

<<无价之宝>>

图书基本信息

书名：<<无价之宝>>

13位ISBN编号：9787501508921

10位ISBN编号：7501508925

出版时间：1992-12

出版时间：知识出版社

作者：李树荫

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<无价之宝>>

### 作者简介

李树荫，长期从事文学创作，著有《志气歌》、《第三者》等作品。

他于1991年底，正式创办了中国第一个卡耐基口才与交际艺术学校，其教学内容得到了广泛的好评和赞扬。

《潇洒人生》

和《无价之宝》两本书，能够启发人们发展积极的心理态度，掌握口才与交际艺术，走上人生的成功之路！

## &lt;&lt;无价之宝&gt;&gt;

## 书籍目录

## 目录

## 绪论 愿你拥有无价之宝

## 一、说话还需要学吗？

## 二、睁开眼睛看世界

## 三、口才 高层次的追求

## 四、我们的方针和重点

## 第一单元 学会有效地说话

## 一、日常说话的基本要求

## 二、说话要看场合和对象

## 三、注意倾听和正面说话

## 四、增强反馈意识 交流的纽带

## 五、掌握说理的诀窍

## 六、当你处在难题前和窘境中

## 第二单元 口语表达是一种艺术

## 一、人的天性需要吸引意识

## 二、语言要有魅力

## 三、幽默 高品位的传递艺术

## 四、内容要有新意

## 五、表达方式要巧妙

## 第三单元 人际交往的奥秘

## 一、我们整天在干些什么

## 二、以利交易和以心交际

## 三、积极热情求同，扩大开放区域

## 四、感情能否沟通取决于怎么说话

## 五、怎样说出“我爱你”

## 六、把你渴望的东西献给对方

## 第四单元 体态语言和礼仪风度

## 一、体态就是信息

## 二、体态语言的基本特性

## 三、空间语言和物体语言

## 四、面部表情和假面具

## 五、礼仪风度 默默而语的魅力

## 六、重要的是心态开放 自信与容纳

## 第五单元 怎样在论辩中取胜

## 一、选取最佳论辩角度

## 二、拆穿诡辩者的底牌

## 三、发挥类比推理的威力

## 四、掌握进攻的技巧

## 五、论辩的语言特色

## 第六单元 演讲 性格的艺术

## 一、演讲的两大特征

## 二、听众知觉与演讲磁性

## 三、结构要紧凑，注意动态性

## 四、以情动人靠什么？

<<无价之宝>>

五、即兴吐玉的奥秘

第七单元 口语表达的技能训练

一、语言一定要准确

二、用词口语化，句式要简短

三、以声传意的重音和停顿

四、以声传意的语调和节奏

五、注意培养敏锐的语感

六、口才靠练不靠天

<<无价之宝>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>