

<<最佳卖出点>>

图书基本信息

书名：<<最佳卖出点>>

13位ISBN编号：9787500576112

10位ISBN编号：7500576110

出版时间：2004-10

出版时间：中国财政经济出版社

作者：卡西迪

页数：304

字数：280000

译者：吴慧

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<最佳卖出点>>

内容概要

绝大多数的股票类书籍都以购买股票的方式作为焦点，而本书则侧重于出售股票这一问题，不论这种出售是为产生利润还是止损。

它指出了外界和投资者内心世界产生的问题以及投资者售出持股或出售股票的决策时所面临的许多陷阱，指出了投资者应熟悉的与决策相关的思维方式，并传授了能够明智、有效地出售手中所持股票的重要策略。

本书作者以其丰富的投资经验，为你确定股票市场目标，教你掌握最佳卖出时机，以更加合理、轻松的方式出售股票，实现最大利润。

借助最新的突出逸事和实际案例，它阐明了： 困扰许多投资者的障碍，并帮他们予以认识和克服； 作每一卖出决策时应运用的重要策略； 任何人都会犯错误，而重要的是最大限度减少损失，继续前进； 保罗·盖蒂的反应投资方法，当别人买进时，你卖出； 如何正确运用超城市的规则，而非止损规则； 聚焦持有和出售股票主题的20个问题。

<<最佳卖出点>>

作者简介

唐纳德·卡西迪，李伯基金评估公司的高级证券分析师，主管对封闭式投资基金的研究。他在全美频繁组织研讨会，经常应邀参加广播谈话节目，是《华尔街日报》、《巴伦周刊》、《价值》、《吉卜林个人理财》、《纽约时报》及《财智月刊》等重要报刊所关注的财经人物。

<<最佳卖出点>>

书籍目录

引言致谢第一部分 获利出售的障碍 第一章 外部障碍 第二章 拒绝卖出股票的隐藏的的原因 第三章 内的逻辑第二部分 形成正确的、有助于卖出股票获利的想法 第四章 承认错误 第五章 保持清醒的头脑 第六章 变拒绝为行动 第七章 用现实来支持希望 第八章 忘掉你的成本价格 第九章 你卖出的股票，不是这家公司 第十章 在机构林立的市场上采取生存战略第三部分 如何成为一个反向投资者 第十一章 做一个反向的投资者 第十二章 关注货币的时间价值 第十三章 反思传统的购买-持有信条 第十四章 避免决策过程情绪论 第十五章 理性地调整卖出目标 第十六章 自律练习 第十七章 把卖出股票和购买新的股票区分开来 第十八章 使用个人的扩散指数 第十九章 克服贪婪：不要去追逐最后的1/8点 第二十章 当你感觉良好的时候卖出股票 第二十一章 在价格/交易量达到高潮进卖出第四部分 卖出策略 第二十二章 区分市场股和孤星股的特征 第二十三章 使用高于市价的指令而不是止损指令 第二十四章 使用特别的原则来卖出低价股票 第二十五章 利用利好消息聪明地卖出 第二十六章 懂得利空消息能有多坏 第二十七章 在消息延迟的时候卖出 第二十八章 在股票崩盘时持股还是抛售？ 第二十九章 持有/卖出决策检查表 第三十章 总结：赢家测试结束语

<<最佳卖出点>>

章节摘录

洞察潜力而买进，寻求利润而卖出 “客户经常会问我有关卖出规则的问题，它是交易中容易被忽视的部分。

卡西迪提供的有关揭露机构丑行的资料使得本修订本愈加不可或缺。

”——奈德·桑德曼 Sundermann Capital Management公司总裁 “决定购买某一特定股票非常简单，但卖出股票是一门艺术。

这种艺术被专业投资者成功地运用着，而散户投资者却很少能掌握。

本书将帮助散户投资者成为掌握卖出艺术的专业投资者。

”——玛里琳·科恩 Envision Capital司总裁 “市面上已有很多指导如何购买股票的著述，而最终发现一本有关同等重要的卖出决策的综合指南是一件令人备感清爽的事情。

这本书应该成为所有投资者的必备读物。

”——帕特丽夏·A·拜南 Prudential Mutual Funds证券部经理 “正如彼得·林奇用他有关投资的常识判断法揭开买进股票的神秘面纱一样，卡西迪为成功完成投资过程提供了颇有价值的路线图，他回答了这样的问题：‘什么时候该卖出’”？

——R·杰瑞·福克纳 R·J·FalkneP&Company CFA兼总裁

<<最佳卖出点>>

媒体关注与评论

决定购买某一特定股票非常简单，但卖出股票是一门艺术。这种艺术被专业投资者成功地运用着，而散户投资者却很少能掌握。本书将帮助散户投资者成为掌握卖出艺术的专业投资者。

市面上已有很多指导如何购买股票的著述，而最终发现一本有关同等重要的卖出决策的综合指南是一件令人备感清爽的事情。这本书应该成为所有投资者的必备读物。

<<最佳卖出点>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>