

<<哈佛精英训练课>>

图书基本信息

书名：<<哈佛精英训练课>>

13位ISBN编号：9787501177196

10位ISBN编号：7501177198

出版时间：2006年12月1日

出版时间：新华

作者：李明星

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<哈佛精英训练课>>

内容概要

300余年的时间，7位总统，34位诺贝尔奖获得者，数以百计的世界级财富精英，哈佛课堂用它独特的方式和精神培养了这些世界级的精英。

本书以哈佛精神为核心，书中的每一个故事，都是哈佛思想魅力的真实写照，都是哈佛人生哲学的精彩展现。

本书选用一些真实的具有影响力和说服力的案例，向读者展示哈佛人的工作和生活理念。

<<哈佛精英训练课>>

书籍目录

课堂1 与真理为友“最有价值的一堂课”自己一只眼，胜过别人一双眼倾听真实情况勿因固执而一意孤行敢于承认“是我错了”以感激之情接受批评利益面前不失正直的品格在名人面前有一种独立精神哈佛大学为什么将基辛格拒之门外 课堂2 做一个“世界公民”永不放弃理想和信念做一个“世界公民”培养积极心态“对必然之事，要轻快地去承受”千万别上小事的当学会欣赏别人把别人放在心上修炼宽恕他人的能力为他人着想，替自己打算与各种人和睦相处尽量减少对别人的伤害 课堂3 成为未来的领军人物立志成为未来的领军人物唱出与众不同的声音经营自己的长处先有想法再想办法敢于采取与众不同的行动哈佛的优秀标准：实干家和通才干事业要有自己的用人哲学“是老虎就给他一座山”精明的授权能让你轻松获胜 课堂4 首先成为一个“好士兵”实力是最棒的台词把工作当成一种生活方式先做小事，别急于做大事养成终身学习的好习惯敬业是卓越的根本有超凡的责任心认真地工作做一个激情四射的人按游戏规则做人做事做出“苦味”才可能成功忠诚能让你得到最高回报 课堂5 用让人佩服的方式获得成功做让众人愉快之事胜算最大有了目标你就跑心动不如行动多交能助你上进的朋友培养随机应变的能力学会从损失中获利巧将信息变成机会进行有效的沟通善于出奇制胜合作比竞争更有成效别人的东西永远可以为你所用 课堂6 敏感地捕捉每一个机会勤修驯服机遇的能力敏感地捕捉每一个机会将目光投向尚未为人注意的地方在不可能中求可能敢于打破常规做完蛋糕要记得裱花把目光放在未来五年的发展上绝不轻言放弃行动是最好的语言不景气时要看涨势 课堂7 做一个特立独行的人想“成才”，先“成人”培养性格比什么都要紧对自己要有一股狠劲少说话多做事有实力就大胆表现出来凭勇气获胜别做一个“穿破皮鞋的人”想做成功者，先像成功者哈佛式的幽默感诚信为天下第一品牌

<<哈佛精英训练课>>

章节摘录

书摘自己一只眼，胜过别人一双眼任何一件事情，都有两个以上的观点存在。为什么呢？因为我们很难完全看清这件事情的全貌，只能从某个角度看到部分真相。看待问题的角度不同，就会形成不同的观点，也会存在观点冲突。为了获得真知，为了做对事情，有必要多听听别人的意见，这样就可以对事情真相了解得更多。但是，完全听从别人的观点，没有自己的主见，就会无所适从，失去自己。所以，既要在别人的观点中博采众长，也要相信自己的眼光和判断。世上没有绝对的东西，每一件事也因个人衡量的标准、立场不同，而改变其价值。因此，要善于利用自己的双眼，别人的判断并不能代表你的思想。波兰有句谚语：“自己的一只眼睛，胜过别人的一双眼睛。”这句话的意思是：以自己的眼睛，去确定事实真相。哈佛人则说：全心依赖自己，在自己之中拥有一切，如果说，这样的人还不幸福，你又能相信谁呢？除了依赖眼睛之外，还要善用头脑。任何一件事都要经过判断才得出结论，而不能人云亦云。做任何事情，每个人都会按自己认为正确的方式去做。但这样做到底是否真的正确呢？有时很难判断。因为真理往往会在假象中蒙尘，很难一目了然。那么，我们是否应该等到完全确认这件事情的正确性之后再去做呢？当然不行。真理要靠行动发掘，一定要等到完全正确后再去做，我们将止步于探求真理的途中。对此，哈佛人的观点是：在从事自己认为有价值的事时，假如没有确实的证据证明它是错的，就不妨假设它是对的，并勇往直前。要全心相信自己所做事情的价值，即使受到阻挠和诽谤，也不改变信念。只有这样，才能完成伟业。奥本海默一直以来都是哈佛人的骄傲，因为他是研制世界上第一颗原子弹的主持人。那是在1942年，奥本海默负责了整个“曼哈顿工程”，为美国制造原子弹。制造原子弹对整个人类来说也是一件开天辟地、前所未有的大事，因此也就意味着这件事没有任何成功的经验可以借鉴。很多人认为这项工作不可能完成；还有很多人认为，假如原子弹研制成功，对人类将是一个灾难。但是，奥本海默坚信自己工作的价值，坚信自己想努力达成的一切是对的，因为他知道德国人正在加紧研制原子弹。核武器一旦被恶魔希特勒首先掌握，后果将不堪设想。所以，奥本海默下定决心，一定要在德国人之前把原子弹制造出来。他知道，可能也会有人因此诅咒他。他毕竟是在领导着制造人类历史上第一个能使人类毁灭的武器。但他确信自己所做的事是对的，是为整个全人类服务的，这个事实给了他无穷的力量。他对所有关于原子弹的消极论调一概置之不顾，以极大的热情，全身心投入到这项史无前例的艰巨工作中。为了早日获得成功，奥本海默不仅自己努力工作，还热情地激励他的每一位同事。他认为，必须群策群力，必须依靠广大科学家的集体智慧才能完成这项划时代的工作。他每周组织一次学术讨论会，鼓励每位科学家畅所欲言，献计献策。后来，他的同事回忆说：“奥本海默也许是我见过的最好的实验室主任，因为他头脑十分灵活，因为他成功地了解了实验室几乎每一项重要的发明，也因为他对别人的心理有很不寻常的洞察力，这一点在物理学家中是很少见的。人人都肯定感到，奥本海默关心每一个人的工作。他善于挖掘每一个人的内在潜力，善于鼓舞人。他和人谈话时，总要使对方明白，你的工作对整个工程的成功来说是重要的。”

<<哈佛精英训练课>>

我们不记得在洛斯阿拉莫斯时他对谁不好，虽然战前和战后他常同别人闹别扭。

在洛斯阿拉莫斯他没有使任何人感到自卑，一个也没有。

”成功属于那些对自己事业充满狂热和具有坚定信念的人。

可以说正是这种坚强的意志造就了奥本海默的成功。

终于，1945年，原子弹面世了。

我们应该注意，“相信自己所做事情的正确”，并不是盲目的自以为是。

正确与否，源于对某些事实所做的判断。

可以看不到事实的全部，但绝不能完全背离事实，尤其是某些核心事实。

比如，奥本海默认为应该研制原子弹，是基于这样一个事实：假如法西斯首先掌握原子弹，全人类将面临灭顶之灾。

那么，原子弹研制成功，会不会带来负作用？这在当时来说，是一个需要时间证明、暂时看不到的事实。

在判断事物价值时，看不到的事实当然要让步于可见事实。

这并不是说我们应该以眼前得失作为判断依据。

恰恰相反，为了事业成功，我们应该为了长远之得而承受眼前之失。

亨利·福特为了坚持自己认为正确的事，曾跟他的同事们进行过一场激烈的辩论。

那时候，福特汽车公司生产出了价廉物美的T型车，当年即售出一千多辆，形势似乎一派大好。

没想到，年底时结算，利润几乎全被成本冲销了，根本没有赚到钱。

这是什么原因呢？原来，为了让T型车更加完美，公司每装配成一部汽车，亨利·福特都要求对各种机件的结构、功能作详细检查和试验，然后再绘出几种另外的图样进行研究比较。

如果认为原有的机件不好，就在下一部汽车中加以改进。

如此一来，几乎每辆车的零件都不完全相同，无法批量生产，成本自然偏高。

为此，在公司董事会上，福特遭到以柯金斯为首的股东们的责难。

他们认为，照这样做是不可能赚到钱的。

福特耐心解释说，现在是不赚钱，将来的“钱途”却妙不可言。

柯金斯说：“有一个事实，你可能没有注意到，福特先生！汽车零件的型式不固定，一天一变。

请问，买我们汽车的人，如果零件坏了，要换一个的，你拿什么给人家？”福特说：“只好替顾客照原样造一个。

”柯金斯冷笑说：“你不觉得这违反常识吗？这样做，成本将高得让我们无法承受。

”福特解释，这是因为目前的汽车零件还不够理想，只有不断改进才能使之完善，到那时零件就可以定型了，成本也会随之降低。

在福特的坚持下，公司决策层终于达成共识，全力支持T型车的开发和生产。

几年后，近乎完美的T型车终于问世，它就像一阵旋风似的，立即畅销全美国。

福特公司也由此争得汽车行业的霸主地位。

福特考虑长远发展，无疑是对的；柯金斯考虑眼前利润，也没有错。

在生活中，我们面临的意见冲突，经常不是谁对谁错的问题，而是一个判断谁更正确的问题。

那么，判断的依据是什么呢？我们在什么时候应该坚持自己的意见，什么时候又该采纳别人的意见呢？

哈佛人提供了一个简易的判断标准：哪种意见对公众更有利，哪种意见就更正确。

奥本海默的坚持，能为人类提供安全保障；福特的坚持，能为顾客提供价廉物美的产品，他们的坚持对公众更有利，完全可以认为是正确的。

在生活中，只要我们确信自己所做的事对公众有利而不仅仅是对自己有利，那么，我们就可大胆相信自己所做的是一件极具价值的事，并且勇往直前。

<<哈佛精英训练课>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>