

<<商诚>>

图书基本信息

书名：<<商诚>>

13位ISBN编号：9787500225577

10位ISBN编号：7500225571

出版时间：2007-8

出版时间：中国盲文

作者：周济谱

页数：239

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<商诫>>

### 内容概要

“板凳要坐十年冷，文章不写半句空。

”此书本着宁讲错话、不讲虚话的态度告诫读者：不管是慎用民主测评制度，还是收集自己无罪的证据或其他方面的提醒，都不约而同地指向了同一个目标——获取最大的利润。

要达到这一目的，商人就得遵循商海的游戏规则，而对规则的遵守则是对从商风险的有效控制。

全书通过：不要著书立说，星星不能比月亮更亮；为人低调，不要狂妄自大；你可以送钱给人，但不要借钱给人；保持中立，不要卷入政治派系纷争等40条诫语，贯彻上述原则。

## 作者简介

周济谱，绰号华夏老人，吉林省四平人。

现任北京城乡建设集团董事长兼党委书记。

曾先后在商业、金融、投资、证券及房地产等多个行业工作，有丰富的国有、民营、股份制上市公司的企业管理经验。

曾荣获全国第四届优秀青年企业家、国务院劳动（民族）模范等光荣称号，北京市第十二届人大代表，北京市第十次党代会代表。

曾著有《一家之说》（上下册），文学专集《失落的岁月》。

并在各类报刊杂志上发表过多篇关于中国企业改革方面的文章，有自己独到的见解。

## &lt;&lt;商诚&gt;&gt;

## 书籍目录

第一部分 01.不要著书立说，星星不能比月亮更亮 商人手中拿的应该是计算器，而不应该是笔，你的笔很有可能变成伤及别人和自身的“枪” 不要显得比上司高明 木秀于林，风必摧之 善守者，藏于九地之下， 02.成功就是跟对人，迷路就是问错人 跟对人，你可以少走很多弯路 谁是你的贵人 不要忘记和背叛你的贵人 03.为人低调，不要狂妄自大 哪怕你真的是老大 “名”之诱惑——难以放下的“执著” 卑而骄之——自有“四两拨千斤”之妙 04.不要行贿受贿，可以礼尚往来 送礼千万不要记黑账， 商人交际最忌“现用现交” 聪明的商人要学会“善忘” 送礼也要讲究艺术 05.你可以送钱给人，但不要借钱给人 商业信用的缺失，让你不得不捂住钱袋子 破财消灾，送人家钱积德，借给人家钱自讨苦吃 06.不要通过老朋友认识新朋友后，甩掉老朋友 面对新朋友，你要妥善处理好与老朋友的关系 交友的动机决定成败，动机不纯将寸步难行 交新朋不忘老友，多做换位思考 07.外圆内方知进退 外圆内方乃为人处事的大智慧 只方不圆，只圆不方都会坏事

第二部分 08.保持中立，不要卷入政治派系纷争 不要成为政治派系纷争的炮弹和牺牲品 超然于内部政治派系之上 官场如战场，明“哲”方能保身 09.不要收受你下属的贵重馈赠 不要与下属发生经济往来 老板与下属发生经济往来，是在吃裹着糖衣的毒药 要和自己的下属保持4：3：3的关系 10.不要和与你利益冲突的女人有暧昧关系 切莫陷入文化的误区 爱谁都不要爱上你身边的女员工 约束自己，去寻找一种低能量的生活方式吧 11.不要对你亲密的女人讲你的商业细节 虚荣心的俘虏 化神奇为腐朽 亲密并非无间，商业细节必须卷而藏之 12.想别人没想过的事——大事 做别人做不了的事——难事 老是对别人不放心，事无巨细必躬亲一累死你 一把手的精髓=决策+用人+授权 ……

第三部分 第四部分 第五部分 跋 后记

<<商诚>>

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>