

<<中国第一推销员>>

图书基本信息

书名：<<中国第一推销员>>

13位ISBN编号：9787500475378

10位ISBN编号：7500475373

出版时间：2009-1

出版时间：中国社会科学出版社

作者：邵勇夫

页数：410

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<中国第一推销员>>

前言

这是一个推销的时代。

这个时代，比以往任何时候都更讲究推销。

自从我们的社会走向开放，推销便如海潮般向我们涌来。

摊贩们的大声吆喝，商店门口的大幅红布标语，街头明亮的霓虹灯箱，路边耸立着的巨大广告牌，空中飘荡着的巨型气球，电台播出的动人音律，电视上播放的动感画面，甚至在T形台上晃动的曼妙人体，全都在极尽推销之能事。

我们被迅速淹没在推销之海中了。

目前，中国的销售大军据说有一个亿。

它包括了制造业、商业、服务业等各行各业的销售人员、直销人员、寿险代理，还包括报刊影视出版物等各类传媒的发行人员、广告人员，政府对外招商引资的公务人员……这是一支何等庞大的队伍。

我们虽然早已习惯于无时不有无处不在的推销，但真正精通这个行当的人并不多。

因此，教人如何学推销的书便多如牛毛。

一些不懂推销和营销的人，竟煞有介事地编出一本又一本关于推销和营销的书。

这是近年来中国最奇怪的现象之一。

中国有庞大的销售大军，有大量教人学推销的书籍，但却鲜有描写推销人员生活的文字。

毋庸置疑，推销员是被我们忽视的群体。

我们太专注于成功的企业家、发财的老板、走红的明星等，我们的视线被高耸的大楼、豪华的别墅、气派的轿车、显赫的名声所吸引，对那些背着大大的行囊，搭乘拥挤的火车，住低档客栈的推销员不屑一顾。

没有人注意到这一弥足重要的事实：正是这些一年四季栉风沐雨、拖着两条瘦腿四处跋涉、在人前吃尽白眼的推销员，把产品铺散在一个个消费空白的地区，才最终实现了巨额利润，企业得以发展，企业家获得了成功，老板发了大财，经济得到了刺激，国家走上了强盛。

<<中国第一推销员>>

内容概要

本书是中国第一本描写推销员职场生涯和创业传奇的自传体纪实报告文学。

作者历经10年风雨书写的该部著作，以透视笔法展示了改革开放30年中国企业的风雨变迁和一个推销员的人生、爱情和创业故事，整部作品气势恢宏，感人至深。

著名评论家《文艺报》主编张凌认为，这是一部当代中国推销员的英雄史诗。

目前本书部分章节已被《北京晚报》、《天津日报》、《南方都市报》、上海《新闻晚报》、《楚天都市报》、《天府早报》、《南国早报》等30多家报刊连载，中华人民共和国人力资源和社会保障部《职业》杂志、《作家文摘》、《中华读书报》、《中外书搞》、《商界》、《家庭》、《知音》、湖南卫视、美国《侨报》等中外500多家新闻媒体予以报道，成为中国高校学子、职场营销人员以及创业者们广为传诵的推销秘籍和励志宝典。

<<中国第一推销员>>

书籍目录

序一 推销推出新人生序二 诚信宣言书序三 书写美丽的人生与美丽的事业第一章 初做推销员第二章 相亲第三章 世上最好听的歌第四章 天生我才做推销第五章 祸起“一刀切”第六章 海南梦第七章 “铁饭碗”启示录第八章 驰骋天下第九章 远征归来挨批斗第十章 一句“就是好”救活企业第十一章 中秋节没有月亮第十二章 职场怪圈第十三章 妻儿离散第十四章 征婚第十五章 “不干胶先生”第十六章 神女峰的传说第十七章 战旗不倒第十八章 电话里面淘机会第十九章 寻访消费领袖第二十章 107国道历险记第二十一章 我想有个家第二十二章 策划政府第二十三章 车厢里惊触女模特儿第二十四章 找工作的客栈第二十五章 美丽流星第二十六章 四省“总督”第二十七章 女儿改名第二十八章 在黑暗的长廊中摸索第二十九章 长征路第三十章 第一上帝第三十一章 促销有方第三十二章 天上星辰第三十三章 逃亡第三十四章 摆地摊第三十五章 孤胆取义第三十六章 撒谎孩子的故事新编第三十七章 年薪68万第三十八章 海市蜃楼第三十九章 我想堕落第四十章 诚信宣言第四十一章 遭遇陷阱第四十二章 希望与绝望第四十三章 驾驭上帝第四十四章 小品牌的胜利第四十五章 携妻追月第四十六章 集宁追款第四十七章 与狼共舞第四十八章 走向推销巅峰第四十九章 危机公关第五十章 暗流第五十一章 小草歌第五十二章 政变第五十三章 十面受敌第五十四章 “赢销”时代第五十五章 自由推销人第五十六章 狼烟滚滚第五十七章 千里追妻第五十八章 给自己颁大奖第五十九章 走进直销第六十章 震惊全国的直销论坛骗局第六十一章 一篇小故事讲来两个亿后记 推销自己感动中国

<<中国第一推销员>>

章节摘录

第一章 初做推销员 1986年10月，这是我结婚成家有了女儿小诗诗之后第一次远征归来，回到我日夜眷恋的家。

我的这个家，是个仅有一间不足10平方米的卧室，要在走廊过道里生火做饭的极其简陋的小屋。不过，有这样一间小屋，能够遮风避雨，夫妻俩能够恩恩爱爱地生养女儿，能够下了班之后读书、学习，炒几个爱吃的小菜，支上个餐桌，喝上瓶啤酒，那也是其乐无穷，赛得过天上人间了！我深深地爱着这个家，深深地爱着妻子和女儿——尽管我和妻子经常闹别扭，甚至吵个天翻地覆！

我敲开望眼欲穿的家门，一眼看见妻子和女儿，像喝了杯最醇的美酒，心都醉了。我一时忘了放下肩上背着的重重的大行李，便蹲下身，张开双臂，一连声地呼喊女儿：“小诗诗！小诗诗来呀，让爸爸抱抱。”

玩得正欢的小诗诗被突然出现在门前陌生的我吓得停止了咯咯的欢笑，用那双可爱的黑眼珠儿迟疑地盯了我一会儿，反身扑向妈妈的怀抱。

妻子吴春芳苗条的身上穿着件鲜艳的连衣裙，雪白的胳膊抱起胖胖的小诗诗。一股温馨弥漫开来，令我想起小时候爸的书箱子里珍藏的一帧纪念抗美援朝胜利的歌片，那歌片的正面即是一幅动人的画面：一个美丽娴静的少妇，抱着一个可爱的胖娃娃，胖娃娃的一双小手正放飞着一只雪白的鸽子……吴春芳伤心地掉下了一串泪珠，嗔怪地说：“小诗诗认生，这半年，你在外边，若不是有个小诗诗，我真不知道怎么过！”

我无所谓地放下行李，十分兴奋地说：“这趟收获可大了，学了个新专业。联合设计结束，每人发了1000元钱的奖金，还又每人发了200元钱去九寨沟旅游，我没去，这钱就省下了！”

我把钱从口袋里掏出来，如数地交给妻子。

妻子是这个家的主宰，是我的女皇！

我到公共厕所洗过澡回到小屋。

小诗诗已经在大床旁的摇篮里睡熟了，那熟睡的模样十分可爱，胖胖的小脚丫攀着摇篮的栏杆，两只小手抱着玩具小狗，似乎生怕小狗跑掉，红嘟嘟的小嘴一努一努的，听妈说，那叫睡婆婆教，就是孩子在梦乡中，有位万能的神婆在教孩子做游戏。

妻已经坐在大床上了，一边轻轻地晃着摇篮，一边情深意切地期盼着我。

与妻子离别了半年，竟然有些陌生了，像初入洞房时那样紧张心跳，我上床，无意间触摸到了妻子的腿，尽管天气很热，但妻子的腿好凉爽！

我有点羞怯，有意与妻子拉开了足有10厘米的距离。

前不久，我左眼上皮生了颗麦粒肿，去医院做手术，那医生问我有女朋友了吗？

当我得知医生是担心我万一手术后留下疤痕影响找对象时，便十二分果断地说：“没事，小孩都有了，即使留下个疤痕眼儿也不要紧！”

我根本就没有意料到我未来的婚姻生活会有那么多撕心裂肺的变故。

妻子笑了：“都老夫老妻了，还害羞啊？”

在妻子的鼓励之下，我扑进做梦都在想念的妻子馨香的怀抱。

我突然想起应该到厂里报个到，联合设计的技术资料还在自己的旅行袋里。

于是从妻子的怀抱里挣脱了出来，跳下床说：“快下班了，我先去趟厂里！”

“我爱工作胜过一切，我爱坐火车、爱出差、爱晚上加班设计图纸、爱领导给我出其不意地布置新任务……厂子在郊区，路边的晚稻成熟了，一片片金黄。”

虽然已是晚秋，但马路两旁和郊外的小山、田埂上的树木、竹林、野草仍旧一片绿色，天气竟和东北的初夏那般风和日丽，江南的秋天真好、真美！

我走进工厂大门，厂里的人们对我投以羡慕的目光。

在总工程师办公室，刘总笑吟吟地对我说：“这次回来，要挑大梁啊！”

“说得我心里热乎乎的。”

我有一个新发现，平日不苟言笑的人事科蒋科长对我很留意。

<<中国第一推销员>>

我知道蒋科长城府极深，绝对不会轻易地对哪一位表露出好感。

但蒋科长那双专注的目光变得越来越热切，不能不说那是在向我暗送一个令我心动、令我欣喜若狂的信息。

那个时候，到处都在讲领导干部知识化、专业化、年轻化，我想会不会是……我脸红心跳，那感觉就像少年时代在遥远的东北山区考试考了第一名，听到老师说我将能上大学当工程师时一样的喜悦和振奋。

不过，我除了对知识、对工作、对新的未知世界的热爱之外，没有一丝一毫诸如当科长、当厂长之类的雄心壮志。

拿破仑有句格言“不想当将军的士兵不是好士兵”，那么我恰恰就是位从没想过当将军的兵，但我想当一名好兵，一名出色的工程师。

也许，童年的理想至今都在影响着我。

我是在遥远的东北山区农村长大的，那时候我对长大后美好未来的憧憬是：“我长大了娶个小媳妇，种一片红高粱，养一头小肥猪……”接下来，我又意外地发现：过去没有与我讲过一句话、打过一声招呼的老厂长，也对我产生了兴趣，见了面主动朝我点了下头，就那一下足以使我热血沸腾、欣喜若狂。

一时激动，我竟然闯入了老厂长庄严的大办公室，向厂长提出了一连串的建议：我说日本是科技立国，我们重型机械厂要技术开发立厂；我还说厂里应该走在市场的前边，开发机场设备、港口设备、集装箱起重设备。

后来的情况说明，当初我提出的这些建议都是颇有远见的。

我讲完之后，老厂长用欣赏的眼光注视了我良久，我后来在记忆中数过，大概长达9秒钟。

过后，老厂长说：“很好！”

你的口才很好，既懂技术，又能讲，看来我厂人事部门的选择没错！

近几天，人事科蒋科长要找你认真地谈一次话，准备给你一个很重要的职位，相信你能够胜任，而且一定会干得不错！

” 干什么呢？

我懵然不知。

但有一点是肯定的，那就是等待我的又将是一个全新的工作、全新的天地！

为此一点，就值得我为之兴奋、为之欢腾雀跃。

我兴冲冲地回到家，还从小卖铺拎回了一瓶当地的金蕾牌啤酒。

我想告诉妻子这个振奋人心的好消息，偏巧妻子带小诗诗回娘家了。

我又跑到岳父岳母家，当着岳父岳母的面，向正在给小诗诗洗澡的妻子吴春芳炫耀：“春芳，想当初，我去参加全国联合设计，你对我那么大的意见，临走，你还跟我吵架，气得我一路心不宁！

这回，你说怎么样？

” 我激动得脸红心跳，春芳却说：“你玩个痛快呗，公费旅游了峨眉山。

” 我扫兴得直跺脚，连声哀叹：“哎哎，你低估了！

你低估了！

这是一次对我，对我们的女儿，对我们的这个家都有着极其重要意义的活动——掌握了一个新专业，开拓了一个新领域，这简直就是哥伦布发现美洲新大陆……” 我看到女儿小诗诗被我的神态举动和高声说话的声音给惊呆了，便抱起刚刚洗完澡裹着条大毛巾的小诗诗，边亲边拍着说：“别怕啊，小诗诗，爸爸在为你奋斗，爸爸决不让女儿将来在人前提起她爸爸的时候感到汗颜！

” 女儿小诗诗笑了，笑得很好看，冲我一连串地喊着：“爸爸，爸爸……” 吴春芳从我的手中夺过小诗诗，说：“还不是为了你自己寻开心！

” 我急了，说：“怎么就对你讲不通呢？

告诉你吧，这次回来，总工程师要我挑大梁，厂长要给我一个重要的工作干，过几天人事科蒋科长就要找我谈话了！

” 在一旁坐着抽烟喝茶的岳父大人插了一句：“那是的，老厂长该退二线了，当厂长都有可能！

” 我像真有那样一回事似的说：“当厂长别的我倒不怕，就担心让我上台当着全厂几千号职工的

<<中国第一推销员>>

面讲话，那样我会语无伦次。

在全国联合设计组时，每次开会我都千方百计地逃避发言，一旦躲不过，我只会附和前面某位同志的发言，说对对对或者是这样是这样。

” 岳父岳母和吴春芳都笑了。

我说：“春芳，这些天我要进行演说训练，你做我的听众啊。

” 我和吴春芳每人推着辆自行车回我们的小家，诗诗给外婆留下了。

我一手推车一手握着想象中的麦克风边走边练习演讲：“春芳听着啊，邵勇夫厂长或是主管技术的副厂长、副总工程师讲话了——全厂职工同志们，你们好，日本靠科技立国，咱们重型机械厂要靠技术开发立厂，赶超世界先进水平。

嗯嗯，现在给上级领导汇报工作了——各位领导，各位来宾，请允许我代表重机厂全体职工……”

一阵轰轰隆隆的雷声，天上压下一片浓重的乌云，淹没了星星、淹没了月亮，一场暴雨就要来了。

<<中国第一推销员>>

媒体关注与评论

爱迪生发明了灯泡，是推销员把灯泡的光明传播给了全人类。

——邵勇夫 感言 中国需要张瑞敏，同样需要邵勇夫。

——《商界名家》杂志报道 邵勇夫有勇有谋有口才，这样的推销员不成功才怪。

——湖南卫视 报道 我还是第一次读到这样惊心动魄的推销员故事 ——原央视“读

书时间”主持人 李潘 这部推销员的故事震撼了我的心灵 ——北京紫禁城影业公司董事长

张强 该书所展示的推销员的诚信、坚韧与执着，令人肃然起敬 ——《人民代表报·人物周刊》主编 周文水

<<中国第一推销员>>

编辑推荐

《中国第一推销员》是中国最具影响力的推销员职场励志与创业传奇——中华人民共和国人力资源和社会保障部《职业》杂志力荐。

<<中国第一推销员>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>