

<<大实话>>

图书基本信息

书名：<<大实话>>

13位ISBN编号：9787500853534

10位ISBN编号：750085353X

出版时间：2013-1

出版时间：空明子 中国工人出版社 (2013-01出版)

作者：空明子

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<大实话>>

前言

鲁迅先生曾讲过这么一个故事：一群人去给新生儿过百日，大部分人都祝福这个孩子会健康成长，并且说着“做大官”、“发大财”的好话，而有一个人却直接说：“这个孩子将来会死。”

”这虽是大实话，却免不了被主人打出门。

因此，鲁迅先生得出一个结论，实话往往不是好话，虽然常常和真理为伍。

康德曾经说过：“所有的经验都来自于积累”，真正的智慧来自于人们日常生活的实践；一片落叶，就可以阐释出人间四季的轮回更替；一个苹果，就可以成就一位科学家的伟大研究；一群蚂蚁，就可以诠释出生命与团结的伟大。

平凡即是伟大，细节决定成败，一句话就可以成为大道理。

人的发展和成功往往来源于前人经验的积累，而有些经验比如圣贤的话语，就如同被咀嚼过的食物，虽然剔除了糟粕，但难免因沾染圣人光辉而显面目疏远。

孔子在《论语》中开篇说“学而时习之，不亦说乎”，说的是学习的快乐，然而真正在学习里面感受到快乐的人又能有多少呢？

反而是一些“学好文武艺，货与帝王家”，“书中自有颜如玉，书中自有黄金屋，书中自有千钟粟”，“万般皆下品，唯有读书高”之类的大实话，组成了一道道甜美的利益菜肴，引导着一代又一代的人进入被教育的世界。

有这么一个大家耳熟能详的寓言：“客有歌于郢中者，其始曰《下里》、《巴人》，国中属而和者数千人，其为《阳阿》、《薤露》，国中属而和者数百人；其为《阳春》、《白雪》，国中属而和者不过数十人。

”大实话就好像《阳阿》、《薤露》。

既不像《阳春》、《白雪》那样曲高和寡，又不似《下里》、《巴人》那样完全没有任何加工。能对生活有意识地加以总结，一语中的，又能为大家认同的人生智慧，正是本书所说的大实话。

平平无奇，不加雕饰，然而稍加琢磨，便能回味出里面的酸甜苦辣。

这便是大实话的魅力所在。

社会是一张密集而冗长的网，我们每一个人都是这张网中的结点。

笔者当然不免困于此网中，然而有幸透过网眼看到了一点点外部的风景。

谨在此，编著了《大实话：经典实用的生活哲理书》，这本涉及为人处世、感情婚姻家庭、职场三大方面的智慧书，希望能让读者在每天网中行走的时候，昂起头颅，欣赏网外的风景！

<<大实话>>

内容概要

忠言逆耳利于行，实话难听却受用。

空明子编著的这本《大实话：经典实用的生活哲理书》用精炼的文字对这些话糙理不糙的大实话作了深入分析和挖掘。

打开这本《大实话：经典实用的生活哲理书》，也许你就能找到自己想要的答案。

<<大实话>>

书籍目录

第一篇 为人处世：知行知止唯贤者，能屈能伸是丈夫 第一章 方圆处事，正为先 / 003 过头话少说，过头事少做——说话做事都要有个度 / 004 留得青山在，不怕没柴烧——明哲保身不失为处世良策 / 006 脑子里要多一根弦——为人处世要多长点心眼 / 009 睁一只眼，闭一只眼——有时候需要“视而不见” / 012 锣鼓听声，说话听音——琢磨对方的言外之意 / 015 打虎要力，捉猴要智——对不同的人要用不同的处世方法 / 018 当着矮人，别说矮话——多赞美别人，不要揭短 / 021 第二章 人脉有术，事业通达 / 025 多栽花，少栽刺——多做好事少树敌 / 026 浇树浇根，交人交心——与人交往要学会交心 / 029 居要好邻，行要好伴——好的人脉能使你事半功倍 / 032 千里送鹅毛，礼轻情意重——内在的情意比礼物的表面更重要 / 035 话多了不甜，胶多了不黏——人脉不在广，而在精 / 037 狗咬丑的，人敬有的——近朱者赤，近墨者黑 / 041 三年不上门，当亲也不亲——平时多走动，不要遇到困难时再求人 / 044 买卖不成人情在——要舍得人情投资 / 046 不断合作，携手双赢——学历再高也不如良好的人脉圈重要 / 049 第三章 老实为人，吃亏是福 / 053 吃亏是福——现在吃亏，将来得福 / 054 刻薄不赚钱，忠厚不折本——老实不会吃亏，反而沾香 / 056 不图便宜不上当，贪图便宜吃大亏——贪图便宜反而容易吃亏 / 058 吃一堑，长一智——从吃亏中学处世经验 / 061 吃亏不算傻，让人不算痴——能吃亏的人才是聪明人 / 064 欲成大事，必有小忍——忍得一时之气，才能成就大事 / 067 宁可人负我，切莫我负人——宽厚待人才能受人尊重 / 068 钓鱼需长线，有赔也有赚——敢于吃亏就是最大的赢利 / 071 第四章 拿得起，放得下 / 075 舍不得苗，抱不到瓢——放下，是为了下一次的拿起 / 076 长了人中，短了鼻头——鱼和熊掌不可兼得，不要奢望两全其美 / 078 海纳百川，有容乃大——万事不要斤斤计较 / 081 无欲自然心如水，有营何止事如毛——心如止水，宁静致远 / 083 得放手时须放手，得饶人处且饶人——宽恕别人就是宽恕自己 / 086 宰相肚里能撑船——胸怀大量才能成就大事 / 088 善于放弃，没有永远的赢利——取舍得当，吃小亏占大便宜 / 091 第五章 金钱有价，友情无价 / 095 朋友好，无价宝——伟大的友谊是无价的 / 096 有福同享，有难同当——朋友既要能同甘，又要能共苦 / 098 在家靠父母，在外靠朋友——朋友多了路好走 / 101 相识满天下，知心能几人——知音难寻，得一必珍惜 / 104 黄金未为贵，友情值钱多——真正的友情是千金也买不来的 / 106 滴水之恩，当涌泉相报——对朋友的恩情当涌泉相报 / 109 独学无友，孤陋寡闻——好朋友可以让我们学到很多东西 / 112 亲兄弟，也要明算账——朋友和金钱之间也要有界限 / 114 第六章 礼多人不怪，有“礼”赢天下 / 117 让礼一寸，得礼一尺——以礼相让，事虽小却能从中获益 / 118 油多不坏菜，礼多人不怪——讲礼仪总是没有什么坏处 / 121 见人施一礼，少走十里路——待人有礼，就能少走弯路 / 124 你敬人一尺，人敬你一丈——尊敬别人，就是在尊敬自己 / 126 礼尚往来，友谊长在——以礼还礼，才能使友情长存 / 129 君子动口不动手——消除矛盾最好的方法是协调解决 / 131 求人办事，以礼居敬——让礼仪和修养体现你的尊贵 / 134 第二篇 婚姻家庭：患难与共，方能白头偕老 第七章 爱得聪明，天长地久 / 139 十年修来同船渡，百年修来共枕眠——缘分来之不易，要珍惜眼前人 / 140 强迫不成买卖，捆绑不成夫妻——感情不能强迫 / 142 人居两地，情发一心——距离产生美 / 144 喷泉的水堵不死，爱情的火扑不灭——爱情的美好之处就在于“痴” / 146 疑心从前门走进，爱情就从后门溜走——爱情容不得半点怀疑 / 149 烂锅自有烂锅盖，丑人自有丑人爱——其貌不扬的人也有自己的爱情 / 151 采得百花成蜜后，为谁辛苦为谁甜——爱情离不开理解与支持 / 153 第八章 夫妻关系，以和为贵 / 155 娶妻不在丑和俊，把家做活值千金——娶妻应该注重贤惠而不是外貌 / 156 野花上床，家败人亡——家庭的败亡源于背叛 / 158 最亲不过父母，最近不过夫妻——夫妻是相伴一生的伴侣 / 160 将相不和邻国欺，夫妻不和邻里欺——夫妻不和是招灾惹祸的根源 / 162 将怕阵前失马，人怕老来丧妻——人最怕老年时死了妻子，失去了人生伴侣 / 165 满堂儿女，不如半路夫妻——伴侣的作用是儿女不能替代的 / 167 莫要上错花轿嫁错郎——别让好花插错了花瓶 / 170 第九章 亲子教育，严父慈母 / 173 父老奔驰无孝子，要知母贤看儿衣——家庭成员之间的相互影响是很大的 / 174 世间最难得者兄弟，天下无不是之父母——父母对子女的爱是最无私的 / 176 家有余粮鸡犬饱，户多书籍子孙贤——良好的教育方式非常重要 / 178 谁言寸草心，报得三春晖——子女对母亲的爱远远不及母亲对子女的爱 / 181 牛要耕，马要骑，孩子不教就调皮——子女不仅需要关爱，也需要管教 / 184 当面教子，背地教妻——夫妻在

<<大实话>>

子女面前要注意相互维护威信 / 186 幼时不当人，长大不成人——尊重孩子的人格 / 188 第十章 感念恩情，孝敬父母 / 191 生儿方知父母爱，养儿方知父母恩——自己做了父母，才能理解到父母的恩情 / 192 十件褂子抵不上一件袄子，十个叔叔抵不上一个老子——父母给予的恩情是其他任何人都比不上的 / 194 好饭先尽爹娘用，好衣先尽爹娘穿——孝敬父母首先体现在物质生活上 / 197 劳苦莫教爹娘受，忧愁莫教爹娘担——不要让父母为我们劳累忧心 / 199 三岁打父母欢喜，长大打父无道理——儿子打老子，天理不容 / 202 人老了丑，树老了朽，为人难得十八九——应该给老人多一些宽容 / 204 第十一章 婆媳融洽，全家和睦 / 207 家庭合不合，看看儿媳和公婆——婆媳关系和睦，家庭关系就和睦 / 208 好丈夫好找，好婆婆难找——嫁个好老公不如找个好婆婆 / 210 篱笆不是墙，婆婆不是娘——婆婆与母亲是不同的 / 212 “小二”管“大王”——婆媳之间常见的矛盾就是婆婆溺爱孩子 / 215 第十二章 左邻右舍，守望相助 / 219 亲戚远来香，近邻高搭墙——没必要对邻居防备过重 / 220 远亲不如近邻，近邻不如对门——急难时，最能及时施援的是邻居 / 222 邻居失火，不救自危——邻居的危难就是自家的危难，不能袖手旁观 / 224 远友不可疏，近邻不可断——要与邻居保持长久的好关系 / 227 邻舍好，无价宝；和得邻居好，胜过穿皮袄——和睦的邻里关系非常珍贵 / 229 久住邻居为一族——多年的邻居如同族人一样亲近 / 232 第三篇 人在职场：蛰伏办公室，修炼百变职场艺术 第十三章 病从口入，祸从口出 / 237 鸟会被双脚绊住，人会被舌头拖累——言多有失，少说为妙 / 238 少谈论是非，不散播流言——让公司的小道消息止于自己 / 240 言必达意，抱怨无用——要么提出解决方法，要么闭嘴 / 242 幽默不同于讥讽，个性有别于无知——玩笑话要把握限度 / 244 好奇心能害死猫——不要打听别人的薪水和软肋 / 245 自称好，烂稻草——闲聊时不要夸夸其谈 / 248 讷于言而敏于行——有归零心态，多做少讲 / 250 第十四章 有所为有所不为，做得多不如做得对 / 255 有理摆到事上，好钢使到刃上——只做对的事，别做无用功 / 256 宁可正而不足，不可邪而有余——宁可少做事，不要做错事 / 258 与其抱怨黑暗，不如点亮盏灯——做问题的解决者而非挑剔者 / 261 一手难遮两耳风，一脚难登两条船——不要贪功，专注做好一件事 / 263 说话看势头，办事看风头——怎样做事要根据形势而定 / 266 吃得苦中苦，方为人上人——一分耕耘，一分收获 / 268 第十五章 大智若愚，明哲保身 / 271 知足常乐，欲得先失——吃亏有时候是一种投资 / 272 藏锋露拙，抱残守缺——上司面前，不要过于显露自己 / 274 让理一寸，得理一尺——职场上切忌得理不饶人 / 276 会怪怪自己，不会怪怪别人——承担责任并不是愚蠢 / 279 能大能小是条龙，只大不小是条虫——形势不利时，要学会低头 / 281 入山不怕伤人虎，只怕人情两面刀——不要试图与职场小人斗法 / 284 小事糊涂，大事通明——怀揣明白装糊涂 / 287 急流勇退，避灾远祸——在该进的时候进，该退的时候退 / 289 第十六章 应对上司、下属和同事 / 293 水往低处流，人往高处走——有智慧地接近老板，为升迁铺路 / 294 爱徒如爱子，尊师如尊父——关爱下属，尊敬上司 / 297 牛眼看人高，狗眼看人低——不要轻视每一个人 / 300 新官上任三把火——学会在下属面前立威 / 302 不仅会唱红脸，还要会唱白脸——好的管理者要学会恩威并济 / 305 多下及时雨，少放马后炮——同事有困难，伸出援手胜过千言万语 / 307 尺有所短，寸有所长——做一个知人善任的领导 / 310 以人为本，留住人才——水平永远大于文凭 / 312 第十七章 高明沟通，谈来利益 / 315 拍马有个架，先笑后说话——职场沟通时，说话别生硬 / 316 一问三不知，神仙没法治——不要经常用“不知道”回答上司 / 318 千穿万穿，马屁不穿——用夸赞的话为自己铺路 / 321 人无笑脸休开店，会打圆场自落台——学会应对尴尬事件 / 323 三寸不烂之舌，强于百万之师——用口才在商业谈判中为自己创造业绩 / 325 “软”与“硬”的高明沟通——曲线沟通，达到目的 / 328 第十八章 战胜倦怠，顶住压力 / 333 人怕没志，树怕没皮——任何时候都不要丧失斗志 / 334 别人说别人的风凉话，自己走自己的职场路——不要轻易因为别人的言论而改变自己的志向 / 336 大意失荆州，骄傲失街亭——职场倦怠容易滋生失误 / 338 百日连阴雨，总有一朝晴——熬过倦怠，顶住压力，明天会更好 / 341 女怕嫁错郎，男怕人错行——工作选你所爱，才会远离厌倦 / 343 人在福中不知福，船在水中不知流——摆正自己的位置，不要“这山看着那山高” / 346 好风凭借力，送我上青云——善用巧计，借力发力 / 348

<<大实话>>

章节摘录

脑子里要多一根弦——为人处世要多长点心眼 人生在世，难免会有风险，为人处世多长点心眼总是没错的。

智者懂得时刻注意自己的处境、行为、目的，对未来可能出现的险情有充分的思想准备，可以及时地调整自己的行为方式。

虽然我们不能做到智者那样事事注意，但在必要时，为了保全自己，我们还是应该多手准备，有时候需要以攻为守，避免被动。

公元前224年，秦国老将王翦率领60万秦军讨伐楚国，秦始皇亲自到灞上为他送行。

这时，王翦向秦始皇提出了一个要求，请求秦始皇赏赐给他大量土地宅院和园林。

秦始皇感到很纳闷，满脸疑问地说：“老将军身居高位，哪里用得着为贫穷担忧呢？”

”王翦回答说：“老夫虽为重臣，但即使立下了赫赫战功，也不一定能得到封侯。

因此，趁着大王还宠信我的时候，向大王要点钱财养家，也为后辈子孙留点基业。

”秦始皇听后虽觉得这点要求微不足道，但没有立即回答他。

王翦带领军队行进到函谷关，也没有忘记要钱要地的事，接连几次派人向秦始皇提出赏赐地产的要求。

王翦手下的心腹们看他这么贪财，觉得不像他的风格，便问他说：“将军如此三番五次地恳请田宅，难道你真的在乎这些吗？”

”王翦答道：“我这是为了保全自己啊，秦王这个人生性好猜疑，不会信任任何人，现在他把秦国的军队全部让我统领，我却什么都不要，难道他不会怀疑我有二心吗？”

”第二年，王翦率领的军队一举攻下楚国，俘获楚王负刍。

他马上派人向秦始皇报喜，顺便再次恳请地产，秦始皇十分高兴，满足了王翦的请求，在京城附近划给他很大一块地，并且将他封为武成侯。

王翦的儿子王贲也是秦国将领，他深得父亲的真传，率军先后攻下了魏国、燕国的辽东和齐国，战功赫赫，秦始皇封他为通武侯。

他们父子两人都表示只喜欢财物，不求权力，这使得秦始皇非常安心，财物国库里有得是，只要不求权力，自然可以放心重用。

古人云：“以史为鉴。

”我们可以看一下，如果王翦当初什么都不要地攻下了楚国，那么秦始皇一定会怀疑他会取而代之，做楚国的国王。

而王翦坚持要钱要地，秦始皇就以为自己有机饵吸引着王翦，因此坚信他不会有反意。

反之，为人处世，在任何时候都要多长点心眼，如果能做到，睡觉时也要睁着一只眼。

否则，很可能对你造成最大伤害之人，就是你认为交情最深的人。

与他人合作共事，要互相帮助，但人心隔肚皮，不可不防。

如果你全抛一片心，那就等着别人对你杀人诛心吧。

多留个心眼总是没错的，一旦出现什么危险，才好另做打算。

王安石在变法的过程中，有一个最得力的帮手，那就是他的好朋友吕惠卿。

王安石曾一再向神宗皇帝推荐吕惠卿，并最终打动了皇帝，予以重用，朝中之事，无论巨细，王安石都要与吕惠卿商量之后才实施，所有变法的具体内容，都是王安石说，吕惠卿代笔，然后王安石修改完毕，交付朝廷颁发推行。

当时，变法所遇到的阻力极大，尽管有皇上的支持，但依然有很多老臣冥顽不灵。

在这种情况下，王安石更加倚重吕惠卿，把他当成了自己推行变法的主要助手。

吕惠卿表面上看也是千方百计帮助王安石，并在努力为变法奉献着自己的一切，实际上他却有自己的“小九九”，他跟王安石好说到底就是想趁机上位。

对于这一点，一些有眼光、有远见的大臣早已洞若观火。

司马光曾当面对宋神宗说：“吕惠卿并不是什么人才，将来扳倒王安石的人，一定是吕惠卿！”

”又说：“王安石的确是一名贤相，但他看人很不准，竟然相信吕惠卿。

<<大实话>>

吕惠卿是一个地道的奸邪之辈，他只在背后出谋划策，王安石出面去执行，这样一来，天下人都以为王安石跟他沆瀣一气了。

”后来，这些话传到吕惠卿的耳朵里，他急得像热锅上的蚂蚁，赶快想尽办法把司马光排挤出朝廷，临离京前，司马光一连数次给王安石写信说：“吕惠卿这样的小人，现在依附于你，想借变法为名向上爬，在你辉煌的时候，他对你自然百依百顺。

一旦你失势，第一个上来践踏你的就是他。

”可是，王安石根本就听不进去，在他眼里，吕惠卿是值得交往的朋友，是同舟共济、志同道合的合作同伴，甚至在吕惠卿通过各种手段把王安石宰相的职务卸掉时，王安石仍然觉得吕惠卿不错，就像是自己的儿子一样，他就是自己变法的接班人，还在神宗面前给吕惠卿说好话，推荐吕惠卿担任副宰相职务。

王安石最后失了势，吕惠卿马上露出其狰狞的面目，不仅立刻背叛了王安石，而且通过检举王安石上位做了宰相。

他担心王安石还会重新还朝执政，处处打击陷害王安石，先是对王安石的家人下手，把他们都贬到偏远山区，然后开始攻击王安石。

吕惠卿真可谓阴毒小人，在王安石得势之时，他就等着这一天了，表面上对王安石无话不说，无计不从，但暗地里却一直在收集对王安石不利的证据。

一次在讨论一件政事时，因没拿定主意，王安石便写信让吕惠卿先不要告诉神宗，但吕惠卿却将这封信交给了神宗。

神宗知道后非常生气，但因顾念旧情，没有追究王安石的“欺君”之罪。

但吕惠卿还不作罢，直到把王安石整得伤痕累累。

我们痛恨吕惠卿的这种“阴险”，但同时我们也要看到王安石的不足，他竟然不懂得“防人之心不可无”的道理。

生活中，像吕惠卿这样的小人不在少数，我们若想好好地保护自己，在与人同舟时就一定要留几手，不要动不动就把一片真心抛给别人。

当然，多点心眼不是小心眼，更不是像曹操和秦始皇那样多疑。

我们不以整人害人为目的，而只为保全自己，这样既不会伤害对我们有利的人，又可以避免关键时刻的被动。

P9-11

<<大实话>>

编辑推荐

社会是一张密集而冗长的网，我们每一个人都是这张网中的结点。

笔者空明子于此网中有幸透过网眼看到了一点点外部的风景。

谨在此，编著了《大实话：经典实用的生活哲理书》，这本涉及为人处世、感情婚姻家庭、职场三大方面的智慧书，希望能让读者在每天网中行走的时候，昂起头颅，欣赏网外的风景！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>