销>>

#### 图书基本信息

书名:<<前沿营销>>

13位ISBN编号:9787501762491

10位ISBN编号:750176249X

出版时间:2004-1-1

出版时间:中国经济出版社

作者:韩庆祥

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

### <<前沿营销>>

#### 内容概要

本书内容表明了当代营销的本质的特征。

但这些特征历史演变的过程中,又会显示出不同的形态,不断地丰富这些特征的内涵。

这里不是简单通过逻辑推理来表达学术上的见解,而是通过对实践的分析,从中对竞争前沿发生的问题进行思考。

本书是作者记录了自己探索实战营销的认识过程,是将伴随历史进程所获得瓣体会呈现给广大读者。

### <<前沿营销>>

#### 书籍目录

第一章 重新认识营销 第二章 从定位提升到战略 第三章 概念构造营销智慧 第四章 有思路才有销路 第五章 提高市场竞争力 第五章 制定策略出营销 第六章 制度策略出营销 第七章 营销公共关 第九章 名牌的开发与明护 第十章 策划赋予营销活为 第十一章 推销成功的答案

# <<前沿营销>>

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com