

<<课本上学不到的25种销售技巧>>

图书基本信息

书名：<<课本上学不到的25种销售技巧>>

13位ISBN编号：9787500217251

10位ISBN编号：7500217250

出版时间：2002-12-01

出版时间：中国盲文出版社

作者：焯子

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<课本上学不到的25种销售技巧>>

内容概要

商海风云，变幻莫测，从广告大战到策划硝烟，从杰出管理智谋经营，归根结底都离不开销售这一环节，产品的质量再好，广告打得再响，包装再漂亮，到最后都得通过销售来实现其金光灿烂的价值。

本书介绍了25种别有特色的销售技巧，它们都从现实的生活中来，是课本上很难学到的。这些技巧诸如：“制造假象”、“偷梁换柱”、“借鸡下蛋”、“声东击西”、“以逸待劳”、“趁火打击”、“巧施反间计”、“连环推销”、等，从25个方面向人们介绍“独家秘方”，实乃商家的必备法定。

<<课本上学不到的25种销售技巧>>

书籍目录

第一种 无本也生利

什么是人生的资本--自信. 自信是摧毁一切心理障碍的生力军.

钱是什么 钱是我用双手和智慧扬起的一面旗帜. 所以, 有我就等于拥有百万财富.

假他人之利补自身之短

抓住机遇, 敢于冒险

<<课本上学不到的25种销售技巧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>