

<<活学活用博弈论>>

图书基本信息

书名：<<活学活用博弈论>>

13位ISBN编号：9787500586678

10位ISBN编号：7500586671

出版时间：2006.1

出版时间：中国财政经济出版社

作者：詹姆斯·米勤

页数：295

译者：李绍荣

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<活学活用博弈论>>

前言

<<活学活用博弈论>>

内容概要

《活学活用博弈论：如何利用博弈论在竞争中获胜》用每个人都理解的语言详细、准确且全面地讲解了博弈论的分析方法及其在现实中的各种应用。

对于2005年诺贝尔经济学奖得主奥曼和林的理论，本书也有详细的介绍。

例如，对谢林在分析社会冲突时得出的一些有用的策略——加薪威胁、交出控制权以及切断联系等，本书用简明的语言进行了讲解，而对于奥曼的重复博弈，本书则是用通俗的例子加以说明。

我们常常被博弈论著作中大量的数学模型吓倒。

其实，博弈论不是学者们用来唬人的把戏，而是一种一般性的分析方法。

读过本书之后，相信你再也不会认为博弈论是一门远离自己生活的玄学，而会把它当成分析和描述自己身边事情的有效方法。

<<活学活用博弈论>>

作者简介

作者：(美)詹姆斯·米勒 译者：李绍荣
史密斯学院(Smith College)经济学助理教授，获得芝加哥大学经济学博士学位、斯坦福法学院(Stanford Law School)法学博士学位。
他运用博弈论写作了大量分析希腊神话、计算机加密、电子商务、投资、基因检测、网络侵权和彩标等问题的文章，其作品广泛刊载于大众与专业媒体上，包括《奥兰多哨报》(Orlando Sentinel)、《旗帜周刊》(the Weekly Standard)、《国际法律与经济学评论》(International Review of Law and Economics)、《信息、法律与技术学报》，以及《国家评论》(National Review)、CNBC和《福克斯新闻》(Fox News)的网站上。

<<活学活用博弈论>>

书籍目录

第1章引言 究竟什么是博弈论第2章威胁、承诺与序贯博弈 对任性女儿的管教 断绝后路
要求加薪 交出控制权 切断联系 绑架、勒索和诚实 企业应该在什么时候诚实 企
业应该在什么时候诚实 截止期限的难题 罪犯的补偿 宽恕 公司并购与毒丸 政府和制
药业进行的博弈 以一个威胁对抗多人 精神失常的收益 进入门槛 连锁店悖论 通过
精神失常设置进入门槛 设置进入门槛的理性方法 对人的解读 价格竞争的危机 应该掌
握的内容第3章价格竞争的危险 用可置信的威胁停止价格竞争 网上的价格竞争 用复杂化
减少价格竞争 维持零售价格 一次性博弈 应该掌握的内容第4章一次性博弈.....

<<活学活用博弈论>>

章节摘录

没有人喜欢清理浴室，但大多数人都希望浴室很干净。

当多个人共享一间浴室时，搭便车博弈就会出现。

顾名思义，当有人试图搭别人努力的便车时，这种情形就叫做搭便车博弈。

浴室的搭便车博弈有三种结果： 1.工作由每个人分摊。

2.有一个人自认倒霉，并负责所有的清理工作。

3.浴室的卫生条件持续恶化。

如本文所述，我的未婚妻就很在意这一点，怕我们结婚并住在一起后，我在这场博弈中会占优势，因为我对结果3的容忍程度比她高很多。

当然，肮脏的浴室绝对不是搭便车博弈可能出现的最糟结果。

试想你生活在一个绝对平等的农村公社之中，所有生产出来的粮食都是由社员平均分享。

我们假设有1万个社员，每个人各种一小块土地。

当收获作物时，所有的粮食都要先集中到镇上，然后再平均分配。

每个农民应该要做多少事？

你做的事越多，每个人所分到的食物就越多。

不过，如果你种了比如说1万根胡萝卜，你就只能分到1根。

当然，你也会分到别人所种的胡萝卜。

但在一切均等的原则下，无论你自己有没有种胡萝卜，你都会分到别人所种的胡萝卜。

如果你一心要为集体的利益服务，你就会尽量提高产量。

可是，在平均主义的桃花源外，人们最关心的还是自己和家人。

你种1万根胡萝卜的成本是生产时所付出的大量劳动，但是你能得到的收益只有1根胡萝卜，所以一个自利的人大概不会为了得到1根胡萝卜而花那么多力气种1万根胡萝卜。

我想有些读者会觉得上述分析并不正确，因为如果公社里的每个人都这么想，那就没有人会生产任何东西，进而导致大规模的饥荒。

事实上，这种情况确实可能发生。

假设你是其中一位农民，而且你知道如果每个人都偷懒，很多人就会活不成（可能连你都无法幸免）。

此时你能怎样办？

事实上，最好的选择就是离开这个社会，但我们姑且留在这个博弈的情境内。

如果你决定栽种很多胡萝卜，情况会变得如何？

你的努力只能让你多分配到一点点粮食，而且你也会变得更累，所以你大概会是第一批死亡的人。

你最好的生存机会就是尽量少做一点，并祈祷自己可以活着参与另一场博弈。

当然，由于每个人大概都会这么做，于是就没有什么人会生产粮食。

如果你不确定自己是否自私，不妨以下列方式测试一下，这个测试是根据亚当·斯密的《国富论》（The Wealth of Nations）中的内容稍作改写而来。

假设今天发生了两件不好的事。

首先，有一个你从来没听过的国家发生了强烈地震，并导致10万人丧生。

其次，你在做菜的时候切到了小手指的指尖。

到了晚上，有一个好友打电话来问你：“今天过得怎么样？”

”你回答说：“今天真倒霉，而且是这辈子少有的倒霉。”

”接着你继续向这位朋友解释为什么今天这么倒霉。

你最想告诉这位朋友的是地震，还是你受伤的指头？

如果你更想讨论你受伤的指头，那么你比较关心的是你受伤的小指头，而不是10万条人命。

这并不代表你是坏人，而是代表你最在乎的是自己或家人的利益。

喜剧演员梅尔·布鲁克斯（Mel Brooks）曾经这样说过：“（如果）我切到了自己的手指，这就是悲剧；如果你摔死在没盖盖子的下水道里，这就是喜剧。”

<<活学活用博弈论>>

”

<<活学活用博弈论>>

媒体关注与评论

书评2005年诺贝尔经济授予奥曼和谢林两位博弈论学者，本书对其部分结论在现实中的应用进行了深入浅出的讲解。

在我们身边常常会出现一些看似矛盾的现象：在商战中，许多人展示的诚实，并不是基于道德，而是由于贪婪。

不为自己留退路的选择可以提高我们的收益。

企业烧钱可以增加财富。

进行短线投机的人也会关注股价的长期趋势。

要求加薪时，使自己陷入可能的难堪境地，能够增加自己的谈判力。

有精神问题的人比心智健全的同事更具谈判优势。

这些问题正是博弈论学者，包括2005年诺贝尔经济学奖得主奥曼和谢林研究的问题。

如果能抛开博弈论中艰深的数学分析，我们就可以很轻松地理解这些现象背后的博弈论原理，并将这些策略应用在我们的生活与工作中。

本书以通俗易懂的语言和大量实例讲解了博弈论的理论及其在日常生活和商业领域的应用，读者不需要研究晦涩的数学模型，就可以准确地把握博弈论的精髓，并利用这一工具使自己在竞争激烈的社会环境中立于不败之地。

与《孙子兵法》一样，博弈论的应用并不限于某一领域，只要是存在合作、竞争与对抗，博弈论方法就可以发挥效力。

因而博弈论应该成为我们每个人在制定决策时的基本思考工具。

<<活学活用博弈论>>

编辑推荐

人生由一局又一局博弈构成，在博弈中，我们每个人都想胜出并取得高分。

博弈论就是探讨聪明而又无情的人如何在策略性布局中采取行动及与对手互动，本书将教你破解博弈的方法。

《活学活用博弈论：如何利用博弈论在竞争中获胜》以通俗易懂的语言和大量实例讲解了博弈论的理论及其在日常生活和商业领域的应用，读者不需要研究晦涩的数学模型，就可以准确地把握博弈论的精髓，并利用这一工具使自己在竞争激烈的社会环境中立于不败之地。

另外，对于2005年诺贝尔经济学奖得主奥曼和谢林的理论，本书对其部分结论在现实中的应用也进行了深入浅出的讲解。

与《孙子兵法》一样，博弈论的应用并不局限于某一领域，只要是存在合作、竞争与对抗，博弈论方法就可以发挥效力。

因而博弈论应该成为我们每个人在制定决策时的基本思考工具。

<<活学活用博弈论>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>