

<<电话行销教练>>

图书基本信息

书名：<<电话行销教练>>

13位ISBN编号：9787501535057

10位ISBN编号：7501535051

出版时间：2002-07

出版时间：知识出版社

作者：刘景斓

页数：336页

字数：160

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<电话行销教练>>

### 内容概要

本书包括：超速电话行销的11个信念及其运用；接打电话的26个技巧；有效接听电话的24个准则；有效拨打电话的27个策略等内容。

## <<电话行销教练>>

### 书籍目录

前言

第一章：超速电话行销的11个信念及其运用

第二章：接打电话的26个技巧

第三章：有并行接听电话的24个准则

第四章：有效拨打电话的27个策略

第五章：建立信赖感的基础——完善声音、用心聆听

第六章：电话行销，从决策者下手

第七章：拒绝不等于未来

第八章：电话行销十大步骤

第九章：世界顶级推销大师“成交”的现身说法

后记

<<电话行销教练>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>