

<<商道>>

图书基本信息

书名：<<商道>>

13位ISBN编号：9787501220779

10位ISBN编号：7501220778

出版时间：2003-08

出版时间：世界知识出版社

作者：崔仁浩

页数：662

字数：550000

译者：王宜胜

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;商道&gt;&gt;

## 内容概要

《商道》作为亚洲史诗式的作品，一经问世，迅速突破了200万册，一手缔造了韩国发行史上最耀眼的奇迹。

在韩国、日本、新加坡等亚洲国家迅速占据畅销书的榜首，形成亚洲文化圈的《商道》热。作者巧妙地运用虚与实相结合的手法，深入浅出，所引用的寓意皆迸发着禅学的神光，将佛道博大精深内涵借经商之道发挥得淋漓尽致。

小说描绘了19世纪初朝鲜巨商林尚沃真实而神秘、传奇的一生，以及他的赚钱之道和花钱之道。整部小说高潮不断，如解连环谜语般生动有趣，娓娓道来经商之道以及经商之道所衍生出的做人之道，并对商道与商术做了独特无比的诠释，被许多著名企业人士誉为“参悟商业最高境界”的奇书。

林尚沃自小在父亲严厉教导下，就学习中文，一心想完成父亲的心愿，成为朝鲜“第一译官”……随着尚沃的长大，他的父亲开始觉得在当时腐败的考试制度下，想成为译官的心愿可能永远无法达成。

于是，放下了文人清高的自尊心，向已成为义州首富的江商商人洪德铉借取金钱，带着尚沃下海了……但是，当他们带着希望，打算着未来生活时，一场厄运降临，松商大房朴酬未为求自保，将尚沃的父亲送上了断头台，成了冤魂。

尚沃带着复仇的心被贬为官奴，过着猪狗不如的奴隶生活。

他一次又一次地逃走，也一次次地被抓回，后来由于皇上大赦，才得以回到已很贫困的家。

几经曲折，尚沃的人生有了很大的转变，苦苦思量后，尚沃立志加入危如累卵的江商，成为江商属下店铺的低贱杂工。

江湾商都房洪德铉，原来也因多次考取译官不成而转作商人，但是，他是一个以“赚取人心比赚取金钱更重要”为宗旨的商人，他是尚沃从商的启蒙老师，对尚沃以后的经商之道打下了很好的根基。

当时朝鲜由于官场黑暗，很多有识之士都未能如愿考取功名。

很多文人，为了达成心愿，一生苦读却无功而回，家道日渐贫困，于是才弃文从商。

由于林尚沃好学厚道，刻苦钻研，慢慢地成了洪德铉的得力助手，后来更成为江商的都房，这是他本着亲切、道义与信用的从商心得，使江商在松商、内商、京商与游商强烈竞争中，突围而出，成为商界典范。

而在与清国商人进行人参交易的时候，他识穿了清国商人想压低人参价格的阴谋，机智地将人参卖出的同时又不失国体，这为以后朝鲜与清国的人参交易打下了良好的基础。

作为一个商人，林尚沃是成功的。

他除了是商业奇才外，还是一位勇敢无畏的义士。

在“两西之乱”发生期间，他高价买入救灾盐低价卖出，发放救灾米，广得人心，最后竟然把山贼也感化做回良民；在他被松商迫害而被官府捉走的时候，大批的灾民和山贼跪在路边为他求情……这是多么令人吃惊、让人感动的场面。

当他得知间接害死他父亲的松商大房朴酬未被赶出松商，境况堪忧的时候，他不计前嫌，以江商的实力，帮助朴酬未夺回松商大房。

俗话说，得民心者得天下，林尚沃虽然不是皇帝，但他的一生，以“视财物如水一样平常，做人如秤一样公正刚直”的座右铭，义无反顾地帮助他人，不管对方是官婢还是仇人，是同行还是贫民，是山贼还是造反的乱党……因为如此，林尚沃至今仍受朝鲜万民敬仰，他的事迹被载入史册，流芳百世。

《商道》虽然是一本韩国小说，却引经据典了大量的中国典故。

透视商道，可以窥见中、韩文化的渊源。

毫不夸张地说，《商道》是写给中国人看的哲理小说。

## 作者简介

崔仁浩，1945年生于汉城，延世大学英语专业毕业。  
1963年高中二年级时在《韩国日报》上发表了第一篇短篇小说《穿越障碍》；1967年在《朝鲜日报》上发表了短篇小说《见习患者》。

其它代表作包括：长篇小说《他乡》、《我内心的风车》、《地球人》、《傻子们的行进》、《城市猎人》、《爱的条件》、《佛色》、《冬天里的客人》、《没有路的路》、《爱的欣喜》等。

大型历史小说《失落的王国》（全五卷）、《王道的秘密》（全三卷）等。

曾获韩国现代文学奖、理想文学奖、天主教文学奖等。

书籍目录

天下第一商第一章 轮痴第二章 序曲第三章 秘密钥匙第四章 命运之夜第五章 起死回生第六章 天佑  
神助暴风前夜第七章 戒盈杯第八章 蚂蚁与蜂蜜第九章 联合抵制第十章 燎原第十一章 暴风前夜相思  
别曲第十二章 鼎的秘密第十三章 造反的结局第十四章 传奇之杯第十五章 好事多磨第十六章 相思别  
曲戒盈杯之谜第十七章 累卵之危第十八章 戒盈杯之谜第十九章 石崇大师第二十章 无路之路商业之  
道第二十一章 《岁寒图》第二十二章 寂中日记第二十三章 商业之道

## 章节摘录

商业之道 2000年11月3日，如水纪念馆如期开馆。

它的名字取自金起文会长的别号。

建造于大学路空地的这座纪念馆规模不大，然而十分雅致宁静。

正如他生前的绰号“轮痴”，纪念馆人口处有一个车轮状的雕像。

铺好草皮的院子里展示着金会长的雕像，由于还没有正式进行揭幕仪式，雕像上仍盖着一块白布。

从雕像大小来看，好像不是全身像，而是雕刻到人体胸部的半身像。

金会长生前性格腼腆，如果他还活在人间，看到这座以自己名号命名的纪念馆落成，肯定感到不自在和难为情。

由于是为自己建造的纪念馆，即便是迫不得已要建个雕像，他也一定会极力反对修建那种与实物一般大小的全身像。

从这个意义上讲，建立一尊半身像应属明智之举。

到了开馆时间，聚集的人越来越多。

金起文会长生前作为财界巨子极负盛名，所以今天不光是经济界的人士，政界、学术界的许多知名人士也都纷至沓来。

其中，不但有前任『急统，而且还有许多声望卓著的社会名流和饮誉全国的文化巨擘。

我站在一个角落里，袖着双手，凝视着草地那边已经竣工的纪念馆。

这是个不大不小，有着雅致外观的两层建筑，朴素的建筑风格颇为得体。

比想像中还要多的记者聚集在这里，到处都有记者的镁光灯在闪烁，不像是给秧坪集团总裁金起文会长的纪念馆开馆仪式做报道，却像是因为又有了什么别的新闻才吸引来如此庞大的采访阵谷。

是因为秋史金正喜作品的缘故。

是因为秋史金正喜最后的遗作移交给了纪念馆财团的缘故。

当然，我是大约十天前从韩基哲那里获知这一情况的。

财团以超出想像的低廉价格获得了凌驾于金正喜国宝级作品《岁寒图》之上的最高佳作《商业之道》。

这得益于藤的决定，他的父亲是秋史收藏家藤近史郎。

老藤临终时曾留下遗言说：“不管什么理由，对秋史的遗作，如果赠给博物馆则另当别论，但切不可私下拍卖和转让他人。

”但藤违背了父亲的遗言，将秋史最后一幅杰作《商业之道》转让给了如水纪念财团。

韩基哲还告诉我，藤在转让作品时表示：“虽说不是博物馆，但毕竟是纪念馆，所以并不是私下交易。

家父留下遗言，说并不在意无偿赠给博物馆，但既然是纪念馆，名义上的金额还是要收的。

”正如藤言，购买秋史金正喜的《商业之道》的价格其实就是一种名义金额。

如果藤有意讨价还价的话，以金起文会长“不管什么理由，一定要购得此作”的执著，《商业之道》的身价恐怕已是天文数字了。

如此强大的采访阵容也正是为秋史的最后遗作《商业之道》而来。

由于专家们有关这幅画的价值在《岁寒图》之上的评价已经沸沸扬扬地传开，记者们绝不会错过这么有新闻价值的活动。

快到11点开馆的时间了，草坪上已被围得水泄不通，几乎没有立足之处。

11点整，国务总理到场，以金起文会长遗属为主的几位人士举行揭幕仪式，开馆典礼开始了。

伴随着乐团的演奏，白色的帷帐徐徐脱落下来。

青铜雕就的金起文会长胸像马上呈现在众人眼前。

这是一个写实主义的雕刻作品，它是那样的栩栩如生，以至于让大家错以为这就是生前的金会长。掌声从四处响起。

<<商道>>

编辑推荐

亚洲"参悟商业最高境界"第一书："小生意旨在得利、大生意旨在得人"，商道之奥妙尽现哲理故事之中，韩国企业CEO长置案头。

亚洲史诗式作品，韩国第一畅销书！

销量超过200万册！

讲述一个卑微的杂货店员成长为天下第一商的真实故事。

《商道》虽然是一本韩国小说，却引经据典了大量的中国典故。

透视商道，可以窥见中、韩文化的渊源。

毫不夸张地说，《商道》是写给中国人看的哲理小说。

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>