<<世界上最伟大的推销员>>

图书基本信息

书名:<<世界上最伟大的推销员>>

13位ISBN编号: 9787500850533

10位ISBN编号:7500850530

出版时间:2011-11

出版时间:中国工人

作者: 奥格·曼狄诺

页数:114

字数:60000

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<世界上最伟大的推销员>>

内容概要

奥格·曼狄诺的书充满智慧、灵感和爱心,每个人都可以从他的《世界上最伟大的推销员》中得到神奇的力量。

每一位销售经理都应该读一读《世界上最伟大的推销员》。 这是一本应该随身携带的好书,好像一位良师益友在道德上、精神上、行为准则上指导你,给你安慰 ,给你鼓舞,是你立于不败之地的力量源泉。

这本书记载了一则感人肺腑的传奇故事。

这是一本在全世界范围内影响巨大的书,适合任何附层的人阅读。 它振雷人心,激励斗志,改变了许多人的命运,本书是一经问世,英文版销量当年突破100万,讯即被 译成18种文字,每年销量有增无减。 本书由徐宪江、陶然编译。

<<世界上最伟大的推销员>>

作者简介

作者:(美)曼狄诺

<<世界上最伟大的推销员>>

书籍目录

- 1.成功的前提是创造一个新生的自己
- 2.我要养成良好的习惯,全心全意去执行自己的想法
- 3.要用全身心的爱来迎接每一个"今夫"
- 4.坚持不懈,直到成功
- 5.我是自然界最伟大的奇迹
- 6.把每天都当做生命中的最后一天
- 7.我们要学会控制自己的情绪
- 8.我要用笑征服全世界
- 9.加倍重视自己的价值
- 10.现在就付诸行动
- 11.求之以鱼,不如求之以渔
- 12.只要按以上所说去做就一定能成功
- 13.现在你要做的就是开始行动
- 14.冠军与平庸之间,只差零点零三秒
- 15.你的一小步,成功的一大步
- 16.不要像他人一样打退堂鼓
- 17.优秀的人从不空等机会,而是捕捉机会
- 18.只要比一般人稍微努力一点,你就会成功
- 19.利用你的每一分钟时间
- 20.我为成功而生,不为失败而活
- 21.每天为自己制订一个计划
- 22.满怀热情地去迎接每一天
- 23.善意使你更好地与人相处
- 24.逆境是一所最好的学校
- 25.尽最大的努力做你要做的事情
- 26.抓住你眼前成功的机遇
- 27.每天都要反省自己的得失
- 28.不是结束而是真正的开始

<<世界上最伟大的推销员>>

章节摘录

版权页: 插图: 失败不再是我奋斗的代价,它与痛苦一样,将从我的生命中消失。

我和它们就像水火一样, 互不相容。

我不会再像过去一样接受它们。

我选择在智慧的指引下,走出失败的阴影,步入健康的乐园。

这超出了我以往的梦想。

要是我能长生不老,就可以学到一切,但我不能永生,因此,在我有限的人生里,我要学会忍耐的艺术。

大自然的行为一向从容不迫,造物主创造树中之王——橄榄树需要一百年的时间,而洋葱经过短短的 九个星期就会枯老。

我不要再留恋从前那种洋葱式的生活,我要成为万树之王——橄榄树,成为现实生活中最伟大的推销 员。

如果要实现这个愿望,似乎很难。

我没有渊博的知识,没有丰富的经验,而且,我曾一度跌入愚昧与自怜的深渊。

但是,我认为梦想一定会实现。

我不会让所谓的知识或者经验妨碍我的行程。

造物主已经赐予我足够的知识和本能,这份天赋是其他生物望尘莫及的。

经验的价值往往被高估了,难道你没发现,人老的时候开口讲的多是糊涂话吗?

我承认经验能教给我很多东西,可是这需要花费太长的时间。

等到人们通过经验来获得智慧的时候,其价值也随着时间的消逝而减少。

结果经验丰富了,人却余生无多,行将就木了。

今天,我开始新的生活。

我郑重地发誓,绝不让任何事情妨碍我新生命的成长。

我绝不浪费一天的时间,因为时光一去不复返,失去的日子是无法弥补的。

我也绝不打破每天阅读的习惯。

事实上,每天在这些习惯上花费少许时间,与可能获得的快乐与成功相比,只是微不足道的代价: 一瓶葡萄美酒需要千百颗葡萄才能酿制而成,而果皮和种子都会抛给小鸟。

葡萄的智慧代代相传,有些被过滤,有些被淘汰,随风飘逝。

只有纯正的真理才是永恒的。

如今,我的老茧已化为尘埃。

我在人群中昂首阔步,不会有人认出我来,因为我不再是过去的自己,我已拥有新的生命。

2.我要养成良好的习惯,全心全意去执行自己的想法 事实上,成功与失败的最大分别往往来自人们所 形成的不同习惯。

好习惯是开启成功的钥匙,坏习惯则是一扇向失败敞开的门。

因此,我首先要做的便是养成良好的习惯,全心全意去实行。

小时候,我经常会感情用事,长大了,我将用良好的习惯代替一时的冲动。

多年养成的恶习影响着我的自由意志,威胁着我的前途。

我的行为一直受到品味、情感、偏见、欲望、爱、恐惧、环境和习惯的影响,尤其是习惯,如果我必 须受习惯支配的话,那就选择受好习惯的支配。

那些坏习惯必须戒除。

我要在新的田地里播种好的种子。

这不是轻而易举的事情,要怎样才能做到呢?

靠这些羊皮卷就能做到。

因为每一卷里都写着一个原则,摒除一项坏习惯,换取一个好习惯,可以使人进步,让人走向成功。 这也是自然法则之一,只有一种习惯才能抑制另一种习惯。

为了走好我选择的道路,我必须养成的第一个习惯是:每章用一天的时间阅读,然后再进入下一章

<<世界上最伟大的推销员>>

0

清晨即起,默默诵读;午饭之后,再次默读;夜晚睡前。

高声朗读。

第二天的情形完全一样。

这样重复一天后,就可以打开下一章了。

每一章都依照同样的方法读上一天,久而久之,它们就成为一种习惯了。

这些习惯隐含着人类成功的秘诀。

当我每天重复这些话的时候,它们成了我精神活动的一部分,更重要的是,它们已经渗入我的心灵。 那是个神秘的世界,永不停止,创造梦境,不知不觉中影响我的行为。

当这些文字被我奇妙的心灵完全吸收之后,我每天都会充满活力地醒来。

我从来没有这样精力充沛过。

我更有活力,更有热情,要向世界挑战的欲望克服了一切恐惧与不安。

在这个充满争斗和悲伤的世界里,我竟然比以前更快活。

最后,我发现自己有了应付一切情况的办法。

不久,这些办法就能运用自如。

因为,任何方法,只要多练习,就会变得简单易行。

经过多次重复,一种看似复杂的行为就变得轻而易举一实行起来,就会有无限的乐趣,有了乐趣,出于人之天性,我就更乐意经常去实行。

于是,一种好的习惯便诞生了,习惯成为自然。

这既是一种好的习惯。

也是我的意愿。

<<世界上最伟大的推销员>>

媒体关注与评论

遵循书中原则行事的人,不可能遭遇失败,无视这些原则的人,也不可能成就大事业。 ——全美成功者协会主席保罗·迈耶

<<世界上最伟大的推销员>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com