

<<世界上最伟大的推销员>>

图书基本信息

书名：<<世界上最伟大的推销员>>

13位ISBN编号：9787500850533

10位ISBN编号：7500850530

出版时间：2011-11

出版人：中国工人

作者：奥格·曼狄诺

页数：114

字数：60000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<世界上最伟大的推销员>>

内容概要

奥格·曼狄诺的书充满智慧、灵感和爱心，每个人都可以从他的《世界上最伟大的推销员》中得到神奇的力量。

每一位销售经理都应该读一读《世界上最伟大的推销员》。
这是一本应该随身携带的好书，好像一位良师益友在道德上、精神上、行为准则上指导你，给你安慰，给你鼓舞，是你立于不败之地的力量源泉。

这书记载了一则感人肺腑的传奇故事。

这是一本在全世界范围内影响巨大的书，适合任何阶层的人阅读。
它振雷人心，激励斗志，改变了许多人的命运，本书是一经问世，英文版销量当年突破100万，讯即被译成18种文字，每年销量有增无减。
本书由徐宪江、陶然编译。

<<世界上最伟大的推销员>>

作者简介

作者:(美)曼狄诺

<<世界上最伟大的推销员>>

书籍目录

- 1.成功的前提是创造一个新生的自己
- 2.我要养成良好的习惯，全心全意去执行自己的想法
- 3.要用全身心的爱来迎接每一个“今夫”
- 4.坚持不懈，直到成功
- 5.我是自然界最伟大的奇迹
- 6.把每天都当做生命中的最后一天
- 7.我们要学会控制自己的情绪
- 8.我要用笑征服全世界
- 9.加倍重视自己的价值
- 10.现在就付诸行动
- 11.求之以鱼，不如求之以渔
- 12.只要按以上所说去做就一定能成功
- 13.现在你要做的就是开始行动
- 14.冠军与平庸之间，只差零点零三秒
- 15.你的一小步，成功的一大步
- 16.不要像他人一样打退堂鼓
- 17.优秀的人从不空等机会，而是捕捉机会
- 18.只要比一般人稍微努力一点，你就会成功
- 19.利用你的每一分钟时间
- 20.我为成功而生，不为失败而活
- 21.每天为自己制订一个计划
- 22.满怀热情地去迎接每一天
- 23.善意使你更好地与人相处
- 24.逆境是一所最好的学校
- 25.尽最大的努力做你要做的事情
- 26.抓住你眼前成功的机遇
- 27.每天都要反省自己的得失
- 28.不是结束而是真正的开始

<<世界上最伟大的推销员>>

章节摘录

版权页：插图：失败不再是我奋斗的代价，它与痛苦一样，将从我的生命中消失。

我和它们就像水火一样，互不相容。

我不会再像过去一样接受它们。

我选择在智慧的指引下，走出失败的阴影，步入健康的乐园。

这超出了我以往的梦想。

要是我能长生不老，就可以学到一切，但我不能永生，因此，在我有限的人生里，我要学会忍耐的艺术。

大自然的行为一向从容不迫，造物主创造树中之王——橄榄树需要一百年的时间，而洋葱经过短短的九个星期就会枯老。

我不要再留恋从前那种洋葱式的生活，我要成为万树之王——橄榄树，成为现实生活中最伟大的推销员。

如果要实现这个愿望，似乎很难。

我没有渊博的知识，没有丰富的经验，而且，我曾一度跌入愚昧与自怜的深渊。

但是，我认为梦想一定会实现。

我不会让所谓的知识或者经验妨碍我的行程。

造物主已经赐予我足够的知识和本能，这份天赋是其他生物望尘莫及的。

经验的价值往往被高估了，难道你没发现，人老的时候开口讲的多是糊涂话吗？

我承认经验能教给我很多东西，可是这需要花费太长的时间。

等到人们通过经验来获得智慧的时候，其价值也随着时间的消逝而减少。

结果经验丰富了，人却余生无多，行将就木了。

今天，我开始新的生活。

我郑重地发誓，绝不让任何事情妨碍我新生命的成长。

我绝不浪费一天的时间，因为时光一去不复返，失去的日子是无法弥补的。

我也绝不打破每天阅读的习惯。

事实上，每天在这些习惯上花费少许时间，与可能获得的快乐与成功相比，只是微不足道的代价：一瓶葡萄美酒需要千百颗葡萄才能酿制而成，而果皮和种子都会抛给小鸟。

葡萄的智慧代代相传，有些被过滤，有些被淘汰，随风飘逝。

只有纯正的真理才是永恒的。

如今，我的老茧已化为尘埃。

我在人群中昂首阔步，不会有人认出我来，因为我不再是过去的自己，我已拥有新的生命。

2.我要养成良好的习惯，全心全意去执行自己的想法事实上，成功与失败的最大分别往往来自人们所形成的不同习惯。

好习惯是开启成功的钥匙，坏习惯则是一扇向失败敞开的门。

因此，我首先要做的便是养成良好的习惯，全心全意去实行。

小时候，我经常感情用事，长大了，我将用良好的习惯代替一时的冲动。

多年养成的恶习影响着我的自由意志，威胁着我的前途。

我的行为一直受到品味、情感、偏见、欲望、爱、恐惧、环境和习惯的影响，尤其是习惯，如果我必须受习惯支配的话，那就选择受好习惯的支配。

那些坏习惯必须戒除。

我要在新的田地里播种好的种子。

这不是轻而易举的事情，要怎样才能做到呢？

靠这些羊皮卷就能做到。

因为每一卷里都写着一个原则，摒除一项坏习惯，换取一个好习惯，可以使人进步，让人走向成功。

这也是自然法则之一，只有一种习惯才能抑制另一种习惯。

为了走好我选择的道路，我必须养成的第一个习惯是：每章用一天的时间阅读，然后再进入下一章

<<世界上最伟大的推销员>>

。清晨即起，默默诵读；午饭之后，再次默读；夜晚睡前。
高声朗读。

第二天的情形完全一样。

这样重复一天后，就可以打开下一章了。

每一章都依照同样的方法读上一天，久而久之，它们就成为一种习惯了。

这些习惯隐含着人类成功的秘诀。

当我每天重复这些话的时候，它们成了我精神活动的一部分，更重要的是，它们已经渗入我的心灵。那是个神秘的世界，永不停止，创造梦境，不知不觉中影响我的行为。

当这些文字被我奇妙的心灵完全吸收之后，我每天都会充满活力地醒来。

我从来没有这样精力充沛过。

我更有活力，更有热情，要向世界挑战的欲望克服了一切恐惧与不安。

在这个充满争斗和悲伤的世界里，我竟然比以前更快活。

最后，我发现自己有了应付一切情况的办法。

不久，这些办法就能运用自如。

因为，任何方法，只要多练习，就会变得简单易行。

经过多次重复，一种看似复杂的行为就变得轻而易举一实行起来，就会有无限的乐趣，有了乐趣，出于人之天性，我就更乐意经常去实行。

于是，一种好的习惯便诞生了，习惯成为自然。

这既是一种好的习惯。

也是我的意愿。

<<世界上最伟大的推销员>>

媒体关注与评论

遵循书中原则行事的人，不可能遭遇失败，无视这些原则的人，也不可能成就大事业。
——全美成功者协会主席保罗·迈耶

<<世界上最伟大的推销员>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>