

<<人脉基金>>

图书基本信息

书名：<<人脉基金>>

13位ISBN编号：9787500461968

10位ISBN编号：7500461968

出版时间：2007-1

出版时间：中国社科

作者：黄冰梅

页数：201

字数：126000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人脉基金>>

内容概要

著名人际关系学家哈维·麦凯曾经说过：“你不能阻止世界改变，但是，你的能量还是比你想象的要大，因为你可以借助人脉的力量，完成自己不能完成的事情。

” “只要拥有了人脉网，你就能永远畅行无阻。

”因此，从某种意义上来说，人脉就是钱脉！事实上，作为社会化的人，一切事业都是“人际关系”的事业；事业是否成功，取决于与别人相处的能力。

该书具体介绍了广结人缘的五大法宝，投资人脉基金的五大迷思、有效经营人脉的六个步骤、维系人脉网的十项技巧及让人脉变成钱脉的五种方法。

一个人的成功，专业知识只占15%，其余85%取决于人际关系。

一个好汉三个帮也许就是这个道理。

该书就是有针对性、有重点地介绍了人们在社会生活和工作中如何与他人打交道，建立人脉网，尤其是要注意小人物的力量，与小人物建立良好的关系是成功的一个关键，该书具体介绍了广结人缘的五大法宝，投资人脉基金的五大迷思、有效经营人脉的六个步骤、维系人脉网的十项技巧及让人脉变成钱脉的五种方法。

<<人脉基金>>

书籍目录

前言人脉=钱脉——找到帮你赚钱的人！

第一部分 广结人缘的五大法宝 法宝1 学会真诚关心他人 法宝2 微笑是最好的润滑剂 法宝3 拥有一双会倾听的耳朵 法宝4 让别人感觉他很重要 法宝5 主动了解他人的需求 第二部分
 投资人脉基金的五大迷思 迷思1 只有大人物才值得投资 迷思2 认识的人越多越好 迷思3 无
 钱又无权，无法广结人脉 迷思4 不说“假话”一定受欢迎 迷思5 人在屋檐下，就是得低头 第
 三部分 有效经营人脉的六个步骤 步骤1 进行人脉分类 步骤2 制作人脉记录 步骤3 要善于
 交往，还要习惯于不断交往 步骤4 适时与他人分享好处 步骤5 不断吸纳优秀的人才 步骤6
 忠诚是与人合作的基础 第四部分 维系人脉网的十项技巧 技巧1 创意贺卡表心意 技巧2 重要
 社会活动不缺席 技巧3 观察组织或个人或公司的改变 技巧4 小小电子邮件也有惊人效果 技
 巧5 投其所好人人爱 技巧6 再忙也不忘表达关心 技巧7 做个让人永远记得的和事佬 技巧8
 得意失意常CALL他 技巧9 让朋友知道你的改变 技巧10 不错过任何聚会场合 第五部分 让人
 人脉变成钱脉的五种方法 方法1 在人脉网中提升自己 方法2 有困难不要怕朋友知道 方法3 拥
 有一双善于发现机会的眼睛 方法4 机会一来就果敢出手 方法5 经营人脉靠智慧 附录 自
 我人脉评量 人脉管理参考范例

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>