

<<东方李嘉诚 西方巴菲特>>

图书基本信息

书名：<<东方李嘉诚 西方巴菲特>>

13位ISBN编号：9787500846468

10位ISBN编号：7500846460

出版时间：2010-5

出版时间：工人出版社

作者：林汶奎

页数：232

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<东方李嘉诚 西方巴菲特>>

### 内容概要

李嘉诚和巴菲特是东西方经济领域两位具有传奇色彩的代表性人物。

李嘉诚从一个奔走街巷的推销员做起，最后成为一个庞大商业帝国的领袖；而巴菲特从区区100美元的投资做起，经过数十年的努力和积累，最后其资产超过500亿美元。

两个人的成功轨迹也许都成为了历史，不可复制，作为普通的创业者、投资者，也许我们一生也取得不了像他们那样的辉煌。

但是，我们却可以从这两位大师的身上学到一些东西，从而使我们的投资或者是创业能够取得成功。

李嘉诚之所以能够取得创业的成功，主要是因为创业之初积累了较多的经验。

无论是在塑胶行业的经营方面，还是在创办工厂之后，他始终坚持着自己的为人处事之道——以诚待人，不会为了一时的利益而骗人，从而赢得了原料商、客户等的信任。

显然，这为他能够最初创业取得成功提供了保障。

而李嘉诚真正能够将企业做大的原因更在于他的经商绝学。

例如他能够为企业开拓新产品——橡胶花，从而使他的长江橡胶厂能够在香港做大，并且产品远销欧美。

同时，在橡胶行业还未出现较大的业绩下滑时，他就能够看到未来的投资机会——面对香港的移民风潮，逢低吸纳房地产，同时他还制定出了适合自己产品公司发展的模式。

做到在其壮大后还能够在和其他企业的竞争中做到以和为贵，不与其他公司进行正面的对抗。

可以说，这一切都为他的事业长期生存壮大提供了有利的条件。

<<东方李嘉诚 西方巴菲特>>

作者简介

林汶奎，著名财经作家，先后出版过《华尔街金融危机》《巴菲特的财富传奇》《索罗斯的财富传奇》《李嘉诚的财富传奇》《美国金融危机的幕后元凶》《华尔街大师的投资忠告》等多部投资理财类畅销图书。

<<东方李嘉诚 西方巴菲特>>

书籍目录

前言上篇 东方李嘉诚 第一章 华人首富独步商界的财富传奇 第二章 李嘉诚创业成功的奥秘  
第三章 李嘉诚的财富经营之道 第四章 李嘉诚的为人之道 第五章 李嘉诚的处事之道  
第六章 如是说——李嘉诚语录 第七章 李嘉诚的经商绝学 第八章 李嘉诚的管理绝学下篇  
西方巴菲特 第一章 传奇股神的投资人生 第二章 巴菲特的长期投资理念 第三章 巴菲特的  
选股智慧 第四章 巴菲特的投资建议 第五章 独特的巴氏危机意识 第六章 培养投资的良好  
习惯 第七章 巴菲特成功投资的奥秘 第八章 突破被扭曲的观念 总论 巴菲特与李嘉诚的智  
慧精髓

## &lt;&lt;东方李嘉诚 西方巴菲特&gt;&gt;

## 章节摘录

果不其然，不久，客户就因质量问题纷纷要求退货并要求厂方赔偿损失……此时的李嘉诚才恍然大悟，自己的操之过急，忽视了产品的质量，再这样下去刚刚打出点名气的长江品牌会马上毁掉。意识到这一点后，李嘉诚立马对生产线进行调整，然而，一切都于事无补。

工厂资金流动受阻，工人生产积极性不高，长江塑胶厂因此停滞不前。

有句话叫“墙倒众人推”，各大银行、原料商们在得知长江的境况后，纷纷催要贷款与货款。

面对多方阻力，亲友们竭力地劝说李嘉诚将长江塑胶厂卖掉，以清偿债务。

然而，李嘉诚却拒绝了亲友们善意的劝说，因为他无法放弃“长江”这个自己一手打拼出来的品牌。

面对长江塑胶厂面临的迫在眉睫的问题，李嘉诚开始冷静下来，并理性地分析长江的现状，平静地思考着应对危机的策略。

首先，他想到的是自己的员工，他明白长江要渡过这次危机不是他一个人能办到的。

于是，他郑重地向员工宣布——只要工厂出现转机，那些被裁掉的员工可以继续来上班。

同时，他恳切地要求员工们原谅他的失误，可以和他一起同舟共济、共渡难关、共谋发展。

在他的真诚与激励下，员工们的情绪逐渐稳定，士气大为高涨。

接下来就是客户的问题了，长江的老客户很多。

李嘉诚先是一家一家地登门致歉并恳请他们为塑胶厂如何走出困境提出意见。

面对李嘉诚的真诚，那些合作多年的老客户都做了不同程度的让步。

最后，就是“债主”了，李嘉诚对自己的产品进行了检测，发现自己的产品并不是全部不合格。

于是，他将次品与合格品分开，然后又一头扎进市场，像刚开始做“行街仔”一样夜以继日地推销塑胶厂的积压库存。

很快，那些合格的产品便卖出了很大一部分，他又把那些次级产品全部盖上“次品”的章，以较低的价格卖给专营次品的批发商。

就这样，李嘉诚利用出售积压产品得到的货款，陆续偿还了一部分债务，从而使“债主”们的情绪逐渐稳定，长江塑胶厂终于赢来了喘口气的时间。

之后，李嘉诚积极与员工们商量对策，最后决定改变以前的销售模式，采用以销带产的模式。

一段时间后，长江终于摆脱了困境，业绩渐入佳境，很多在危机中被裁的员工纷纷回来上班。

长江塑胶厂终于彻底走出泥潭，走上了正常的轨道。

1951年至1955年，这段时间是李嘉诚创业过程中最为艰难的时光。

同时，李嘉诚深刻地体会到——领导一个企业，就如同驾驶一艘大船，舵手的任何失误，都可能给航船带来灭顶之灾。

李嘉诚明白，自己此刻还不是个出色的掌舵人。

……

<<东方李嘉诚 西方巴菲特>>

媒体关注与评论

即使本来有一百的力量足以成事，但我要储足二百的力量去攻，而不是随便去赌一赌。  
勤奋是个人成功的要素，所谓一分耕耘，一分收获，一个人所获得的报酬和成果，与他所付出的努力是有极大的关系。

运气只是一个小因素，个人的努力才是创造事业的最基本条件。

——李嘉诚 我也有恐惧和贪婪的时候，只不过在别人贪婪的时候我恐惧，在别人恐惧的时候我贪婪。

投资必须是理性的，如果你不了解它，就不要购买它 ——巴菲特

<<东方李嘉诚 西方巴菲特>>

编辑推荐

以小博大，可以豪迈，但不可无策略，攻城略地，可以贪婪，但不可无恐惧，全方位、多角度解读东西方投资、经营大师成功之道。

华人第一富豪六十年商战常胜的经营哲学，美国第一股神七十年炒股不败的投资战略。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>