第一图书网, tushu007.com

<<犹太人的心计>>

图书基本信息

书名：<<犹太人的心计>>

13位ISBN编号：9787501232109

10位ISBN编号：7501232105

出版时间：2007-11

出版时间：第1版 (2007年11月1日)

作者：金志文

页数：326

字数：340000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

<<犹太人的心计>>

内容概要

做生意有做生意的规则，犹太人以生意场上的卓越表现成为规则的制订者。
中国人常说“无商不奸”，如果把这里的“奸”理解为心计，那么毫无疑问，犹太人是世界上最有心计的商人。
　犹太人的做事方式给人一种特立独行的感觉，而他们做事极富效率，这首先基于犹太人看问题时有独到的角度和眼光，千百年来的做事准则规范着他们的处世方式，能让他们看问题直指核心，做事情善走捷径。
　犹太人非凡的成就来自其非凡的心计，这种心计是在千百年受挤压、求立足的艰难过程中形成的独到的生存之道。
犹太人对于金钱的观念、对于契约的执守、对于知识和实用智慧的追求，都使他们无论在什么时期、什么环境下，始终以这一套独有的立世原则让自己处于不败之地。

<<犹太人的心计>>

书籍目录

第一章　经商的心计　1.不做薄利的买卖　2.运用智慧的大脑做生意　3.博得手握权势人物的欢心　4.在商战中冒险获利　5.有利可图时才会耐心等候　6.利用空手道获利　7.赚那些有钱人的钱　8.寻找合同的漏洞　9.利用政治获取高额利润　10.将钱用于投资而不是存入银行　11.善于借助各方面的力量　12.虚晃一招，克敌制胜　13.别出心裁的赚钱方法　14.瞄准女人手里的钱　15.用独出心裁的广告打动顾客心　16.高度重视商业信息　17.用敏锐的眼光预测未来　18.任何东西都可以变成商品　19.开阔眼界，拓展全球市场　20.赚钱是唯一的目的　21.用聪明的头脑赚钱　22.学会借用他人资源　23.利用嘴巴赚钱　24.懂得高风险意味着高回报　25.敏锐地捕捉投资良机　26.深谋远虑，循序前进　27.善于积极地思考　28.精于心算　29.转换思路思考问题　30.专注勤奋，大胆创新　31.任何赚钱的机会都不放弃　32.把运气变成机会　33.制定目标，敢想敢做　34.在产品的创意上下功夫　35.独特的眼光比知识更重要　36.一诺千金，有利于长期发展　37.找准位子，干好本行　38.利用最新的信息快速出击　39.巧于借力，精于借势　40.懂得合法避税第二章　做人处世的心计　1.利用对方的弱点　……第三章　生活的心计第四章　生存的心计第五章　谈判的心计

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com